

الجمهورية الجزائرية الديمقراطية الشعبية

وزارة التعليم العالي و البحث العلمي

جامعة أبو بكر بلقايد - تلمسان -

كلية العلوم الاقتصادية والتجارية

و علوم التسيير

قسم علوم التسيير

دور الإبداع التكنولوجي في تأهيل تافسية الدول

- حالة الجزائر -

مذكرة ضمن متطلبات نيل شهادة الماجستير في إدارة الأعمال

تحت إشراف:

- البروفيسور. بندي عبد الله عبد السلام

من إعداد الطالب:

فتان الطيب

لجنة المناقشة:

رئيسا	جامعة تلمسان	أستاذ محاضر	الدكتور كرزاي عبد اللطيف
مشرفا	جامعة تلمسان	أستاذ محاضر	أ.د بندي عبد الله عبد السلام
محثنا	جامعة تلمسان	أستاذ محاضر	الدكتور بوهنة على
محثنا	جامعة تلمسان	أستاذ محاضر	الدكتور شريف مصطفى
محثنا	جامعة تلمسان	أستاذ محاضر	الدكتور جناس مصطفى



تشكرات:

أتقدم بالشكر الجزيل إلى من تم هذا العمل تحت لواء إشرافه البروفيسور المحترم،

"بندي عبد الله عبد السلام".

كما لا أنسى الأستاذة الأفضل النين أفادوني بتوجيهاتهم القيمة:

"د. كسرزاي عبد الطيف، أ. فرواني بالقاسم ، د. بن بوزيان محمد،

د. شريف مصطفى ، د. بوهنة علي ، د. جناس مصطفى".

إلى الأستاذ المتواضع جداً و المحترم جداً: عبد الرزاق معلاش.

إلى القائمين على مكتبة العلوم الاقتصادية.

إهداء:

"إلى الروح السارية في الوجود، إليك يا سيدني يا رسول الله."

أهدى ثرة جهدي المتواضع هذا:

... إلى من هدّهني رضيّعاً، وأسعّتني لحن الحياة عذباً بدّينا،

... إلى النور المتلائِع في عتمة الظلام... والدُّنيَّةِ الْكَرِيمَةِ...

... إلى من حبّبني في العلم و أهله، إلى النسمة المنعشة في وقدة الصيف

... إلى من رأيت الكون بعينيه... والدُّنيَّةِ الْكَرِيمَ.

إلى أغصان الشجرة الطيبة: أخي، أخواتي، وكل الأقارب.

إلى كل الطيبين الذين أحبّونا بصدق:

أهدى إليهم مشاعر دافقة و حنونة... هي أجمل ما نملك و أجمل ما نمدي.

إلى من قضيت معهم أجمل الأوقات:

الأستاذ عبد الحميد عطار، الأستاذ محمد بلبشير، كمال، هشام، عبد الحميد...

و خاصة إليك يا أحمد... و إليك يا عبد الرحيم.

فهرس عام

08-01	مقدمة عامة.....
66-09	<u>الفصل الأول: الإبداع، مقدمات منهجية.....</u>
09	مقدمة الفصل الأول.....
10	المبحث الأول: الدراسات السابقة.....
34	المبحث الثاني: ماهية الإبداع.....
54	المبحث الثالث: العوامل المؤثرة في الإبداع.....
68	خاتمة الفصل الأول.....
140-69	<u>الفصل الثاني: الإبداع التكنولوجي و المنافسة.....</u>
69	مقدمة الفصل الثاني.....
70	المبحث الأول: الإبداع التكنولوجي.....
87	المبحث الثاني: التنافسية و مؤشرات قياسها.....
114	المبحث الثالث: أثر الإبداع التكنولوجي على المنافسة.....
134	خاتمة الفصل الثاني.....
186-135	<u>الفصل الثالث: دراسة حالة - حالة الجزائر -.....</u>
135	مقدمة الفصل الثالث.....
136	المبحث الأول: براءات الاختراع في الجزائر.....
161	المبحث الثاني: الإبداع التكنولوجي في الجزائر.....
171	المبحث الثالث: الوضعية التنافسية للجزائر.....
186	خاتمة الفصل الثالث.....
191-187	خاتمة عامة.....

قائمة المراجع

مقدمة عامة

مقدمة عامة

أولاً: تمهيد

يشهد العالم تحولات عميقة و سريعة، ازدادت حدتها مع مطلع التسعينيات في جميع المجالات وعلى المستوى الاقتصادي للمؤسسات و الدول خصوصاً، كما أن بروز ظاهرة العولمة و كذا التطورات الهائلة في مجال المعلوماتية و دور التقنيات الحديثة للإعلام و الاتصال، و التحول التدريجي إلى ما يسمى باقتصاد المعرفة، بالإضافة إلى المنافسة الحادة على الصعيد الدولي في إطار التنافسية بين المؤسسات، جعلت هذه الأخيرة لا تكتفي بالتأقلم مع تغيرات المحيط بل تجاوزته إلى ضرورة توقع التغيرات قبل حدوثها و هذا ما يتطلب ليونة و يقظة اقتصادية و تكنولوجية تقوم أساساً على التحكم في آليات إدارة التغيير و الاستجابة السريعة و الذكية.

لذا اعتبر الإبداع في أي مجال و بالأخص الإبداع التكنولوجي أحد العوامل المهمة في نجاح المنظمات و استقرارها و تحقيق أهدافها الإستراتيجية، و ضمان بقاءها و نورها، وذلك باستخدام أساليب و طرق حديثة في التسخير و الإنتاج و التسويق، تتماشى مع المتطلبات الجديدة.

و ضمن هذا الإطار و تسايراً مع الفكر العالمي يبرز الإبداع التكنولوجي كأحد سمات التطورات التكنولوجية الحديثة التي تساهم في تنافسية المؤسسات، سعياً منها إلى زيادة حصتها السوقية أو على الأقل المحافظة عليها من خلال اكتساب مزايا تنافسية.

أما بالنسبة للجزائر فإن سياستها نحو الانفتاح على السوق العالمية مع بداية التسعينيات، وارتقاب انضمامها لاتفاقية منظمة التجارة العالمية (OMC)، بالإضافة إلى توقيعها اتفاقية الشراكة مع الاتحاد الأوروبي، تعتبر أحداثاً اقتصادية مهمة من نتائجها رفع الحواجز الجمركية وفتح السوق الجزائرية تدريجياً في وجه المؤسسات الدولية، كما أن قبول قواعد التجارة العالمية الجديدة والمبندة على حرية المنافسة وعدم التمييز بين

الدول أو بين الإنتاج الوطني والأجنبي، والتخلي عن دعم الصادرات بالإضافة إلى الرفع التدريجي للقيود الجمركية في وجه المبادرات التجارية، سيترتب عليه آثار خطيرة على تجارة السلع الوطنية وإنماجاها، بسبب عدم قدرتها على المنافسة أمام السلع الواردة من الخارج، ذات الجودة العالية والتكلفة المنخفضة، مما قد يؤدي إلى كساد المتوج الوطني وإفلاس الكثير من المؤسسات، أي أن هناك تهديدا قائما بزوال النسيج الصناعي الجزائري.

وفي ظل اقتصاد العولمة المتميز بسهولة وسرعة حركة السلع والموارد الطبيعية (مواد خام، مواد طاقوية) وافتتاح الأسواق العالمية في وجه السلع والخدمات مهما كان مصدرها، أصبحت المؤسسات الأجنبية والمستثمرين الأجانب بصفة عامة يبحثون عن سوق يحقق لهم أكبر هامش للربح في استثمارهم، وبذلك تلاشت النظرية التي تعتبر أن أهم العوامل التي تسهم في جلب الاستثمارات الأجنبية المباشرة هي توفر اليد العاملة الرخيصة والموارد الطبيعية، لتحول مكانتها معايير جديدة مبنية على جاذبية اقتصاد أي دولة في الأسواق العالمية، والتمثلة أساسا في التطور التكنولوجي وتوفير التقنيات الحديثة للإعلام والاتصال، الحواجز الجمركية والجباية المشجعة، دون أن ننسى فعالية قوانين الدولة في حماية الملكية الصناعية والفكرية.

في ظل هذه المعطيات استلزم على الجزائر مواجهة هذه المنافسة القوية و المتطرفة، والتي قد تؤثر على السوق الوطنية، إذا لم تتوفر لهذه الأخيرة قاعدة تكنولوجية متقدمة لتأقلم بسرعة مع التغيرات الدولية، قدرة التأقلم بهذه تبدأ بوضع إجراءات إنتاج فعالة، وتحسين نوعية المنتجات، وخلق منتجات وخدمات جديدة، في هذه الحالة تكون المؤسسات الجزائرية في رهان مع مدى قدرتها على الابتكار والإبداع التكنولوجي، ومدى استيعابها للتكنولوجيات الجديدة التي ينشئها منافسوها.

ثانياً: الإشكالية

بعد إلقاءنا نظرة سريعة على وضع الاقتصاد الجزائري و ضعف هيأكله المؤسساتية، يبرز لنا سؤال مهم حول الأسباب الحقيقة وراء هذه الوضعية، و لماذا المؤسسات الجزائرية سواء العمومية أو الخاصة مهددة في وجودها بعد الانفتاح على الاقتصاد العالمي؟ هل يمكن أن يكون الخلل في عدم اهتمامها بالبحث و التطوير ! أم أنه نقص في الكفاءات العلمية المؤهلة و المتخصصة ! أم هو عدم وضوح السياسات المتبعة ! أم أن هناك مشكلا في التمويل !.

ولقد لاحظنا أن غالبية الدراسات الاقتصادية تركز على الإبداع التكنولوجي و تعتبره الوسيلة المثلثة التي تمكّن المؤسسات و اقتصاديات الدول من التأقلم مع التغيرات المختلفة، و تساهُم بفعالية في رفع القدرة التنافسية لها.

لذا ارتأينا ضرورة تقييم الوضعية الراهنة للإبداع التكنولوجي والبحث و التطوير في الجزائر، و السياسات المتبعة في هذا المجال من طرف الحكومات المتعاقبة، خاصة إذا علمنا أن معظم الدول المتقدمة أو الاقتصاديات الناشئة توّلي اهتماما كبيرا لنشاط البحث و التطوير وكذا الإبداع التكنولوجي، و يتجلى ذلك في تخصيصها لمبالغ مالية كبيرة لهذه النشاطات تصل إلى حدود 3% من الناتج الداخلي الخام.

و على هذا الأساس سنحاول خلال هذه المذكرة الإجابة على الإشكالية التالية:

"ما هو أثر الإبداع التكنولوجي على تنافسية الدول؟"

لإجابة على هذه الإشكالية لابد لنا أن نتطرق إلى وضعية الإبداع التكنولوجي في الجزائر، و نربط ذلك بالقدرة التنافسية، ومن خلال هذه الدراسة سنحاول استعمال براعة الاختراع، و نشاطات البحث و التطوير،

كأداة لتقدير وضعية الإبداع التكنولوجي في الجزائر، وتحديد قدراتها التنافسية، و ذلك عبر الإجابة على عدة

تساؤلات أهمها:

- ✓ ما هي وضعية الاختراع والإبداع التكنولوجي في الجزائر خلال الفترة 1975-2007؟
- ✓ هل هتم التشريعات الجزائرية بحماية الملكية الصناعية و الفكرية، و تشجع نشاط الإبداع التكنولوجي؟
- ✓ هل تمتلك الجزائر سياسة واضحة في مجال البحث و التطوير و الإبداع التكنولوجي؟
- ✓ كيف هي الوضعية التنافسية للجزائر؟

ثالثا : فرضيات الدراسة

قمنا بصياغة عدة فرضيات لهذه الدراسة، و سنحاول الإجابة عنها والتأكد من صحتها:

1. إن الاستخدام و التحكم في التكنولوجيات الحديثة هو شرط ضروري لتأهيل القدرة التنافسية للدول.
2. إن إرساء ديناميكية حقيقة للإبداع التكنولوجي تسمح بمحاذة ميزات تنافسية في التصدير (إبداع المنتج) وكذا تحسين مستوى الإنتاجية (ابداع الأسلوب الفني).
3. يعتبر التوازن الكلي لللاقتصاد كاف لتحسين الوضعية التنافسية للدولة.
4. يبحث السياسات المتبعة من طرف الحكومات المتعاقبة في بلادنا بالنهوض بقطاع البحث و التطوير العلمي و كذا الإبداع التكنولوجي.

رابعاً: أسباب اختيار الموضوع

وقع اختيارنا على هذا الموضوع لعدة أسباب نستطيع إيجازها فيما يلي:

1. حداثة موضوع التنافسية والإبداع التكنولوجي واحتلاله لصدارة الأحداث على المستوى الاقتصادي، سواء على مستوى الكتابات العلمية أو المنشآت الدولية، أو في التقارير التي تصدرها عدة هيئات دولية.
2. الرغبة في معالجة موضوع يتضمن الجانب الكلي للاقتصاد والمتمثل في تنافسية الدولة وضرورة تشجيع الإبداع التكنولوجي كميزة تنافسية.
3. قلة الكتابات والأعمال الأكاديمية التي تسلط الضوء على الإبداع التكنولوجي ونتائج البحث والتطوير في بلادنا.
4. محاولة تسليط الضوء على اهتمام الدول المتقدمة بحماية الملكية الصناعية، وتشجيعها للإبداع التكنولوجي.
5. محاولة تسليط الضوء على معادلة تضم الإبداع التكنولوجي كعملية، وقدرة التنافسية كنتيجة، ومحاولات التنسيق بينهما.

خامساً : أهمية الدراسة وأهدافها

تكمّن أهمية هذه الدراسة في كونها محاولة جديدة لتسليط الضوء على عدة مجالات متراقبة فيما بينها، الإبداع التكنولوجي والبحث والتطوير والانخراط، وتنتهي بالتنافسية، التي اختلف في تحديد مفهوم واضح لها، لكن توجد عدة مؤشرات يمكن من خلالها قياس مستوى تنافسية دولة ما، وقد اخترنا في

الجانب التطبيقي براءات الاختراع ليكون أداة نحاول من خلالها تقييم واقع البحث والتطوير والإبداع التكنولوجي في بلادنا، وفي نفس الوقت نقيس لها مستوى تنافسية الدولة.

أما من حيث المنهجية المتبعة في الدراسة، فتمثل في التحليل الكمي لنتائج البحث والتطوير، الإبداع التكنولوجي وللروابط الموجودة بينهما باعتبارها مجالات متداخلة.

سادساً : حدود الدراسة

حاولنا في الجانب النظري لهذا البحث تحديد مفهوم للإبداع و ماهية تنافسية المؤسسات والدول، وكذا أهم مؤشرات قياسها، وركنا بالخصوص على الجانب التكنولوجي نظراً لأهميته، وبما أن الإبداع التكنولوجي هو أحد مركبات هذا الجانب قمنا بالتعرف له كبعد جديد للتنافسية، أما الجانب التطبيقي فقد حصرنا حدود الدراسة المكانية في الجزائر، أما الحدود الزمنية فتمثلت في الفترة الممتدة من سنة 1975 إلى غاية 2003 بالنسبة للإحصاءات التي تناولت تعداد براءات الاختراع في دراسة مقارنة مع مجموعة من الدول المختارة، و امتدت بالنسبة للجزائر حتى سنة 2007.

سابعاً: المنهج وأدوات التحليل المستعملين في الدراسة

قصد الإجابة عن الإشكالية المطروحة في هذه الدراسة، وكلما اختبار فرضياتها المتباينة تم اختيار المنهج الوصفي تارة، وتارة أخرى المنهج التحليلي مستخدمين أسلوب دراسة حالة، والأدوات المستعملة تمثل في أدوات الإحصاء الوصفي لتحليل المعطيات الإحصائية المتوفرة، وإجراء المقارنة في حالة الضرورة، وكذا برنامج معالج الجداول (MS-EXCEL) إصدار سنة 2007.

ثامناً: هيكلة البحث

قمنا بتقسيم الدراسة إلى ثلاثة فصول، فصلان في الجانب النظري والثالث دراسة حالة، فخصصنا الفصل الأول للإبداع و ماهيته حيث احتوى المبحث الأول على الدراسات السابقة التي عالجت موضوع الإبداع، و تطرقنا في المبحث الثاني إلى مختلف مفاهيم و تعاريف الإبداع وكذا نظرياته و أنواعه و مستوياته، و احتوى المبحث الثالث على العوامل المؤثرة فيه.

أما الفصل الثاني فتمحور حول الإبداع التكنولوجي و المنافسة، ففي المبحث الأول منه تم التطرق فيه لتعريف و مفاهيم الإبداع التكنولوجي، بينما المبحث الثاني احتوى على التنافسية و مؤشرات قياسها، وكذا أهم التقارير الدولية الصادرة في هذا الخصوص، بينما ضم المبحث الثالث العلاقة بين الإبداع التكنولوجي و المنافسية.

و تم تحصيص الفصل ثالث لدراسة حالة الجزائر عبر إجراء تحليل إحصائي لوضعية براءات الاختراع فيها ضمن المبحث الأول، أما في المبحث الثاني فتم استعراض واقع البحث والتطوير، الإبداع التكنولوجي في بلادنا، لنخلص في المبحث الثالث إلى تقييم وضعية الجزائر في التقارير الدولية للتنافسية، هذا مع إجراء مقارنة مع عينة من الدول المختارة.

تاسعاً : مرجعية الدراسة

أثناء حصر المراجع لإعداد هذا البحث، وجدنا أن هناك القليل منها تعرض بالدراسة للإبداع التكنولوجي، إضافة إلى أنها اقتصرت على الجانب الوصفي (كتاب أوكيلا محمد سعيد بعنوان اقتصاد وتسخير الإبداع التكنولوجي، 1994) أو أنها تختصت في الجانب القانوني لبراءات الاختراع فقط (كتاب حسين محمد تحت عنوان الوجيز في الملكية الفكرية، 1985)، لذا حاولنا في هذا البحث الإمام بهذه

الحالات مجتمعة (التنافسية، الإبداع التكنولوجي، براءات الاختراع) لكونها مترابطة فيما بينها، وقد اعتمدنا في غالب الأحيان على المراجع الإلكترونية المتوفرة على الشبكة العنكبوتية (الإنترنت) باللغة العربية و الفرنسية بسبب حداهة الموضوع، خاصة تلك المتواجدة في موقع المنظمات الدولية المتخصصة في هذه الميادين، وكذا على موقع حكومية جزائرية بعرض إضافي صبغة رسمية على المعطيات المستعملة، وكذا بعض الكتب والمحلاط المتوفرة.

عاشرًا: صعوبات البحث

تتمثل أهم الصعوبات التي واجهتنا أثناء إعداد هذا البحث في تشعب الموضوع وحداثته، لأن الإبداع والتنافسية مفهومان حديثان يشملان العديد من الحالات المختلفة، إضافة إلى صعوبة الحصول على معطيات دقيقة مثل نفقات البحث والتطوير، تعداد الباحثين في الجامعات والمؤسسات، تعداد الأعمال العلمية، نظراً للانعدام الجزئي أو الكلي للإحصائيات الرسمية وكذا لقلة المراجع العلمية التي تتناول بالدراسة حالة الجزائر.

مقدمة الفصل الأول:

إن موضوع الإبداع اليوم يحظى باهتمام واسع، لاسيما وأن المجتمعات الحديثة تسير في خطى حثيثة من أجل تقديمها في عالم شديد السرعة والتغير، وأمام كثرة الإشكالات الاقتصادية والاجتماعية والعلمية أصبحت الحاجة إليه ملحة في مختلف مجالات الشاطئ الإنساني...

ولقد حاولنا خلال هذا الفصل تقديم إطار نظري يسهل علينا فهم آلية الإبداع، وكذا تحديد ماهيته، وذلك بالطرق إلى بعض الدراسات السابقة، وأهم النظريات، والمداخل الأساسية في دراسته.

و هذا ما يسمح لنا بتحديد معنى واضح للإبداع، و بعدها يمكننا تشكيل البناء النظري بعيداً عن إشكالات المفهوم و الخلط بين المصطلحات.

كما أثنا حصرنا أهم العوامل المؤثرة في الإبداع، و المتمثلة في المحيط العام، و الجانب التنظيمي، و الجانب الإداري

قسم هذا الفصل إلى ثلاثة مباحث:

المبحث الأول: حاولنا أن نلقي نظرة حول الدراسات السابقة التي تحدثت عن الإبداع.

المبحث الثاني: تحدثنا فيه عن أهم التعريف و المفاهيم التي عالجت الموضوع.

المبحث الثالث: تطرقنا فيه إلى العوامل المؤثرة في العملية الإبداعية.

المبحث الأول: الدراسات السابقة

تناولت الكثير من الدراسات السابقة موضوع الإبداع من جوانب مختلفة، وكان أغلبها يتناول الإبداع في المتوج وعناصر المزيج التسويقي، ودراسات متفرقة لها صلة بتحديد السعر وطرق التوزيع والترويج والاتصال بالزبائن، ولقد ارتأينا في بحثنا أن نركز على أثر الإبداع على تنافسية الدول، وسنذكر فيما يلي بعض المداخل الأساسية في دراسة الإبداع، أهم الدراسات السابقة، وبعض النظريات الشهيرة.

المطلب الأول: المداخل الأساسية في دراسة الإبداع

يعتبر موضوع الإبداع من المواضيع المعقدة، لهذا فضلنا أن نتطرق إلى المداخل الأساسية في دراسته حتى يسهل علينا فهم العملية الإبداعية، كما أنها توجد عدة مداخل للتعريف به أثناء دراسته، و توجد استراتيجيات كثيرة يمكن للمنظمات أن تتبناها لتحقيق الفعل الإبداعي، ويمكن أن نحمل هذه المداخل في النقاط التالية¹:

1* التركيز على العملية الإبداعية أو آلية الإبداع: حيث تبدأ العملية الإبداعية بإحساس الفرد أو المنظمة بمشكلة ما تسبب نوعاً من عدم التوازن، وهذا ما يؤدي إلى البحث عن حل يعيد للمنظمة توازنها، وهذه العملية تمر بأربعة مراحل هي: الإعداد، الحضانة، الإضاءة، الحل.

¹ عبوى، زيد منير، " إدارة الإبداع و الابتكار"، عمان: دار كنوز المعرفة، ط1، 2006، ص53

2* التركيز على نتيجة العملية الإبداعية: حيث تكمن قيمة الإبداع في الفائدة المترتبة عليه، وقد تكون

الفائدة: زيادة في الإنتاجية، براعة في الأداء... الخ، وهكذا يتم الحكم على الحصول أكثر من الآلية أو العملية التي يسير بها العمل.

3* التركيز على الصفات الشخصية للمبدعين: وتضم الصفات والخصائص النفسية المتمثلة في المخاطرة، و

المرونة، والثبات، والافتتاح على الخبرة الداخلية والخارجية، وقوة الاتصال، وبشكل أكثر تحديداً فإن من بين الصفات الإبداعية نذكر ما يلي:

- يميل الفرد المبدع إلى الفضول والبحث وعدم الرضا بالوضع الراهن.
- الالتزام بهدف سامي وتفاني في العمل وقدرة على تقليم الأفكار.
- المرونة والتلقائية.
- الأصالة أي التحرر من الترعة التقليدية فالمبدعون يخرجون عن المألوف في التفكير والتعبير.
- المشاركة وقبول الرأي الآخر، و النقد الذاتي.
- القدرة على فهم جذور المشكلة.
- وضوح الرؤية.
- توفر الإمكhanات الإبداعية عند الفرد أو المنظمة.
- التحليل بالقيم الإبداعية وتمثل فيما يلي²:

***الإصلاح:** وترجم هذه القيمة إلى الإحساس المرهف لدى الفرد المبدع بحجم المشكلة كما لو أنه المسؤول

عنها، و التحليلي بقوة واثقة والالتزام عميق نحو حل المشكلة.

² مرجع سابق، ص 67

*الاستقلال: حيث أن الفرد المبدع لا يمكن أن يكون منقاداً، فهو إنسان يكره القيود وقد لا يكون نظامياً، و

يؤدي به هذا مثلاً إلى طرح التساؤلات باستمرار عن الواقع و إمكانية تغييره.

*الاجتهداد في البحث عن الحقائق و الواقعية في طرحها.

*النهاية للإنجاز: لا يستطيع أن يعيش الفرد المبدع دون المخازن، فالعمل الجاد بالنسبة إليه

يعتبر متعة، و ذلك نظراً لقوة الشعور لديهم و قدرتهم على التنبؤ بالتغييرات.

*الرؤية و الحكمـة: حيث أن الشخصيات المبدعة تنظر للزمن كمورد إنتاجي يجب استثماره، كما أنها تنظر

دائماً إلى الأمام و إلى ما يجب فعله حتى تواجه المستقبل و متغيراته باستراتيجيات و بدائل معدة مسبقاً.

و في الأخير كل هذه الصفات تنطبق على المنظمة المبدعة، لأنها تناج أفرادها المبدعين، و في العصر الحديث

تتكلم عن المنظمات المتعلمة، وما دامت قادرة على التعلم مثل الأفراد فهي قادرة أيضاً أن تكون مبدعة.

و من جهة أخرى هناك منهج آخر يعتبر كمدخل مهم في دراسة الإبداع و يتمثل في دراسة عنصريه

الأساسين و هما: "القدرة على التخطيط الإستراتيجي" و "القدرة على بناء ثقافة في المنظمة" ستحاول فيما

يلي شرحهما.

1/ التفكير الإستراتيجي:

يرتبط أساساً بقدرة المنظمة على وضع الخطة المستقبلية للتطوير و التغيير و التأقلم، و ترتكز في ذلك

على برامج التنبؤ التي تعتمد على تقنيات متقدمة و كذا الإحصاء...

إن التفكير الإستراتيجي ينبع من الرؤية الواضحة و المشتركة، وكذا وعي الأفراد برسالة المنظمة و دورها وأهدافها الرئيسية، بالإضافة إلى ذلك فهو يهتم بإيجاد قيم وأهداف مشتركة بين العاملين، وهو أمر ليس بالسهل، وقليلاً ما يوجد مثله في الدول النامية و منظماتها، حيث يلاحظ أن جهود العاملين بمعشرة نتيجة لانعدام المناخ التنظيمي الصحي، كما توجد فكرة لدى بعض المنظمات العربية تعتبر أن استمرار المدير في منصبه مرهون بوجود الزراع و التفاصي غير التزمه، وكل هذا بسبب نقص الوعي التنظيمي و عدم وجود التوافق و الانسجام و التعاون بين أعضائها.

ويرى "محمد القربيوي"³ أن هذا أحد أسباب عجز المنظمات في الدول النامية عموماً و العربية خصوصاً، ويرى أن مشكلة التخلف الإداري لا تكمن فقط في تقادم التشريعات و الهياكل التنظيمية، بل تكمن في تشتت الجهود و غياب الانتباه للمؤسسة، وكل هذا سببه ضعف التفكير الإستراتيجي الذي يجعل العاملين يعطون اهتماماً بتحقيق أهداف المنظمة و استراتيحياتها.

و من هذا المنطلق كان الاهتمام بالجوانب السلوكية أمراً لا بد منه من أجل خلق و تكوين ثقافة تنظيمية مشتركة لتحقيق الاستقرار و النمو و بالتالي تحضير قاعدة صلبة للتفكير الإستراتيجي المحترف.

2/ بناء ثقافة المنظمة: تهتم أساساً بإيجاد قيم مشتركة بين العاملين من خلال التركيز على احتياجاتهم، و اعتبارهم شركاء حقيقين يجب الاهتمام بهم و احترامهم و تدريسيهم، و إتاحة المجال لهم لصناعة مستقبل المنظمة، و العمل على ترسیخ معايير أداء متميزة.

³ القربيوي، محمد، "السلوك التنظيمي: دراسة للسلوك الإنساني الفردي و الجماعي في المنظمات المختلفة". عمان: الأردن، دار الشروق للنشر والتوزيع، 2000، ط، 3، ص 99.

الفصل الأول: الإبداع، مقدمات منهجية

إن هذا النوع من الثقافة هو ما يميز الإدارة اليابانية التي استطاعت أن تصبح قوة اقتصادية عالمية، حيث أنها تعتبر المنظمة كأسرة واحدة متكاملة و يمكن للمسؤول مثلاً أن يكلف العاملين بالعمل الإضافي من دون الحصول على أجر، وهذا بسبب روح الانتماء، وهذا تعتبر أقل الدول من ناحية الإضرابات العمالية.

إن التنظيم في المؤسسة يمكن أن يشمل إتباع نظام الإدارة بالأهداف، أو أساليب التطوير التنظيمية، و العمل على إدارة المشاريع بطريقة مرنّة، بالإضافة إلى توفر دائرة لرقابة النوعية والجودة، و هذا يقودنا للحديث عن إستراتيجية الإبداع التنظيمي لكي نفهم أكثر آليات تطبيق و نشر الثقافة التنظيمية.

▪ **إستراتيجية الإبداع التنظيمي:** هناك العديد من استراتيجيات الإبداع التنظيمي التي يمكن أن تتبعها المنظمة، حتى تتحقق الفعل الإبداعي و يجعل منه ظاهرة دائمة و متواصلة، و يقصد بإستراتيجيات الإبداع السياسات التنظيمية التي تحفظ العمليات الإبداعية و توجد لها المناخ المناسب داخل المنظمة، و من هذه الإستراتيجيات:

(1) غوذج الإدارة بالأهداف: تعرف الإدارة بالأهداف على أنها محاولة لتحقيق أهداف المنظمة من خلال زيادة الالتزام لدى العاملين و مشاركتهم الفعلية في تحقيق أهدافها و نشاطها⁴.

يركز نظام الإدارة بالأهداف على الرؤساء و المرؤوسيين، حيث يزود النظام المديرين بالمعلومات عن الموظفين، و طريقة أدائهم بشكل دوري و مستمر، كما يساعد المرؤوسيين على اتخاذ القرارات بشكل صحيح من خلال قاعدة معلومات صحيحة، ومن خلال تركيز النظام على التحفيز الفردي فإن ذلك يؤدي إلى تحسين مستوى الأداء، و يتم قياسه عن طريق ربطه بالنتائج، و هكذا تتوفر الفرصة للإبداع و الابتكار.

⁴ اللوزي، موسى، "التطوير التنظيمي: أساسيات و مفاهيم حديثة". عمان:الأردن، دار وائل للنشر و التوزيع، 2003، ط2، ص49.

التنمية الاقتصادية من خلال تحليل الحرية المتوفرة في الحصول على الموارد والحوافر بهدف تأمين مناخ ملائم للإبداع.

ولا يتوقف اعتماد التنمية الاقتصادية على العلاقة بين المدخرات والاستثمارات فقط، ولا على توافر الموارد أو على مسار التوازن، بل يعتمد أيضاً بصورة أساسية على الترتيبات التي تتخذها المنظمة لتوفير مناخ مناسب للإبداع، ومن بين المشكلات الأساسية في التنمية الاقتصادية غياب الحرية والحوافر والضمادات وحقوق للعملية الإبداعية خاصة في الدول النامية، وهذا فإن وضع نظرية للتغيير الاقتصادي تربط بين الحرية في المنظمات وبيئة الإبداع فيها من شأنها أن تملأ فراغاً مهماً في التحليل الاقتصادي.

إن الإبداع والابتكار شكل راق للنشاط الإنساني، وقد أصبح منذ الخمسينيات من القرن العشرين مشكلة هامة من المشكلات البحث العلمي في العديد من الدول، فبعد أن حللت الآلة في إطار الثورة التقنية العلمية المعاصرة، و تكونت ظاهرة النشاط العقلي الذي يعيد العمل آلياً وروتينياً، ازداد الطلب أكثر على النشاط الإبداعي الخلاق، و بات من الضرورة تطوير القدرات الإبداعية لدى الإنسان.

ولقد ركزت أغلب الأبحاث والدراسات في النصف الثاني من القرن التاسع عشر والنصف الأول من القرن العشرين على دراسة الإنسان الذي يتصف بالعقلانية، و رأت أن أي اكتشاف أو إيجاد أي نظرية ما هو إلا نوع من الإبداع، و حصرت دور المجتمع في الحفاظ على تقاليده وأهملت دور الجماعة في العملية الإبداعية.

إلا أن الأبحاث والدراسات في مجال الإبداع بدأت تعالج مختلف أنواع النشاط الإبداعي ومستوياته ودرجاته، فمنذ الثلاثينيات بدأ الاهتمام بزيادة، حيث تم التعامل والبحث في موضوعات جديدة مثل خصائص

التفكير الإبداعي، الإبداع الفردي و الجماعي...، و نجد بعض العلماء و الباحثين ينظرون إلى الإبداع بمثابة الوحدة المتكاملة لمجموعة من العوامل الذاتية و الموضوعية، الفردية و الجماعية، التي تهدف إلى تحقيق إنتاج جديد و أصيل ذو قيمة.

أصبح الإبداع اليوم أحد مقاييس الأداء التنافسي للمنظمات من أجل البقاء و النمو في السوق، كما أن الشركات اليوم تهتم بشكل منظم و مكثف به، و ذلك بإعطاء الأولوية لبرامج التدريب، و حسب كل من L. Melia et⁷ G. Latham فإن حوالي 25% من الشركات الأمريكية التي تستخدم أكثر من 100 عامل تقدم تدريبياً في مجال الإبداع و الابتكار لعاملاتها.

و من جهة أخرى فإن الأدبيات المتخصصة في دراسة الإبداع قد أثارت جملة من الموضوعات التي تعد أبعاداً و وجوهاً أخرى في دراسته، أهمها: عملية الابتكار المبدعة، الشخصية المبدعة، الوسط الاجتماعي الإبداعي، الإبداع الجماعي... الخ.

كل هذه المعطيات تعطينا لحة موجزة عن التطور اللافت في دراسة الإبداع و الاهتمام المتزايد به، و فيما يلي سنذكر أشهر الدراسات التي تناولت موضوع الإبداع و الابتكار.

الدراسات السابقة:

في دراسة أجراها (Haiyang, 2001)⁸ عن "إستراتيجية الإبداع للمنتج وأداء التكنولوجيا الجديدة في الصين" فقد وجد أن هناك صلة بين مستوى الأداء وكل من العوامل البيئية والدعم التنظيمي من جهة،

⁷ Reters, Toms ; and Waterman, Robert ; " search of excellence , lesson from America's best – run companies", Strategic Management Journal ; p 67

⁸ محمد الصيرفي، الإدارة الرائدة، دار صفا للنشر والتوزيع. عمان: الأردن، 2003، ص 12

واستراتيجيات العلاقة للمشروع، مقترباً الحاجة للمتابعة المستمرة للعوامل البيئية وعلاقات المنظمة بعوامل وسيطة لاستراتيجية الإبداع السلعية.

أما (Hadjimanolis and dicson⁹ 2000) فقد وجدا في دراسة أجراها عن "استراتيجيات الإبداع في المشروعات الصغيرة في قبرص"، أن الخصائص الديموغرافية كحجم وعمر المنظمة ليست هي العناصر الرئيسية المحددة لاستراتيجية الإبداعية، بينما وجدت المواقف و الدوافع و الممارسة و الإمكانيات هي الأكثر تأثيراً على الإبداع، وهذا يؤكد النتائج التي توصل إليها (Miller Friesen 1984¹⁰) والتي أشارت إلى أن مستويات الإبداع هي نتيجة لعوامل تنظيمية وإستراتيجية وإجرائية.

وقد أكد (Song and morgan¹¹ 2002) في دراستهما عن "المشاركة الإنتاجية والتسويقية في مراحل تطوير المنتج و أثرها في نجاح الإبداع" على أنه في كل مرحلة من مراحل مشروع التطوير الإبداعي للمنتج فإن الحاجة تتزايد للمشاركة الإنتاجية و التسويقية لضمان النجاح مع مراعاة الفرق بين المشاريع الإبداعية المتطرفة، والمشاريع المعتدلة.

و في مجال الإبداع ضمن محددات نقص المعرفة وعدم التأكيد التكنولوجي فقد وجد (Ravichandran، 2001¹²) أن التقييم يقع على كاهل التعليم التنظيمي وأن منظمات التزويد يمكن أن تستخدم تقليص عبء عوائق نقص المعرفة كما أن استخدام النموذج الكلاسيكي يمكن أن يساعد في التمييز بين التعليم وفوائد الإبداع.

⁹ سيد، هواري، التنظيم والهياكل والسلوكيات والنظم، مكتبة عين شمس، 1992، ص 222

¹⁰ محمد، عبد الغني حسن، مهارات التفكير الابتكاري، مركز تطوير الأداء والتربية، ص 70-68

¹¹ محمد، قاسم القربيوني، السلوك التنظيمي دراسة للسلوك الإنساني الفردي والجماعي في المنظمات الإدارية، بـ ن، عمان:الأردن، 1989، ص 195

¹² فيليب، اتكسنون، إدارة الجودة الشاملة، مركز الخبرات المهنية للإدارة، القاهرة، 1996، ص 104

وفي دراسة (manu,1992)¹³ فقد قارن موضوع التوجه الإبداعي من حيث البيئة والأداء في السوقين الأمريكية والخارجية، حيث وجد أن هناك تشابهاً في أشكال التوجه الإبداعي في كلاً السوقين، مع اختلاف الظروف البيئية، وكذلك أشارت الدراسة إلى أن الدرجة العالية من الإبداع في مجال الابتكار السلمي تؤدي إلى أثر سلبي على الإمكانيات المالية في كلاً السوقين، ولكن معدلات نمو متزايدة في الحصة السوقية كما أن الريادة السوقية تؤدي إلى أداء فاعل، أما المتغيرات البيئية فقد كان تأثيرها متفاوتاً في كلاً السوقين.

أما (Baer and Michael 2003)¹⁴ فقد اقترحاً أن إجراءات الإبداع والمعرفة كمحاولات تنظيمية مقصودة وجديدة لتغيير عمليات الإنتاج والخدمة بحاجة إلى أن يرافقها مناخ عمل يساعد على تبني العملية الإبداعية.

وقد وجد (Kim and Mauborgne 1997)¹⁵ أن المدراء و في محاولة لبناء ميزة تنافسية يعملون لتقدير ما يفعله المنافسون ويحاولون عمله بطريقه أفضل، وبعد إنفاق مبالغ وجهود كبيرة فإنهم يجدون أن أدائهم قد تحسن بنسبة بسيطة وذلك كونهم يقلدون ولا يدعون، وفي مقال آخر لنفس الكاتبين وجدوا أن الإستراتيجية المتأثرة بالمنافسة تؤثر بطريقة غير مباشرة على المنظمة من ثلاثة نواحي هي:

- التقليد وليس الإبداع.
- ردة فعل عن طريق إضاعة الوقت والموهبة في الاستجابة لتحركات المنافسين اليومية بدلاً من خلق فرص للنمو.

¹³ كامل، المغربي، السلوك التنظيمي مقاهيم وأسس سلوك الفرد والجماعة في التنظيم، دار الفكر. عمان: الأردن، 1993، ص 206

¹⁴ Li, Haiyang, Atuahene-Gima, Kwaku (2001), "product innovation strategy and the performance of new technology ventures in china", academy of management journal, Dec2001, p1123.

¹⁵ Hadjimanolis, and dicson (2000), " innovation strategies of SME in Cyprus", international small business journal, july- spt.2000. P265.

- تساعد الشركة على فهم بروز أسواق كبيرة والتغير في طلبات المستهلكين.

إن ملاحظة بسيطة للشركات التي حافظت على معدلات نمو و أرباح عالية، مقارنة بالمنافسين الذين لم يحققوا مثل هذه المستويات، وبغض النظر عن الحجم و العمر الزمني وظروف الصناعة و البلد الذي تعمل به هذه الشركات، تشير إلى أن استراتيجياتها كانت تدور حول الإبداع القيمي (value innovation).

فالشركات المتفوقة في الأداء كانت موحدة في إتباعها لاستراتيجية الإبداع خارج الإطار التقليدي، فهم يركزون على الإبداع ليس كونه شيئاً تكنولوجيا بل شيئاً قيمياً، ولذا فإن اهتمام هذه الشركات بالقيمة يعوق اهتمامها بالเทคโนโลยيا ولذا فإنها تدعى شركات إبداعية القيمة، فبدلاً من تركيز هذه الشركات على ظروف الصناعة ووقوعها ضحية لهذه الظروف فإنها (الشركات إبداعية القيمة) تركز على خلق الفرص في مجال عملها وتحاول الإجابة على التساؤل حول كيف يمكن لنا تقديم قيمة أكبر للمستهلك تؤدي إلى زيادة في الأرباح، وبغض النظر عن الظروف التنافسية، مما يؤدي إلى اختبارات إستراتيجية مختلفة عن المنافسين.

إن التركيز على القيمة يضع المشتري في مركز التفكير الاستراتيجي بدلاً من المنافسة، فالتركيز على الإبداع يدفع المدراء إلى ما وراء التطور النسبي إلى أساليب جديدة كلياً لأداء العمل، إن مستوى الإبداع للشركات التي تبني إبداع القيمة هو أفضل بكثير من تلك التي تعمل على تقليل المنافسة، مما يساعد الشركات الصغيرة التي تبني هذا المفهوم على النمو وزيادة الأرباح دون الدخول في منافسة مباشرة مع الشركات الكبيرة.

¹⁶ Song, Michael, swink, Morgan (2002); "marketing manufacturing joint involvement across stages of new product development", Academy of management proceedings, P22.

وقد أشار (nelson 1991)¹⁷ إلى أنه وتحت تأثير الاقتصاديات القديمة وخاصة في مجال التنظيم الصناعي فإن الاهتمام قد تركز على المنافسة وبالتالي بنيت الاستراتيجيات على هذا الأساس أي الإستراتيجيات التنافسية حيث تم التعامل مع الإبداع كصندوق أسود، وإن ما يمكن أن تفعله المشاكل هو رهن بالظروف السوقية كون هذه الظروف خارجة عن مدى تأثير الشركة وحدها، و الإبداع هو شيء عشوائي و غير منتظم، ولتحقيق الثروة فإن المعرفة تأخذ الأولوية الأولى مقارنة بالعوامل التقليدية الإنتاجية المادية والمالية، وعلى خلاف الأرض والعمل ورأس المال التي أبرزها الاقتصاديون التقليديون كعوامل نهائية للإنتاج فإن المعرفة والأفكار هي سلع غير نهائية وتساعد على الحصول على فوائد متزايدة، فالاقتصاديون الجدد يفترضون نظرية النمو المتوفقة مرتبطة بالإبداع المنشق من خلال النظام.

ويرى (Hill, 1988)¹⁸ أن المنظمة ليست ملزمة بالمنافسة على الطلب الموجود ولكنها تستطيع خلق طلب جديد، فالتكلفة المنخفضة والتمايز ليس الخيار الوحيد، حيث أن الإبداع يمكن أن يكون إستراتيجية دائمة، فالشركات المبدعة في المعرفة الاقتصادية يمكن أن تستخدم إستراتيجية انخفاض التكلفة والتمايز بشكل متعاقب أو متزامن، و يجب إعطاء أهمية متساوية للقيمة والإبداع في نظرية الإبداع القيمي مع مراعاة أن إبداع القيمة ليس هو خلق القيمة.

¹⁷ W.C. kim and R. Mauborgne, "when competitive advantage is neither," wall street journal, 21 April 1997, P122.

¹⁸ Ibid. P145.

لقد ركزت معظم دراسات الإبداع والابتكار على تطوير حلول مشاكل التكنولوجيا فقد حاول الباحثون بيان كيف يمكن للمنظمة تطوير حلول تكنولوجية لمشاكل الزبائن حيث ينظر للتكنولوجيا كحلول للمشاكل¹⁹ (Hardgon & sulton 1997).

وعلى خلاف الإبداع التكنولوجي فإن إبداع القيمة يركز على إعادة تعريف المشاكل ذاتها وهذا هو الذي يقلل من أهمية المنافسة، ومن خلال تقليل مشاكل الصناعة فإن إبداع القيمة ينقل معايير الأداء والتي تقييم الزبائن مما يؤدي إلى خلق فضاء سوقي جديد.

ولكي نعيد تعريف مشاكل الزبائن فإن النظرة الداخلية للسوق تكون أكثر إلحااناً لاكتشاف الفرص الموجودة وغير الظاهرة، أو خلق طلب جديد، ولهذا فإن إبداع القيمة هو تابع للنظرة الداخلية للسوق والناجحة عن التفكير الإبداعي الاستراتيجي (Kim & Mauborgne, 1999)²⁰.

وبخلاف ما يراه قدامى الاقتصاديون الذين يروا أن القوة الاحتكارية هي عدو التقدم الاقتصادي فإن²¹ يرى أهمية المبدعين الاحتكاريين وما يحققوه من أرباح لزيادة النمو الاقتصادي، وبالتالي فإنه يجب تحمل الحالة الاحتكارية إلى حد معين، مع مراعاة أن احتكار القيمة في اقتصاديات المعرفة هو مختلف عن الاحتكار التقليدي المعروف من قبل الاقتصاديين.

¹⁹ R.R Nelson, "Why Do Firms Differ, and How Does It Matter?" Strategic Management Journal, Winter 1991, p74.

²⁰ W.C. Kim and Mauborgne, "Value Knowledge or Pay the Price," Wall Street Journal Europe, 29 January 1998, P.6.

²¹ G.M. Grossman and E. Helpman, "Innovation and Growth". (Cambridge, Massachusetts: MIT Press, 1995). P68.

إن الانتقال من اقتصاد المنتج إلى اقتصاد المعرفة له بعض التبعات ومنها إتاحة الفرصة لزيادة العوائد،

ومثاله ما حدث في قطاع صناعة البرمجيات software industris، وكذلك فإنه يؤدي إلى خلق الفرصة للاستفادة الجانحة free riding (Romer 1998)²².

ومن خلال دراسات إبداع القيمة فقد وجد أن هناك اختلافاً متميزاً لمنظور السوق مغايراً للمنتظر

التقليدي (Mauborgne & Sloan 1998)²³ ويكون هذا المنظور من عنصرين هما :

العنصر الأول: التسعيير الاستراتيجي لخلق الطلب حيث يؤدي ذلك إلى زيادة الكمية المطلوبة وبناء

سمعة جيدة للعلاقة وبوقت سريع.

أما العنصر الآخر فيتمثل في التكالفة المستخدمة لخلق الربح حيث يؤدي ذلك إلى زيادة هامش الربح و

تغير في هيكلة التكالفة مما يؤدي إلى صعوبة تقليده من قبل المنافسين.

في اقتصادات الإنتاج فإن المصانع ذات السيطرة السوقية نتيجة براءات الاختراع عادة ما تؤدي

لخسارة ناحيتين مؤثرتين في الرفاه الاجتماعي، أوهما حرمان فئة كبيرة من المستهلكين من إمكانية شراء بعض

المنتجات التي يحتاجونها نتيجة وضع أسعار عالية لها، وثانيهما الوضع الاحتكاري الذي تتمتع به هذه الشركات

وضعف المنافسة يؤدي إلى عدم التركيز على الكفاءة وبالتالي هدر المصادر الاجتماعية المتاحة (Thurow

²⁴ 1997

²² C.W.L. Hill, "Differentiation Versus Low Cost or Differentiation and Low Cost," Academy of Management Review, July 1988, P 401

²³ Rogers, "Diffusion of Innovations", (New York: Free press, 1995). P54.

²⁴ Kim and Mauborgne (1999). Ibid. P56.

من استعراض الدراسات السابقة والتي تم الإشارة إليها فإننا نجد أن جميع هذه الدراسات قد تمت في بيئة اجتماعية واقتصادية مختلفة عن بيئتنا العربية مما يحد من إمكانية الاستفادة من هذه النتائج لمنظمات الأعمال العربية، كما أنها نجد أن هذه الدراسات قد ركزت على النواحي التكنولوجية والإنتاجية والقيمية، كما أن بعض هذه الدراسات قد تناولت المدخل الاستراتيجي الخاص بالمنتج وأغفلت الجوانب الأخرى ذات الصلة بالإبداع كالبحث والتطوير والتمويل والمخاطرة ومدى توفر قاعدة معلومات مساعدة على الإبداع.

و على هذا الأساس سناحنا في بحثنا هذا أن نركز على الجانب التكنولوجي في الإبداع، و نبحث عن طريقة لقياسه مقتربين براءات الاختراع و نشاطات البحث و التطوير كمؤشرين للدلالة على وجود الإبداع التكنولوجي في دولة ما، ثم نخلل أثره على تنافسية المؤسسات و الدول.

المطلب الثالث: نظريات الإبداع

لقد تعددت نظريات الإبداع و الابتكار، وذلك نظراً لاختلاف المدارس و الاتجاهات، حيث أن أغلب البحوث قد احتلت مكانها في مجالات علم النفس، و القليل منها فقط تناولت تأثيرها على المياكل و المستويات التنظيمية و عمليات الإنتاج و المزيج التسويقي للسلع و الخدمات و....الخ.

و هناك أيضاً عدد من النظريات التي حددت العمليات الميدانية التي تسهل عملية الابتكار و الإبداع، وقد ساعدت هذه الأخيرة على إيجاد معظم العوامل التي يمكن أن تساعد المؤسسات على الإبداع و الابتكار التنظيمي و هي تتعلق بالتحفيز.

و يجدر بنا أن نشير إلى أن هذه النظريات إنما تفسر كل منها جانباً واحداً للإبداع، و من ثم يستفاد من كل هذه النظريات (وفقاً لنظرية توفيقية) لتكامل مع بعضها البعض "رعد الصرف" ²⁵.

لقد قام عدد من علماء الإدارة بطرح أفكار أصبحت تعرف فيما بعد بنظريات تحمل أسماءهم، كما أنها استعرضت موضوع المنظمات و العوامل المؤثرة، و من أهم هذه النظريات التي عالجت موضوع الإبداع ذكر ما يلي:

► نظرية وترمان و بيترز ²⁶:

حيث يلخص الكاتبان في كتابهما "البحث عن التفوق" بعد دراسة تحليلية لنحو 40 من المنظمات الأمريكية المتفوقة، حيث وجدوا أن القيم و المبادئ المشتركة للمنظمات و الشركات المتفوقة التي تتسم بدرجة عالية من الإبداع و الابتكار هي:

- ❖ الرغبة و التحفيز للإنجاز و إعطاء الأسبقية دائماً للفعل و الشروع في الأداء أكثر من مجرد إنفاق الكثير من الوقت في التحليل، و في الاجتماعات و التقارير التفصيلية لللجان.
- ❖ تنمية العلاقات و الصلات مع المستفيدين من الخدمة أو الراغبين في السلعة المقدمة من المنظمة، وذلك بهدف التعرف عليهم و الاستفادة من مقترناتهم.
- ❖ إعطاء استقلالية للوحدات و الأقسام و بما يشجعها على التفكير المستقل و الإبداع، و بما يحفزها على منافسة الوحدات و الأقسام الأخرى في الأداء المتميز.

²⁵ الصرف، رعد حسن، "إدارة الإبداع و الابتكار - المفاهيم و الخصائص و التجارب الحديثة ..، دار الرضا للنشر و التوزيع، دمشق: سوريا، 2000، ط1، ص 47.

²⁶ نفس المرجع، ص 55.

- ❖ تعزيز مفهوم الإنتاجية و تحقيقها و ذلك عن طريق تنمية قدرات جميع العاملين في المنظمة و تعميق المبادئ التي تجعل كل فرد فيها يقدم أفضل قدراته و جهوده، علما بأنه مشارك في كل النتائج الإيجابية المترتبة على تفوق المنظمة، أي يعنى معاملة العاملين في المنظمة بكرامة و إنسانية و تشجيع روح المغامرة و الإبداع لديهم.
- ❖ تبسيط الإجراءات و المستويات الإدارية عن طريق الاعتماد على القليل منها.
- ❖ خلق و تطوير بيئة تنظيمية تؤمن بالانتماء للقيم الرئيسية للمنظمة و تحقق في الوقت ذاته المرونة المطلوبة.
- ❖ استمرار المنظمة في تقديم السلع أو الخدمات التي أثبتت فيها القراءة على التميز، و الحد من التوسيع في بحالات ليس للمنظمة خبرة فيها.
- ❖ العمل على أن تظل القيادات التنفيذية للمنظمة ذات صلة دائمة و متصلة بالنشاطات الرئيسية و ذلك مهدف التعرف على مدى تطابق النشاطات مع القيم و المبادئ التي تعمل وفقها المنظمة.

► نظرية كلينفورد و كافيني²⁷:

توصل الكاتبان في دراستهما حول "الأداء الفائز" THE WINNING PERFORMANCE إلى أن المنظمات الصغيرة المتميزة و ذات القدرات الإبداعية و الإبتكارية العالية تتتصف بسمات متعددة تميز بياعتها التنظيمية و هي:

²⁷. نفس المرجع، ص 59

❖ وضع و تطوير رسالة MISSION محددة للمنظمة، و من الضروري أن تكون بمثابة القيم المشتركة للعاملين.

- ❖ من الضروري أن يتم تركيز الاهتمام على المقومات و المكونات الجوهرية للعمل.
- ❖ أن يتم النظر إلى المنهج البيروقراطي على أنه يعيق العمل السليم و المرن للمنظمة.
- ❖ تحفيز جميع العاملين للتدريب و التحبيب.
- ❖ تطوير و تعزيز العلاقات الوثيقة مع المستفيدن من الخدمة أو مع الراغبين في السلطة، و ذلك بالقدر الذي يجعل من جميع عمليات التطوير و الابتكار و الإبداع جهوداً موظفة في سبيل تحقيق رغبات المتعاملين مع المنظمة.

❖ إعطاء أسبقية متميزة لتنمية و تطوير قدرات العاملين و حفزهم على الأداء المتميز و الإبداع فيه.

و من خلال تحليل النظريتين التي توصل إليها كل من بيترز و وترمان و الثانية التي وضعها كليفورد و كافيفي يظهر لنا بوضوح تام أهمما متمثلتين في المفاهيم و المبادئ، و هذا التماثل يدعم نتائج الدارسين، و بالتالي فهي توّكّد على أهمية المفاهيم و المبادئ و يبقى الهدف الأساسي هو وضعها حيز التنفيذ الفعلى وفق تكامل عضوي لمقومات البيئة التنظيمية للمنظمة.

► نظرية إدوارد دي بونو²⁸:

بعد اسم دي بونو اسم مشهوراً في دنيا الإدارة و الصناعة، و هو كذلك مرجع لشركات و منظمات عملاقة مثل شركة IBM و غيرها من الأسماء الشهيرة في عالم الأعمال، ولقد ركزت نظريته على التفكير

²⁸ جوزيف، او كوتور- ايلن، ماكدرموت، "فن تغيير الأنظمة" مترجم، مكتبة جرير للنشر و الوزيع، 2005، ط1، ص 78.

الإبداعي وأساليبه، و يسمى أسلوبه أو طريقة المبتكرة لتفكير باسم "القبعات الست" وقد استخف بها الكثيرون في البداية، ولكن بعد فترة حازت إعجاب الكثير من المنظمات والشركات العالمية بعد استخدامها.

هذا الأسلوب يعتمد على مواقف عقلية تساعد صناع القرار على القيام بما يسمى بالتفكير المتوازي، أي أن الجميع يفكرون بطريقة واحدة أو منهج واحد و ذلك حتى تكون الطاقة العقلية المجتمعية قادرة على تحقيق أعلى قدرة تفكير ممكنة.

و هذه الطريقة تستعمل في الاجتماعات الإبتكارية إذ تساعد على التفكير الجماعي المتوازي و الذي يعتمد على ارتداء الجميع نفس القبعة حتى يكون عندهم نفس طريقة التفكير.

قسم دي بونو ألون القبعات الست إلى الألوان التالية²⁹:

- ✓ القبعة البيضاء: و هي مسؤولة عن جمع المعلومات و معرفة الوضع الحالي، و ما يحيط به من مشاكل و ملابسات، أي النظرة الموضوعية للأمور.
- ✓ القبعة الحمراء: و هي خاصة بالمشاعر، أي أن الشخص يلبسها يقول فقط ما يشعر به اتجاه اقتراح ما دون إبداء الأسباب، فهي خاصة بالانفعال و الحدس و التفكير الفطري.
- ✓ القبعة الخضراء: تزودنا بالأفكار الإبداعية و البديل و الخيارات و الاحتمالات، و هي في الغالب تكون مسؤولة عن الاقتراحات إذ أنها قبعة الأفكار الجديدة و التفكير الخلاق.
- ✓ القبعة الزرقاء: مهمتها الأساسية هي مساعدتنا في التحكم و في الوصول إلى القرارات و توقع النتائج، أي يعني آخر توجيه و ضبط عملية التفكير.

²⁹ نفس المرجع، ص 81

الفصل الأول: الإبداع، مقدمات منهجه

✓ القبعة الصفراء: مسؤولة عن المطريق و الفوائد المترتبة إظهار قيمة الأشياء، إنما قبعة الممكן و المطلق الإيجابي.

✓ القبعة السوداء: وهي قبعة التشاؤم و الحذر، ويتم التفكير بها بفرض معرفة مشاكل ونقط الضعف في الموضوع الذي نعالجه، فهي إذن قبعة التفكير السلبي.

لقد لاقى أسلوب القبعات السنت قبولاً واسعاً و ذلك نظراً لسهولة تطبيقه، و من ميزات هذه الطريقة

ما يلي:

- سهولة التعلم والاستخدام و التأثير الفوري.
- توفير الوقت للجهد الابتكاري المنظم.
- تسمح بالتعبير عن المشاعر دون تحجل.
- تسمح بالتفكير الحر غير المقيد.
- توفر أسلوباً للانتقال من نمط في التفكير إلى آخر دون إيذاء الآخرين أو جرح مشاعرهم.
- استعمل أنماط تفكير مختلفة دون الانصياع إلى نمط واحد.
- توفر أسلوباً عملياً في استخدام أنماط تفكير مختلفة و في أفضل تتابع ممكن.
- تبتعد عن أسلوب الجدل في الحوار، و تسمح للجميع بالتعاون على الكشف والإبداع.
- تؤدي إلى فعالية و إنتاجية المجتمعات.

لقد ذاعت نظرية دي بونو في العالم لدرجة أنه تم إنشاء مجتمع للتفكير الإبداعي برأس مال يقدر بـ 250 مليار دولار تشارك فيه أكبر الشركات و المنظمات في العالم.

► نظرية مارش و سيمون (MARCH et SIMON ; 1958) :³⁰

فسرت هذه النظرية الإبداع من خلال معالجة المشكلات التي تتعرض المنظمات، إذ تواجه بعض المنظمات فجوة بين ما تقوم به وبين ما يفترض أن تقوم به، فتحاول من خلال عملية البحث بخلق البديل، حيث أن عملية الإبداع وفق هذه النظرية تمر بعدة مراحل هي: فجوة الأداء، عدم الرخاء، بحث ووعي، وبديل، ومن ثم إبداع، حيث عزى كل من مارش و سيمون الفجوة الأدائية إلى عوامل خارجية كالتغير في الطلب أو التغيرات في البيئة الخارجية، بالإضافة إلى العوامل الداخلية.

► نظرية بيرنر و ستولكر (BURNS et STALKER ; 1961) :³¹

كانوا أول من أكد على أن التراكيب والهيكل التنظيمية المختلفة تكون فاعلة في حالات مختلفة، فمن خلال ما توصلوا إليه من أن الهيكل الأكشن ملائمة هي التي تسهم في تطبيق الإبداع في المنظمات من خلال النمط أو التنظيم الآلي الذي يلاءم بيئه العمل المستقرة، و التنظيم العضوي الحيوي الذي بلائم البيئة سريعة التغيير، وهذا الأخير، يقوم على مشاركة أعضاء التنظيم بالتخاذل القرارات إذ أنه يسهل عملية جمع البيانات و المعلومات و معالجتها.

► نظرية ولسون (wilson³² ; 1966) :

لقد بين ولسون عملية الإبداع من خلال ثلاثة مراحل أساسية هدفت إلى إدخال تغييرات في المنظمة وهي: إدراك التغيير، اقتراح التغيير، تبني التغيير و تطبيقه، و يكون بإدراك الحاجة أو الوعي بالتغيير المطلوب ثم

³⁰ عبوي، زيد منير، مرجع سابق، ص38

³¹ نفس المرجع، ص38.

³² محمد عبد الشفيع عيسى، التأهيل التكنولوجي الابتكاري للمؤسسات الاقتصادية الوطنية في الإطار الاقتصادي الدولي، مجلة العلوم الاقتصادية و علوم التسيير، جامعة سطيف، العدد 01/2002، ص78.

توليد المقترنات و تطبيقها، وذكر عوائق الإبداع منها: التعقيد في المهام بسبب البيروقراطية، تنوع نظام الحفظ، و كلما زاد عدد المهام المختلفة كلما ازدادت المهام غير الروتينية، مما يسهل إدراك عملية الإبداع بصورة جماعية و عدم ظهور صراعات، كما أن الحوافر لها تأثير إيجابي لتوليد الاقتراحات وهي تزيد من مساهمة أغلب أعضاء المنظمة.

► نظرية هارفي و ميل (Harvey et Mill ; 1970³³)

لقد استفادا مما قدمه كل من "مارش و سيمون"، و "بيرنز و ستولكر"، فركزوا على فهم الإبداع من خلال مدى استخدام الأنظمة للحلول الروتينية، فقد وصفوا أنواع المشكلات التي تواجهها المنظمات و أنواع الحلول التي قد تطبقها من خلال إدراك المشكلة عن طريق ما تحتاجه من فعل لمحاجتها أو بلوغها أي "كيفية استجابة المنظمة" أو البحث بهدف تقدير الأفعال المحتملة التي قد تتخذها المنظمة أو اختيار الحل، أو إعادة التعريف بمعنى استلام معلومات ذات تغذية عكسية حول الحل الأمثل، إذ تسعى المنظمة إلى وضع حلول روتينية لمعالجة حالات أو مشكلات تم التصدي لها مسبقاً - أي الخبرات السابقة -، بينما تسعى لاستحضار حلول إبداعية لم يتم استخدامها من قبل بهدف معالجة المشكلات غير الروتينية أو الاستثنائية ببني الهياكل التنظيمية الآلية و العضوية.

فضلاً عن ذلك فإن ميل و هارفي تناولاً أيضاً العوامل التي تؤثر في الحلول الإبداعية و الروتينية مثل حجم المنظمة و عمرها، و درجة المنافسة، و التغير التكنولوجي، و درجة الرسمية في الاتصالات، حيث كلما زادت مثل هذه الضغوطات فإن الأمر يتطلب أسلوباً أكثر إبداعاً لمحاجتها.

³³ بقة الشريف، "التكنولوجيا وإشكالية تطور أنماط تسييرها"، في المؤتمر العلمي السادس للجمعية العربية للبحوث الاقتصادية، بيروت، (19-30) يونيو 2002، ص. 06.

► نظرية هيج و إ يكن³⁴ (Hage et Aiken ; 1970) :

تعد من أكثر النظريات شمولية، إذ أنها تناولت المراحل المختلفة لعملية الإبداع فضلاً عن العوامل المؤثرة فيه، كما فسرت الإبداع على أنه تغير حاصل في برامج المنظمة يتمثل في إضافة خدمات جديدة، وقد حددت مراحل الإبداع كالتالي:

- ✓ مرحلة الإعداد: أي الحصول على المهارات الوظيفية المطلوبة و الدعم المالي.
- ✓ مرحلة التطبيق: البدء بإتمام الإبداع و احتمالية ظهور المقاومة.
- ✓ مرحلة التقييم: أي تقييم النظام و مدى تحقيقه لأهدافه.
- ✓ الروتينية: سلوكيات و معتقدات تنظيمية.

أما العوامل المؤثرة في الإبداع فهي مختلفة و معقدة جداً و منها:

- ✓ زيادة التخصصات المهنية و تنوعها.
- ✓ المركبة.
- ✓ الرسمية.
- ✓ الإنتاج.
- ✓ الكفاءة و الرضا عن العمل.

³⁴ عبوبي، زيد منير، مرجع سابق، ص 40.

➤ نظرية زالتمان³⁵ (Zaltman ; 1973) :

حيث تنظر هذه النظرية إلى الإبداع كعملية تتكون من مراحلين هما: مرحلة البدء و مرحلة التطبيق. و لما مراحل جزئية، و يعتبر على انه فكرة أو ممارسة جديدة، و وصفوا الإبداع على انه عملية جماعية و ليست فردية، كما اعتمدوا على نظرية هيج و إيكن إلا أنهن توسعوا في شرح المشكلة التنظيمية و أضافوا متغيرات أخرى و هي: العلاقات الشخصية و أسلوب التعامل مع الصراع.

ولقد حددوا أيضاً مراحل تفصيلية للإبداع و هي:

- مرحلة البدء: وتشمل. * مرحلة ثانوية لوعي المعرفة * مرحلة ثانوية حول مراحل الإبداع * مرحلة ثانوية للقرار*.
- مرحلة التطبيق.
- تطبيق تجريبي.
- تطبيق متواصل.

³⁵ عبوى، زيد متير، مرجع سابق، ص41.

المبحث الثاني: مفهوم الإبداع و أهميته

سوف نتطرق في هذا المبحث إلى التعريف و المفاهيم التي تناولت مصطلح الإبداع و سنحاول حصر أنواعه و نبين أشكاله و مستوياته ثم نتحدث عن أهميته و الحاجة إليه في المؤسسات الحديثة.

المطلب الأول: إشكالية المفهوم

الإبداع لغة من "بدع" و بدع الشيء أو ابتدعه أي أنشأه على غير مثال سابق، و حسب قاموس بنجوى السيكولوجي يعرف الإبداع على أنه: "عملية عقلية تؤدي إلى حلول و أفكار و مفاهيم و أشكال فنية و نظريات و منتجات تتصف بالفرد و الحداة".³⁶

إن مفاهيم الإبداع التي تعتبر أساسية للبدء في أي برنامج جديد في المنظمة يرتبط ارتباطاً وثيقاً بالعمليات الفكرية أو الذهنية المختلفة، و بالتالي فإن وضع تعريف واحد للإبداع أمر صعب جداً، فقد يكون الإبداع هو تبني فكرة جديدة موجودة، و بالتالي من الممكن وجود مبتكر أو مبدع دون خلق فكرة جديدة و يصبح بذلك تبني أو تحسيد الفكرة الجديدة في صورة منتج أو مشروع هو في حد ذاته إبداعاً.

في البداية نود أن نبين أن الإبداع هو مرادف لـ "Innovation" و هناك من يسميه بالتجديد أو الابتكار و هي تختلف عن الاكتشاف أو الاختراع "Invention" التي تعني الاكتشاف الجديد.

³⁶ عماري عمار، "الإبداع التكنولوجي في الجزائر- الواقع و آفاق"، مجلة العلوم الاقتصادية و علوم التسيير، جامعة سطيف، العدد 03/2004. ص 56.

لقد وجدنا في المراجع العربية خلطًا في المفاهيم بين الإبداع و الابتكار و التحسين و التجديد و غيرها من المصطلحات المتداولة، في حين وجدنا في المراجع باللغة الفرنسية و الإنجليزية شيوخ استعمال مصطلح "innovation" للدلالة على الإبداع و الابتكار، و هذا ما سنتعتمده في باقي الفصول.

الإبداع هو تلك العملية التي تتعلق بالمستحدثات الإيجابية و التي تخصل المنتجات بمختلف أنواعها و كذلك أساليب الإنتاج³⁷، فالإبداع حسب هذا التعريف تشرط فيه الإيجابية أي يعني بها تعديل هدف من ورائه إلى إيجاد تحسينات تعلقت بالمنتجات أو العمليات بهدف تحسين الأداء أي الكفاءة و الفعالية في استخدام الموارد.

كما يعرف بأنه إيجاد تصوير جديد أو تعديل على مادة أو عملية إنتاجية أو خدمية للحصول على عائد اقتصادي.

و في هذا الصدد نجد مصطلح الإبداع التكنولوجي الذي يعني تصوير و تعديل مستمر و تحسين لخرجات الاختراع و الاكتشافات بهدف الوصول إلى أداء أحسن سواء كانت في العمليات أو المنتج.

يرى (علي ماضي 1991)³⁸ أن الإبداع هو كل عمل يفتقر عن طريقة جديدة و يتكتشف عن رؤية شيء ما أو علاقة معينة و جعل الطريقة و الشيء ذات معان تألف مع الفكر و الروح و القلب، أي أن المقدرة على الإبداع تأتي من خلال إدراك العلاقات بين الأشياء و الأفكار و الأحداث و الربط بينهما و إنشاء علاقات منطقية جديدة بين الملاحظات المختلفة، و عليه فإن الإبداع هو الرغبة العارمة في استخدام ما يدرك العقل في تطبيقات عملية تحقق نتائج جديدة و متميزة.

³⁷ سعيد أوكيل، اقتصاد و تسيير الإبداع التكنولوجي، دم ج الجزائر، 1994، ص 54.

³⁸ علي ماضي، النفس البشرية، دار النهضة العربية، بيروت، 1991، ص 197.

و يرى (الصيرفي 2003)³⁹ أن المقصود به هو أي فكرة جديدة أو ممارسة جديدة أو تعبير جديد بالنسبة للفرد الذي يتبعها، وبالتالي فإن التركيز ليس على درجة اختلاف الفكرة عن الأفكار المستقرة ولكن التركيز على تبنيها.

و يرى (سيد هواري 1992)⁴⁰ أن الإبداع هو تبني فكرة جديدة موجودة و وبالتالي من الممكن وجود فرد مبتكر دون خلق فكرة جديدة.

- المفاهيم الأساسية

طور الاقتصادي Joseph A. Schumpeter نظرية عن الكيفية التي تخلق بها الإبداعات تنمية حلقة، أو دورة cycle للأعمال من نمو وازدهار ثم تداعي.

ومن خلال ما يؤدي إليه الإبداع من تدمير بعض البنى والمعطيات، فإن الاقتصاد الرأسمالي يتقدم ويتطور وفق حلقات النمو، فعملية التجديد تتحرك كذبذبات متتابعة عبر الاقتصاد، وطبقاً لهذه النظرية فإن المستثمر يلعب دوراً مركزياً في هذه العملية، فهو قادر على إيجاد منتجات جديدة، ومصانع جديدة من خلال تجميع وتطوير معلومات موجودة في معظمها.

وقد ميز Schumpeter بين الإبداع invention والاختراع Innovation، وعلى الرغم من أن ذوي الخبرة مبتكرؤن ، إلا أن المستثمرين نادراً ما يكونوا مخترعين⁴¹.

³⁹ محمد الصيرفي، الإدارة الرائدة، دار صفا للنشر والتوزيع، عمان، 2003، ص.12.

⁴⁰ سيد هواري، التنظيم والهيكل والسلوكيات والنظم، مكتبة عين شمس 1992 ص 222

⁴¹ ج.أوليور، بروس، تنمية القيادة وبناء القوى الحيوية، ترجمة "عبد الحكم أحمد الخزامي"، دار الفجر للنشر والتوزيع، القاهرة، 2003، ط1، ص.232

و أطلقت تسمية الإبداعات التقنية على العمليات التي تتمد بين الابحثة و المنتجات النهائية للتسويق، وما يعرف بالإبداع المنتج قد يكون منتجاً جديداً بالكامل، أو توسيع لمنتج موجود أصلاً، وتؤدي عملية الإبداع إلى زيادة في الإنتاجية من خلال السماح بإنتاج سلع بوقت و جهد و تكلفة أقل، وبأماكن و طرق جديدة لتنظيم الإنتاج.

ولا ينحصر مفهوم الإبداع الاقتصادي في إنتاج السلع، فقد طبق على أنواع الخدمات الجديدة ، و إجراءات التوزيع والإدارة ضمن القطاعين الخاص العام.

في السنوات الراهنة يرد سؤال عن الكيفية التي تؤثر بها علاقات المؤسسة على عمليات الإبداع و الابتكار، فالمصانع المزروعة ميكانيكاً، وغيرها من المنظمات نادراً ما تتذكر، فمعظم العامل تحدد طرق إنتاجها وتطور منتجات و خدمات جديدة من خلال التفاعل مع المصانع الأخرى والمؤسسات و الزبائن و المنافسين و موزعي المواد والخدمات، و تشكل القوانين و التعليمات و التغيرات في الأنماط الحضارية هيكل شبكة لتفاعلها.

و ضمن هذه الشبكة فإن دورات الإبداع تتطلب العلاقات وهذه تأخذ وقتاً، وقد تكون صعبة التفاصيل، وحالما تظهر نتائج البحث والتقصي فإن الإبداعات تتطور إلى منتجات تجارية ناجحة.

طور هيكر ستريند⁴² في جامعة لوند النظرية الجغرافية عن الابتكارات و انتشارها مستخدماً مفهوم عملية الانتشار، كعملية مكانية تعرض الكيفية التي تنتشر بها الابتكارات بشكل ناجح بين الأفراد و المستوطنات و المعامل ضمن إقليم جغرافي محدد، وقد تكون هذه الابتكارات منتجات جديدة ، أو تكنولوجيا ، أو أزياء وغيرها.

⁴² ج. أقوليو، برومن، مرجع سابق، ص 234.

باعتماد هذا المدخل نكون قد تركنا خلفنا مفهوم الابتكار، وركزنا الانتباه على الإبداع والتجدد،

كما أن عمليات الإبداع هي التي قد تحدث قبل أو في أوائل عملية الابتكار أو عملية الانتشار، وطبقاً لرأي

⁴³ فان الاختراع الأصلي أو الاكتشاف و الحالات المحيطة به هي التي يجب أن تدرس Schumpeter.

المطلب الثاني: أنواعه، مصادرها، مستوياتها

كان الإبداع يعتبر حتى عهد قريب وسيلة لتحويل نتائج البحث إلى منتجات ناجحة تجارية، ولكن لا

يؤدي كل البحث إلى إبداع وابتكار، وليس كل إبداع يعتمد على البحث بالضرورة، ولا شك أن البحث

تسهم مساهمة كبيرة في الإبداع وتولد تدفقاً من الأفكار الفنية، وتجدد بصفة مستمرة بجموعة المهارات الفنية،

ويعتبر هذا عنصراً حيوياً في إستراتيجية المنظمة، خاصة على المدى الطويل، إذا أرادت أن تحافظ على تدفق

المنتجات التنافسية في السوق.

وعلى الرغم من أهمية البحث كمصدر من مصادر الاختراع ، إلا أن الإبداع يشمل أكثر من التطبيق

الناجح لنتائج البحث، فمن الممكن أن يأتي الإبداع من استخدام تقنيات أو عمليات جديدة من ميادين

آخرى، أو من طرق جديدة لممارسة العمل أو طرق جديدة لتسويق المنتجات والخدمات.

أ/ أنواعه: يصنف الإبداع إلى أنواع عديدة منها⁴⁴:

✓ الإبداع المتعلق بالاختراع و التصميم: و يشمل:

⁴³ ج. أقوليو، بروين، مرجع سابق، ص 235.

⁴⁴ عبوي، زيد منير، مرجع سابق، ص 53.

الفصل الأول: الإبداع، مقدمات منهجية

الإبداع العلمي: يكون فيه الإنتاج عبارة عن وسيط بين الحاجيات والأهداف المحددة خارجياً، وفي هذا النوع يعالج المبدع ظواهر متعلقة بالمحيط الذي يوجد فيه بهدف تحقيق نتائج أفضل، أو اقتراح حلول نظرية، وكمثال على ذلك إبداع الباحثين في مجالات الفيزياء والهندسة والطب وغيرها... الخ.

الإبداع الفني: حيث يخرج المبدع ما في داخله في شكل رسومات أو نحت أو موسيقى.

الإبداع المتعلق بالتأليف: مثل كتابة الشعر والرواية والقصة وغيرها... الخ.

✓ الإبداع المتعلق بالخطيط: ويهتم بالشؤون الإدارية ووضع الخطط والبرامج والاستراتيجيات و

يتمثل في :

- الإبداع والخطيط في إنتاج السلع والخدمات.

- الإبداع في عملية الإنتاج.

- الإبداع في الاتصال وهندسة العلاقات بين الناس.

✓ الإبداع العام والخاص: يقصد بالعام الإبداع الجماعي مثل الفرق البحثية الطبية والعلمية، والخاص

هو الإبداع الفردي.

✓ الإبداع متعدد الجوانب: حيث يكون إبداع الشخص في أكثر من مجال فيكون مثلاً: رساماً ومهندساً

ورياضياً وشاعراً في آن واحد.

وتبعه أوجه الإبداع وتختلف أشكاله وهو يتضمن عادة أحد الأمور التالية:

الفصل الأول: الإبداع، مقدمات منهجهية

- إبداع منتجات أو مواد جديدة وتصريفها في الأسواق بعد أن تتم حمايتها بالعلامات المميزة وبراءات الاختراع أو منح الامتيازات، وتظهر هذه الإبداعات نتيجة الاستجابة للتغيرات طبيعة الطلب ونوعيته في الأسواق وليس لكميته، كما تؤدي المنافسة إلى إبداع مواد ومنتجات جديدة.

- إبداع التقنيات التي تساعد على تطوير الأجهزة والآلات والأدوات وما يرافقها من إبداع في طرائق النقل والتوزيع والتحميم والتصنيع المؤدية إلى زيادة الإنتاجية.

- الإبداع التنظيمي وهو القدرة على إعادة الهيكل التنظيمية والإدارية والإجرائية والعمل بها، بحيث تستطيع هذه الهيكل الاستجابة للتغيرات البيئية الخفيفة ولا سيما الإبداعات التقنية منها.

- الإبداع في الأداء والسلوك الإداري كما في إبداع تقنيات جديدة، وطرائق تدريب حديثة، وإبداع الحلول الفريدة لبعض المشكلات الإنسانية والمادية التي تعاني منها المؤسسة وتطبيق هذه الحلول.

و بالنسبة للمنظمات هناك نوعان أساسيان هما:

الإبداع الفني: يهتم بالمنتج سواء السلعة أو الخدمة و التكنولوجيا المستعملة.

الإبداع الإداري: يهتم بالهيكل التنظيمي و العملية الإدارية في المنظمة و نشاطها الأساسية.

أما تايلور فقد قسم الإبداع إلى خمسة أنواع⁴⁵:

الإبداع التعبيري: و يعني القدرة على الاتصال و طريقة التفاعل مع العمل.

⁴⁵ محمد، الصيرفي، مرجع سابق ص 64.

- الإبداع الإنتاجي: يرتبط بتطوير آلة أو منتج أو خدمة.
 - الإبداع الابتكاري: يهتم بتقديم أساليب وطرق جديدة.
 - الإبداع الابتكاري: يشير إلى التطوير المستمر للأفكار، وتنجم عنه اكتساب مهارات جديدة.
 - إبداع الانبعاث: و هو نادر الحدوث لما يتطلبه من وضع أفكار وافتراضات جديدة و غير مسبوقة.
- و بصفة عامة يمكن القول أن الإبداع هو استحداث شيء جديد أو أسلوب غير مألوف لإدارة نشاطات المنظمة، و رغم أنواعه الكثيرة إلا أنها تبقى بنفس المطلقات و تختلف في بعض التفاصيل التي تحدها الوظيفة التي وجد من أجلها الإبداع.

و هناك أنواع أخرى من الإبداع نذكرها باختصار⁴⁶:

► إبداع الأعمال:

يشمل هذا الإبداع نطاقاً واسعاً من المفاهيم الأصلية بما فيها تطوير نماذج عمل جديدة وإبداع تنظيمي، تطبيق التكنولوجيا والاتصالات في الأعمال، أساليب جديدة للإدارة وكفاءة بيئية، وأشكال جديدة من مشاركة أصحاب المصلحة والنقل والمالية.

⁴⁶ ج.أفرييو، بروس، تربية القيادة وبناء القوى الحيوية، مرجع سابق، ص 289.

► إبداع الإستراتيجية:

يتناول هذا الإبداع تحديد أساليب الصناعة بخلق قيمة للعميل لتلبية حاجاته التي ظهرت حديثاً، وإضافة قيمة إضافية، وإيجاد أسواق جديدة وجموعات عملاء جدد للشركة الراعية، ويهدف أيضاً إلى مساعدة الشركة في تطوير خدمات قيمة مضافة جديدة ودخول أسواق جديدة، وخلق قطاعات/ فئات أسواق جديدة، وأساليب جديدة للتوزيع، وأشكال جديدة لخدمة العملاء وشراكة العملاء.

► إبداع المنتج/الخدمة:

إبداع المنتج/الخدمة أي إبداع طريقة جديدة لحل مشكلة العملاء - من خلال تطوير منتج جديد أو خدمة جديدة - تفيء العميل والشركة الراعية معاً.

► إبداع العملية:

تعمل إبداعات العملية على زيادة الربحية الأساسية وخفض التكلفة، وهي ترفع الكفاءة والإنتاجية وتزيد من ارتياح الموظف في العمل، وهي تقدم للعميل قيمة معززة للمنتج أو الخدمة، وبالنسبة لشركات الصناعات التحويلية، يتضمن إبداع العملية أشياء مثل تطبيق أساليب وتقنيات إنتاج جديدة ترفع الكفاءة والجودة أو وقت - الوصول - إلى السوق، والخدمات التي تابع مع هذه المنتجات، وبالنسبة لشركات الخدمات فإن إبداعات العملية تساعدها على إدخال تحسينات في "المكتب الأمامي" خدمة العملاء وإضافة خدمات جديدة.

► الإبداع التكنولوجي:

يشمل هذا الإبداع الابتكار الناجم عن تطورات البحوث والتكنولوجيا التي لا تتصل بمبادرة المنتج والخدمة، وتوجد لدى أفضل الشركات خرائط طريق تحدد التقنيات التالية التي سوف تتبعها والتوقيت اللازم لكل منها، وتطابق خرائط طريق التكنولوجيا هذه مع خرائط طريق المنتج لهذه الشركات من أجل التأكد من التزامن فيما بينها، ونظراً لأن التطورات الأساسية للتكنولوجيا تستغرق وقتاً أطول مقارنة مع مبادرات المنتج والخدمة، بالفضل بين البحث والاختراع الخاصة بتطورات المنتج والخدمة، تستطيع الشركات أن تتحقق تقدماً (امتداداً) دون أن تتحمل الكثير من المخاطر.

► إبداع تنظيمي:

يعكس هذا الإبداع الاعتراف بأن الطرق الجديدة لتنظيم العمل في مجالات مثل إدارة قوة العمل (كتفويض - منح سلطة - للموظف، شراكة مع أشخاص جدد، أو عمل إيجابي لإشراك جميع العاملين بحيث تصبح منظمة العمل مورداً جماعياً للإبداع) بحيث يمكن لإدارة المعرفة، وإدارة سلسلة القيمة، وشراكة العملاء، والتوزيع، والمالية، والصنع، وغيرها أن تحسن من القدرة على المنافسة، ويتضمن الإبداع التنظيمي أيضاً ابتكار نموذج العمل.

بـ/ مصادره: يعتبر النشاط الإبداعي ظاهرة معقدة بالنظر إلى العوامل العديدة التي تتدخل في تكوينه وتطوره، و ما يزيد في تعقيد هذا النشاط أن هذه العوامل تكون فعالة في تكوين وتحفيز النشاط الإبداعي في

ظروف معينة بينما لا تكون كذلك في ظروف أخرى، وللوقوف على جوهر الموضوع ستحاول أن تطرق في ما يلي إلى مصادره المختلفة، حسب بيتر دريكر حيث لخصها في سبعة مصادر.

يشير الكاتب دريكر⁴⁷ (Drucker) إلى وجود عدد من مصادر الابتكار التي توفر للمنظمة فرصة للإبداع وابتكار ما هو جديد منها ما يتعلق بالبيئة الخاصة (بيئة الصناعة) ومنها ما يتعلق بالبيئة العامة، وهو بهذا يحاول إبراز دور البيئة في توفير فرص للإبداع ومدى قدرة المنظمة في الاستفادة من تلك الفرص التي توفرها البيئة الخاصة أو العامة، والبعض منها يمثل تحدياً للمنظمة يدفعها إلى التشخيص ومن ثم الانطلاق نحو التجديد والإبداع.

- أ- مصادر الإبداع في البيئة الخاصة (الصناعة):

يؤكد الكاتب دريكر (Drucker) على أن سوق الصناعة وما يحيط بالمنظمة من ظروف وأحداث وما تواجهه من فرص وتحديات توفر فرصة للمنظمة لأن تكون إبداعية ومتعددة، ويقترح عدد من مصادر الإبداع لهذا الخصوص:

1- مصادر الإبداع غير المتوقعة: The Unexpected Innovation:

هذا المصدر يمثل حالة احتمالية أو غير محسوبة مسبقاً حيث تجد المنظمة نفسها أمام حالة تتطلب التجديد والإبداع ولكنها لا تستطيع التوقع بنجاح أو فشل ما ستقوم به، وكذلك أنها لم تتوقع الحدث الخارجي وهو ما يمثل فرصة فردية، فقد تجد المنظمة نفسها أمام حالة غير متوقعة تدفعها إلى المبادرة في إبداع

⁴⁷ ج. أفيلايو، بروس، مرجع سابق، ص 197.

طريقة جديدة لتسويق منتجاتها ولكنها غير متأكدة من نجاح أو فشل ما أقدمت عليه من تغيير مما يجعل فرص النجاح أو الفشل متساوية لديها.

2- عدم الكفاية: وهذا المصدر من مصادر الإبداع يشير إلى التناقض إلى ما بين الحقيقة أو الواقع وما يجب أن يكون، أي ما بين ما هو كائن وما يجب أن يكون، وما بين هذه وتلك يمكن خلق فرصة الإبداع، مثل شركة (Seal-Land) التي واجهت مشكلة الخسائر في شحن البضائع في المباني مما دفعها إلى استخدام حاويات مغلقة تضمن عدم فقدان البضاعة والمحافظة عليها، مما قلل من التكاليف وتحسين مركز الربحية لديها.

3- الإبداع على أساس الحاجة للعملية ذاتها⁴⁸ :

هذا المصدر يركز على أن العملية المراد القيام بها تتطلب القيام بشئ ما مفقود وأن الناس يقومون بالدوران حول هذه الحلقة المفقودة دون أن يقوموا بأي شيء إزاعها، فإن الفرصة قد تبدو لشخص ما أو شركة ترغب بعرض لهذه الحلقة المفقودة، حيث تكتشف بعض الشركات هذه الفرصة، و إيجاد الحلقة المفقودة وعرضها على الآخرين، مثل تطوير نوع من الأنزيم يقاوم التلف، والذي كانت العلوميات الجراحية للعيون بأمس الحاجة إليه، و الذي كان بمثابة الحلقة المفقودة رغم أن الأنزيم كان موجوداً ولكنه يتلف بسرعة مما دفع إلى تطوير مكونات المنتج وتجاوز مشكلة التلف.

⁴⁸ نفس المرجع، ص 197.

4- التغيرات في الصناعة وهيكل السوق⁴⁹ :

المنظمة تكون مستعدة لإبداع السلعة أو الخدمة، فعندما تفرز الصناعة أو السوق مخرجات تجعل فرصة الإبداع متاحة، كما حصل لدى شركة جونسون عندما شخصت بوجود حاجة في السوق إلى منتج يعالج مشكلة الشعر الجعد لدى السود في أمريكا، حيث بادرت إلى تقديم مثل هذا المستحضر الذي يلائم حاجات واستعمالات هذه الفئة من الزبائن.

ب- مصادر الإبداع في البيئة العاملة:

التغيرات والعوامل التي تتصل بالبيئة العامة تعتبر مصادر تدفع المنظمة إلى الإبداع والتجدد ومن بينها:

1- التغيرات السكانية Demographies

إن التغيرات الحاصلة في حجم وتركيبة السكان تشجع المنظمة على التفكير الإبداعي، فالتأثيرات في الفئات العمرية السكانية ومستوى التعليم والدخل يمكن أن تخلق فرصاً للإبداع ، حيث التغيير سوف يحصل في حاجات وعادات السكانية الشائبة مما يجعل ما كان سائد من منتجات غير ملائم مع ما يطلبه السكان الذين طرأوا عليهم تغيرات لا بد من الاستجابة لها.

2- التغيرات في الإدراك، الأنماط، والمعاني المتداولة في المجتمع⁵⁰ :

إن فرص الإبداع يمكن تطويرها عندما تغير الافتراضات العامة للمجتمع، فالمواقف ، المعتقدات ، وغيرها يمكن أن تكون مصدر يشحذ همة المنظمة نحو الإبداع، فعلى سبيل المثال الشعور إزاء الأكل الذي

⁴⁹ نفس المرجع، ص 198.

⁵⁰ نفس المرجع، ص 198.

تحول من التغذية البحتة والبساطة وطلب ما هو ضروري وبأيسر الطرق وأرخصها تحول إلى وجبات جاهزة في بعض المجتمعات وخاصة الغربية حيث يتم الحصول عليه من محلات السوبر ماركت والاستعانة بكتب الطهي ، وهذه العادات أصبحت أكثر شيوعاً من ذي قبل، إضافة إلى التغيير في حجم العائلة وعدد الأطفال وما يصاحبه من إعادة توزيع لدخل العائلة.

هذه التغيرات وغيرها من الأنماط الجديدة وعادات التسوق دفعت إلى الإبداع في طرق تقديم الخدمات والمنتجات الغذائية الجاهزة لأن الفردأخذ يفكر بالوقت أكثر من ذي قبل.

3- المعرفة الجديدة New Knowledge: التقدم في المعرفة العلمية وغير العلمية خلقت منتجات جديدة وأسواق جديدة، فالتقدم الذي يحصل في مجالين مختلفين يدفع أحياناً إلى التكامل باتجاه تكوين قاعدة لمنتج جديد، مثل ذلك التقدم الذي حصل في مجال الحاسوب ومجال الاتصالات، كذلك الحال فيما يخص المنشآت العاملة في ميدان البرمجيات الجديدة حيث تسعى لإنتاج برامج جديدة أسبوعياً أحياناً، هذا الحال خلق الحاجة إلى تحقيق ميزة التقدم التكنولوجي في معدات الحاسوب.

ج/ مستوياته:

يظهر الإبداع في العديد من المستويات ويمكن التمييز - عموماً - بين ثلاثة مستويات " على مستوى الفرد، على مستوى الجماعة، على مستوى المنظمة".

1) الإبداع على مستوى الفرد:

حيث يكون الفرد الذي يمتلك قدرات و سمات إبداعية هو صاحب هذا الإبداع، و لقد اشغله الكثير من الباحثين حول هذه السمات، و نشرت العديد من الأبحاث و المقالات التي حاولت التعرف على قدرات و استعدادات و ميول الفرد المبدع، و خصائص و سمات شخصيته التي يتميز بها دون سواه.

و من بين الخصائص المنطقية والأساسية في المبدع:

- ✓ المعرفة: يجب عليه أن يمتلك قدرًا معتبراً و الماما مقبولًا بعمله، بالإضافة إلى كونه مثقفًا و صاحب روح علمية.
- ✓ التعليم: كثيراً ما يعيق المنطق المتواحد الإبداع في حد ذاته، خاصة إن كان يحمل ثورة و تغييراً للواقع.
- ✓ الذكاء: الإنسان المبدع ليس بالضرورة عالي الذكاء، و لكنه يتمتع بالقدرات التفكيرية القادرة على تكوين علاقات مرنّة بين الأشياء.
- ✓ الشخصية: يتمتع بروح المخاطرة و المثابرة و حب الاستقلال، و هو عالي الدافعية، دائم التشكيك، منفتح على الآراء الجديدة...
- ✓ الوضع الاجتماعي: هو ليس منطوي على نفسه، بل يميل إلى التفاعل و تبادل الأراء مع الآخرين.

و يشير الكاتب "روبي" (Robey)⁵¹ إلى السمات التالية في الإنسان المبدع و هي:

الفضول و حب الاستطلاع، و عدم الرضا بالوضع الراهن.

⁵¹ عارف، حسين ناجي، السلوك التنظيمي. عمان: الأردن، دار يافا العلمية، ط1، 2003، ص97.

- الالتزام بهدف سام و التفاني في العمل و القدرة على تقديم الأفكار.
 - التلقائية و المرونة.
 - تشجيع تبادل الرأي و النقد الذاتي.
 - الأصالة: و تعني التحرر من الترعة التقليدية و التصورات الشائعة، و الخروج عن المألوف في التفكير و التعبير.
 - الموضوعية و الشفافية في التعامل مع المشكلات.
- كما أن هناك الكثير من الكتابات و البحوث حول هذه السمات لا يتسع المجال لذكرها، إلا أن هناك اتفاقاً مبدئياً على مجموعة من السمات مثل: حب الاستطلاع و المثابرة و الثقة بالنفس و الاستقلالية، تأكيد الذات، التلقائية، التنافس، المخاطرة، المرونة و غيرها.

و من جهة أخرى فقد بيّنت عدة دراسات أن المنظمة تستطيع تدريب أفرادها لتغرس فيهم - إلى حد ما -

هذه السمات و بالتالي الوصول إلى الحالة الإبداعية الجماعية.

2) الإبداع على مستوى الجماعة:

و ذلك بالاعتماد على خاصية التذاؤب (La synergie) بين الأفراد و تبادل الخبرات و المهارات المختلفة و تحويل الكفاءات الضمنية إلى كفاءات قابلة للتحويل و التعلم، بالإضافة إلى التكوين و التدريب.

إن إبداع الجماعة يفوق إبداع الفرد، و التحدي الكبير الذي تواجهه المنظمات اليوم يتطلب تكوين و تطوير جماعات العمل المبدعة.

الإبداع على مستوى المنتظمة: (3)

إن الإبداع في المنظمات المعاصرة يعتبر ضرورة ملحة لمسيرة ركب التطور التكنولوجي و سوق المنافسة شديد التغير، و هو أساسى لبقاءها و ازدهارها، و عليه يجب أن يجعل أسلوب عملها و ممارستها اليومية بعيدا عن الروتين و الرتابة، و يمكن تحقيق ذلك بتوفير الشروط الأساسية التي اقترحها هارولد لافييت (Harold Leavitt)⁵²:

- إدراك المنظمة أن الإبداع يحتاج إلى أشخاص ذوي تفكير عميق، أي أئم يقدرون القيمة العلمية للنظريات ولديهم الرغبة في الاستطلاع و التطور المستمر.
- ضرورة تعلم حل المشكلات بطرق إبداعية، و هذا يعني تكيف التفكير و تشجيعه ليكون أكثر مرونة، و الخروج من الأساليب التقليدية في التعامل مع المشكلات.
- ضرورة تنمية المهارات و القدرات الإبداعية في إيجاد حل للمشكلات و التنبؤ بها، و ذلك يساعد على تنمية المهارات الإبداعية و التعود على التفكير المطلق و الشامل.
- تنمية المهارات الإبداعية في وضع مشكلات من العدم و العمل على حلها، و هذا سيقود المنظمة إلى خلق صمام أمان ضد المفاجآت غير المتوقعة.

⁵² العميان، محمود، السلوك التنظيمي في منظمات الأعمال. عمان : الأردن، دار وائل، ط2، 2004، ص104.

و لقد أشارت الدراسات والأبحاث حول الإبداع على مستوى المنظمة إلى أن المنظمات المبدعة تتميز

بالصفات التالية:

- الاتجاه نحو الفعل والابحاث والتجربة المستمرة.
- الاتصال القوي مع حاجات ورغبات المستهلكين.
- وجود أنصار ومؤيدون للإبداع يقومون بتشجيع العملية الإبداعية داخل المنظمة.
- مشاركة العاملين في تقييم مقترنات و بدائل العمل.
- تطوير مبادئ وقيم وأخلاقيات للعمل يدركها الجميع و يتمسكون باحترامها وتطبيقاتها.
- الالتزام بالمهارة الأصلية للمنظمة المبدعة و عدم التحول إلى مجالات عمل ليس للمنظمة مهارة متصلة فيها.
- البساطة و عدم التعقيد في الهيكل التنظيمي من حيث عدد المستويات و الوحدات الإدارية.
- الجمجم بين الشدة واللين معا، فهناك رقابة مركزية مشددة لحماية قيم و أهداف المنظمة، و في نفس الوقت هناك استقلالية و تفويض للسلطة بهدف تشجيع روح المبادرة والإبداع.

المطلب الثالث: أهمية الإبداع

في ظل اقتصاد المعرفة و تزايد الاهتمام أكثر بالمعارف و العلم و التكنولوجيا على وجه الخصوص و تماشياً مع التغيرات التي يشهدها العالم، زادت ملامح التنافسية أكثر - في جميع الحالات - على المؤسسات و

الدول، فتسابقت كل واحدة منها نحو إيجاد أفضل الاستراتيجيات التي تساعدها على تعزيز وتحسين قدرها التنافسية، فزاد الاهتمام بالورد البشري الذي يملك القدرة على الإبداع والابتكار، الاكتشاف، البحث والتطوير، حيث أثبتت دراسات أجريت في البلدان الصناعية المتقدمة أنه من (60-80)% من التحسين في المستوى المعيشي يرجع إلى التقدم التكنولوجي وأن 20% يعود إلى تراكم رأس المال⁵³.

إن الأهمية الجلية للإبداع في منظمات العصر الحديث يفرضها منطق المنافسة الشديدة و كذا التغير المتسارع لهيكلة الأسواق... كل هذه المعطيات وغيرها يجعل الإبداع عنصرا أساسيا في نشاط المنظمات حيث أن المنظمة التي لا تبدع سيكون دورها هامشيا و تكون مهددة دائما بالإفلاس.

و لهذا يتحتم على هذه المنظمات مواجهة مثل هذه التحديات بسرعة و كفاءة عالية، و هذا يتطلب قدرات إبداعية متميزة تستطيع من خلالها أن تطور حلولا و أفكارا جديدة تمكّنها من الاستمرار و النمو.

و يتزايد الاهتمام بالإبداع و بأهميته البالغة في ظل التحديات المتزايدة التي تفرضها ظاهرة العولمة و التغيرات التقنية المتسارعة و المنافسة الشديدة و ثورة المعلومات و الاتفاقيات العالمية للتجارة و قيود نقل التكنولوجيا.... الخ.

لقد أكد الكثير من الباحثين على حاجة المنظمات إلى الإبداع من خلال تأكيدهم على أن الإبداع أصبح وظيفة رئيسية و أمرا ضروريا و حيويا في المنظمة، و لقد استجابت المنظمات للحاجة إلى الإبداع بطرق مختلفة و بدرجات اهتمام متفاوتة، فقد تبني بعضها سياسات شاملة لتشجيع الإبداع على المستوى الفردي و الجماعي و المنظمة ككل.

⁵³ محمد، علي حوات، "العرب و العولمة"، القاهرة: مكتبة مدبولي، 2002 ، ص54.

كما أنشأت بعض الشركات وحدات تنظيمية خاصة لتطوير الإبداع وتنميته مثل وحدات التطوير الإداري والتنظيمي، و البحث و التطوير و غيرها، و قامت منظمات أخرى بتدريب الأفراد و الجماعات على السلوك و التفكير الإبداعي.

وأخذت المنظمات تتنافس فيما بينها في مجال الإبداع و تعتبره ميزة تنافسية، و من الملاحظ أن حدة المنافسة تؤدي بدورها إلى ظهور إبداعات كثيرة و متنوعة، مما لا يسمح بالاستفادة من الإبداع لفترة طويلة، لأن الإبداعات الجديدة تقضي نسبياً على الإبداعات القديمة، و بالتالي ينخفض مردود استثماره و تزداد تكاليفه مع مرور الزمن.

أما في الوطن العربي فهناك حاجة ماسة إلى الإبداع على مستوى الأفراد و الجماعات و المنظمات بهدف تحقيق التنمية الشاملة بجميع أبعادها للصعود في وجه التحديات الكبيرة الداخلية منها و الخارجية.

و حسب برنارد بور⁵⁴ (B.H.Boar) يقول أن البشرية تطورت عبر خمسة عصور و كان سبب هذا التطور هو التفكير المبدع الذي أنتج العديد من الاكتشافات و الاختراعات التي خططت بالبشرية خطوات عظيمة نحو التطور و الازدهار و التغير و هذه العصور هي:

- العصر البدائي: حيث كانت البشرية تعتمد على الصيد.
- العصر الزراعي: كان اكتشاف الزراعة سبباً في انتقال البشرية من مجتمع بدائي إلى مجتمع زراعي.
- العصر التجاري: حيث أبدع الإنسان طريقة المبادلة أو المقايضة، بدأت على مستوى الأفراد ثم نظمت في شكل شركات صغيرة ثم أكبر منه و هكذا...

⁵⁴ Bernard Boar ;< strategic thinking of information technology > ; john wiley and sons ; 1997 ; p04.

► العصر الصناعي: حيث تكون هذا العصر باندماج ثلاثة عوامل رئيسية هي: الأرض + العمل + رأس المال، وكانت أبرز إبداعاتها الحرك البخاري.

► عصر المعلومات: حيث أصبح مصدر القوة هو مدى التحكم في المعلومة و المعرفة و القدرة على تكوينها و تراكمها و استخدامها بكفاءة عالية، و من أبرز إبداعات هذا العصر: الحاسوب الآلي، الانترنت، NTIC، الترول على سطح القمر.... الخ.

و هناك أيضاً الباحث ستيفن كوفي⁵⁵ حيث يعطي تقسيماً قريباً من هذا يشمل: العصر البدائي، العصر الزراعي، العصر الصناعي، عصر المعرفة، عصر الحكم، و يقول أن الإنتاجية قد زادت بين كل عصر و آخر بحوالي 50 ضعفاً، و هنا يؤكد على أهمية الإبداعات في رقي الحضارات و تطورها.

و يعلق على عصر الحكم بأنه عصر يصل فيه الوعي الإنساني المكون من : " المعرفة + القيم + الآلة " إلى حالة اندماج فعال يؤهل البشرية و المنظمات إلى اتخاذ القرارات الحكيمية و العقلانية ، لأنه يرى أن التحدي الكبير يكمن في اتخاذ القرار المناسب باستعمال و حشد كل ما لدينا من معارف و قيم و أخلاق.

المبحث الثالث: العوامل المؤثرة في الإبداع

إن النشاط الإبداعي ظاهرة معقدة، و ذلك يعني أن هناك عوامل عديدة تتدخل في تكوينه و تطوره، و ما يزيد من درجة التعقيد في النشاط الإبداعي هو أن هذه العوامل قد تكون فعالة في تكوين و تحفيز هذا النشاط في ظروف معينة، بينما لا تكون كذلك في ظروف أخرى، و قد تكون فعالة أيضاً في حل المشكلات

⁵⁵ ستيفن، كوفي، " العادة الثامنة: من الفعالية إلى العظمة "، ترجمة د. ياسر العتيqi. دمشق: دار الفكر، 2006، ط1، ص40.

الفصل الأول: الإبداع، مقدمات منهجة

التي تواجه الأفراد أو الشركات، و لا تكون كذلك في التوصل إلى الجديد غير المألوف الذي يعطي للمنظمة ميزة تنافسية، و خلال هذا البحث سنحاول أن نرصد أهم العوامل المؤثرة في العملية الإبداعية، و التي ارتأينا أنها تضم ثلاث محاور كبرى هي : العوامل المتعلقة بالبيئة العام ، العوامل التنظيمية، العوامل الشخصية أو الفردية.

المطلب الأول: العوامل المتعلقة بالبيئة العام

إن العلاقة الموجودة بين الفعل الإبداعي و البيئة أو البيط أو المحيط، لا تقتصر فقط على السمة المتعلقة بقبول الأفكار الجديدة، و الممتلكات الفريدة، وإنما تمثل في أسبقية معينة في التراثات الوطنية، و الاستعدادات المجتمعية و المؤسسانية، من أجل توفير الأجزاء و الموارد المناسبة، للقيام بالتغيير الذي يأتي به الإبداع، إذ أن الأفراد المبتكرون، و المؤسسات المبدعة، تنشأ في وسط له تقاليده و معتقداته و تعاليمه و تطلعاته و ثقافته الخاصة التي تميزه عن باقي المجتمعات، و بالتالي فإنهم يعملون في إطار اجتماعي - ثقافي، اقتصادي - سياسي، كما يتأثرون بطريقة التفكير السائدة و نوع الاستجابة للتغييرات و المواقف المختلفة ، و فيما يلي أهم عوامل المحيط العام التي يمكن أن تؤثر في إبداع الأفراد و المؤسسات.

❖ الخصائص و التراثات العامة في المجتمع أو ثقافة المجتمع:

حيث أن الثقافة السائدة في المجتمع هي البرمجة الجماعية للذهن و التراث الاجتماعي الذي يتكون من جيل إلى جيل، فالمجتمعات تختلف فيما بينها في تراثها و قيمها و في العوامل المؤثرة في خياراها و مواقفها المختلفة خاصة ما يتعلق بالنشاط الإبداعي، و فيما يلي سنذكر أربعة عوامل تؤثر على الإبداع في هذا السياق.

أ/ مسافة السلطة أو القوة: و هي التي تقيس علاقة الأفراد في الحياة و العمل، حيث انه في بعض المجتمعات تكون المسافة أو تباعد السلطة واسعا (هرمية طويلة)، بينما في المجتمعات أخرى تكون محدودة، و يجد أن المرمية الاجتماعية تميل إلى احترام التسلسل و السن و الأقدمية و الحافظة على الحالة القائمة، مما يعيق النشاط الإبداعي في المؤسسات، في حين أن الإبداع ضمن السلطة الضيقة و المحدودة يخضع لاعتبارات فنية و مهنية متخصصة مما يساعد على تقبل الإبداع و تبنيه.⁵⁶

ب/ الذكورة و الأنوثة: إن المجتمعات الأكثر أنوثة تميل إلى التأكيد على العلاقات و التشارك و تأكيد الأبعاد الاجتماعية ، وهي أقرب إلى إعطاء الأولوية للأفراد على حساب العمل و إلى التعاون بينهم، و هذا ما يجعلها أكثر ميلا إلى الإبداع التحسيني دون الجندي، الذي يراعي الظروف الاجتماعية للأفراد و يحتاط من التغيير الذي قد يسببه الإبداع⁵⁷.

وفي المقابل فإن المجتمعات الأكثر ذكورة تميل إلى تأكيد الذات و التنافس ، و إلى أولوية العمل على الأفراد في الغالب، و هي بذلك تكون أقرب إلى المغامرة، و تكون أكثر ميلا إلى الإبداع الجندي التغييري لإثبات الذات.

ج/ الجماعية و الفردية: إن العمل الجماعي يؤكد على العلاقات و أهمية الانسجام و مراعاة الفريق و التوافق في الأداء بين أعضائه، مما يشجع على الإبداع التحسيني أو التدريجي الذي يكون أكثر قبولا من قبل الجماعة (الجتماع، العائلة، المؤسسة)، و ذلك من أجل الحصول على التقدير الاجتماعي و الإحساس العالي بالانتماء⁵⁸.

⁵⁶ الصرف، رعد حسن، إدارة الابتكار، مرجع سابق، ص123.

⁵⁷ نفس المرجع، ص124

⁵⁸ نفس المرجع، ص124

و في المقابل فإن المجتمعات الأكثر فردية تميل إلى التأكيد على الانحراف الفردي الذاتي والتفرد في العمل والغامرة من أجل الحصول على التقدير المهني ، ولذلك فإن الإبداع الجذري التغييري يكون هو الأقرب إلى تأكيد الفردية وإشاع طموحها اللامحدود.

د/تجنب عدم التأكيد: حيث أن المجتمعات الأكثر تخاف من التغيير الذي لا تعرف إلى حد ما نتائجه – تكون أكثر ميلاً إلى الحفاظة على الحالة القائمة، وهي لا تمثل إلى التغيير إلا في الحدود التي تحمل معها قدرًا من اليقين، وهذا تكون أكثر تشجيعاً للإبداع التدريجي الذي يستند على تجارب سابقة.

و خلافاً لذلك، فإن المجتمعات الأكثر قبولاً للتغيير تسعى إلى التحكم في المستقبل بإقبالها على الإبداعات الجذرية، ولكن في إطار واضح من التخطيط كأسلوب للتحكم في المستقبل⁵⁹.

❖ القاعدة المؤسسية للبحث و التطوير:

إن المجتمعات المتوجهة نحو الإبداع عادة ما تستكمل بنيتها التحتية الضرورية من أجل تعزيز الإبداع، ويمكن في هذا المجال الإشارة إلى بعض العوامل المؤثرة في هذه القاعدة⁶⁰:

أ/ مراكز البحث و التطوير و الجامعات: وهي التي توجد تقاليد و ثقافة البحث العلمي في إطاره المؤسسي المنظم ، مما يشجع المساهمات العلمية القيمة في التراث المعرفي الإنساني و البحث التطبيقي، و إثراء رصيد المجتمع من الإبداعات العلمية و العملية، إن مراكز البحث و التطوير و الجامعات تساعد على خلق و تعزيز

⁵⁹ نفس المرجع، ص126

⁶⁰ ابراهيم، عبد العistar، الإبداع؛ قضائيه و تطبيقاته، القاهرة، مكتبة الانجلو، 2002، ط، 3، ص42.

المجتمع العلمية و الفنية، التي تسهم في إيجاد الكفاءات و تنميتها، كما توجد حواجزها و جوائزها، و مصادر تعزيز المكانة للباحثين المتميزين و المبدعين.

ب/ نظام البراءة: حيث أن نظام حماية الملكية الفكرية يلعب دوراً فعالاً في إيجاد البعد المؤسسي لحماية حقوق المبدعين و الشركات الإبداعية، و على الرغم من أن هذا النظام يحد من انتشار الإبداعات، لأن البراءة هي الاحتكار الحمي بالقانون، أو هي تخويل بالاحتياط القانوني المصمم لحماية المبدعين من المقلدين، ومن جهة أخرى تدفع هذه الشركات إلى الاعتماد على هذه الحماية كضمانة لاستمرار التفوق في السوق، إن هذا النظام يعد ضرورياً لحماية الإبداعات الموجودة من جهة، و لتشجيع الأفراد و المؤسسات على الإبداع ضمن شروط الحماية القانونية و الميزة التنافسية التي تمنحها هذه الإبداعات و التي تعتبر في حد ذاتها حافراً مهماً لنشر ثقافة الإبداع و تطويرها.

ج/ قنوات التقاسم و التشارك في المعلومات و المعارف والحلول: لقد أصبح العالم اليوم أشبه ما يكون بمجتمع منتظم من أجل نشر وتوزيع المعلومات و المعارف و الحلول: و تمثل قنوات التقاسم و التشارك في التسهيلات و المكتبات الحديثة، التي تقوم بجمع و معالجة و توزيع المعلومات و استخدامها في الوقت المناسب بالطريقة الصحيحة التي تزيد من فعاليتها، بالإضافة إلى الخدمات المختلفة للنشر العلمي بكل أنواعها: الكتب، النوريات، الرسوم، البيانات، المكتبات الالكترونية... الخ، إن الثورة الرقمية التي شهدتها العالم الحديث، و مع تطور الإنترنت الذي كان بالأصل لأغراض البحث العلمي، أصبح القناة الأكثر أهمية و فعالية، ليس في الحصول على المعلومات فحسب، بل أيضاً في تبادلها و تقاسمها و إنشائهما و التحاور حولها على صعيد البلد و

الإقليم و العالم، مما جعل العالم قرية كونية تتجاوز الحدود، و تتميز بسرعة فائقة في انتقال المعلومات و الاستفادة منها، في إطار برامج أخرى معدة لذلك.

و في الواقع فإن الانترنت لا تمثل مجرد آليات وبرمجيات، بل تمثل فعليا ملايين الأفراد وآلاف المؤسسات و الم هيئات، يستخدمونها بكل ما لديهم من اهتمامات و معلومات و معارف و أفكار جديدة، و مشروعات وبحوث تتجاوز العشرين ألف بحث في الثانية، بالإضافة إلى أنها متاحة للجميع، و في كل الأوقات بكل مزايا الانترنت و خدماتها، مما يزيد من سرعة تقاسم المعلومات و مع الآخرين.

الحرية:

تعتبر الحرية في التفكير، و طرح الأفكار و المفاهيم العلمية و الفنية الجديدة بحرية، أحد العناصر المهمة في تكوين مجتمع التفتح العلمي، كما تساعد على إثراء النشاط العلمي، و تمنح المبدع - فردا كان أو مؤسسة - الإحساس بالقوة و التفاؤل و الثقة و الانتماء، و تزوده بالقدرة على القيام بالكثير من أجل خدمة التطور الإنساني عموما و مجتمعه بصفة خاصة.

المطلب الثاني: العوامل التنظيمية المؤثرة في الإبداع

إن الهيكل التنظيمي للمؤسسة يمثل عاماً بالغ التأثير على فعالية النشاط الإبداعي، فإذا كان يتسم بكثرة الروتين و القواعد التي تحدد كل شيء دون مرونة أو مراعاة للظروف المحيطة، فهذا يحد من التفكير الإبداعي و يعيق الأفراد المبدعين بل و يهمشهم في أغلب الأحيان، و لقد كشفت دراسات عديدة على أن الشركات ذات الطابع البيروقراطي تكون غير ملائمة و غير فعالة في البيئة الديناميكية التي تتنافس على أساس

الإبداع، حيث أن المرمية والقواعد المقيدة والإجراءات المطلولة، تعيق تدفق الجهد الإبداعي في المؤسسات، و

تعمل على إبقاء الحالة القائمة واستمرارها ومحاربة التغيير⁶¹.

باعتبار أن الإبداع يمثل - إلى حد ما - تفكيرا خارج الهيكل التنظيمي، و تغييرا للحالة القائمة، فلا

بدأن يوجه مختلف أشكال الإعاقة التنظيمية في المؤسسات ذات الطابع البيروقراطي أو النمط الميكانيكي، الذي

لا يكون ملائما إلى في حدود ضيقة حين تكون البيئة الداخلية (الإنتاج الواسع و النمطي، حيث لا تتغير

العمليات الإنتاجية و لا المنتوج ، إلا في فترات طويلة) مستقرة، و البيئة الخارجية (الطلب في السوق ثابت،

و المنافسة قليلة) مستقرة كذلك.

إلا أن واقع المؤسسات اليوم لا تتطبق عليه هذه القاعدة، حيث أن البيئة الداخلية سريعة التغيير (

الإنتاج حسب الطلب، ضرورة إتباع إستراتيجية التمييز في المنتجات)، و كذلك تكون البيئة الخارجية سريعة

التغيير أيضا (المنافسة الشديدة، و صعوبة التنبؤ بالمستقبل) ، و لهذا فمن الضروري مراعاة العوامل التنظيمية و

أثرها على تعزيز أو إعاقة الجهد الإبداعي في المنظمة، و فيما يلي أهم العوامل التنظيمية التي يمكن أن تؤثر في

العملية الإبداعية:⁶²

أ/ إستراتيجية الشركة:

عندما تكون إستراتيجية الشركة قائمة على أساس الإبداع كمصدر للميزة التنافسية في السوق، و

أحد أبعاد أدائها الاستراتيجي، في هذه الحالة توجه الشركة نحو استقطاب المبدعين و البحث عنهم، و كذا

⁶¹ عبوى، زيد متير، مرجع سابق، ص 89.

⁶² إبراهيم، عبد الستار، مرجع سابق، ص 45.

إيجاد مجالات و فرص للقيام بالأعمال و البحوث الخاصة بتكوين و تطوير قاعدة الشركة في ما يخص الإبداع مختلف أنواعه.

أما عندما تكون إستراتيجية الشركة موجهة نحو الحالة القائمة فيما يخص المنتجات أو الخدمات و التكنولوجيا الحالية، فعن الشركة في هذه الحالة ستوجه نحو استخدام الإبداع من أجل استمرارية النظام الحالي و تجديد منافع الميزة التنافسية الحالية عن طريق عمليات التحسين، و هذا قد يؤثر على فعالية أداء المنظمة لأنه كما سبق فالبيئة الخارجية شديدة التغير، و من الصعب التنبؤ بالمستقبل و بإبداعات المنظمات الأخرى.⁶³

ب/ القيادة وأسلوب الإدارة:

إن القيادة تلعب دوراً فعالاً في تحفيز أو إعاقة الفعل الإبداعي، حيث أن القيادة أو أسلوب الإدارة المتبعة في الشركة التي تضع في أولوياتها تكوين الجو الملائم للإبداع توجد الحوافر من أجل التغيير في الهياكل و السياسات ، والمنتجات، و أساليب العمل في السوق الخ.

و في المقابل ، فإن القيادة البيروقراطية يكون التغيير فيها خطراً ، إذ يعتبرونه نشراً للفوضى و تهديداً للنظام، و استقرار المؤسسة ، و نجد أن القيادة ذات النمط الإبتكاري تتسم بأسلوب ديمقراطي ، تفويضي ، مرن ، متتحرر من الهرمية و جمود الهياكل و القواعد ، و هو يميل إلى تشكيل فرق العمل و تكوين الوحدات المستقلة التي تعتبر أكثر ملائمة للإبداع ، كما يهتم بالاتصال في الاتجاهات بعيداً عن المركزية و القواعد الروتينية .

⁶³ حسين رحيم، نظم حاضنات، الأعمال كآلية لدعم التجديد التكنولوجي للمؤسسات الصغيرة و المتوسطة في الجزائر، مجلة العلوم الاقتصادية و طلوم التسيير، جامعة سطيف، العدد 02/2003، ص46.

و على هذا الأساس أكدت البحوث و الدراسات أن أسلوب الإدارة الذي يعتمد على المشاركة و الحرية و المرونة هو أكثر الأساليب التي أثبتت فعاليتها ، و أكدت على نجاعتها في تكوين جو الابتكار و الإبداع⁶⁴.

جـ- الفريق:

لقد أصبحت الشركات الحديثة تلجأ إلى استخدام الفرق ، و خاصة الفرق المداربة ذاتيا ، و ذلك

هدف معالجة خطرين أساسين :

* خطر التخصص الذي يمكن أن يوجد وظائف متخصصة داخل الشركة، و منعزلة، مما يفقد الشركة وحدة الحركة و تكامل الجهد.

* تحرر هذه الفرق من القواعد و الإجراءات المتبعة من أجل استمرار العمل و ضمان تدفق الموارد داخل الشركة .

إن الإبداعات في الشركة الحديثة قد أصبحت أكثر تعقيدا مما يتطلب تداخل النظم و الاختصاصات و الوظائف، و يمثل عمل الفرق داخل الشركة مناخا ملائما لتعزيز و دعم الإبداع و زيادة فعالية العمل الفكري و المهني⁶⁵.

⁶⁴ جمال الدين محمد المرسي- الإدارة الإستراتيجية للموارد البشرية، الدار الجامعية الابراهيمية، مصر، 2003 ، ص 65.

⁶⁵ إبراهيم، عبد الستار، مرجع سابق، ص 47.

د- ثقافة الشركة:

إن العمل الإبداعي يؤدي إلى تغيير في القيم والمفاهيم لدى الشركة ، ذلك أن الصروف والأشياء تتغير فتتغير ثقافة الشركة تبعاً لها .

و بشكل عام ، فإن الشركات القائمة على أساس الإبداع، يفترض أن تكون ذات قدرة عالية على ابتكار العملية والمنتج، وأن تتسم أيضاً بقدرة عالية على الابتكار الثقافي، الذي يدخل تغييرات مهمة على الهياكل و السياسات و المفاهيم و التقاليد الحالية ، لصالح التغيير الثقافي الذي يأتي به الإبداع ، و على هذا الأساس تعتبر ثقافة الشركة القابلة للتتطور و التغيير أساساً مهماً في نجاح العملية الإبداعية ، و شرطاً من شروط استمرارها⁶⁶.

المطلب الثالث: أثر العوامل الإدارية على الإبداع

إن أهمية الإدارة لا تقتصر فقط على إدارة الإبداع فحسب، بل من واقع دورها في إدارة الشؤون السياسية والاقتصادية والاجتماعية التي تسهم في توفير المناخ الملائم للعملية الإبداعية، و ذلك لاعتبارات عدّة منها: مركبة الحكم، و مسؤولية الإدارة العامة في وضع الخطة الإنمائية الوطنية و تنفيذها، و مرحلة التنفيذ هي النقطة الأكثر أهمية في معادلة التحديث الاقتصادي، و بالتالي فإن الإبداع هو أحد العناصر الهامة التي تؤثّر في عملية التنمية.

إن السياسات و الأنظمة و الإجراءات التنفيذية و الرقابية هي عوامل أساسية ليس فقط في مجال الإدارة اليومية للشؤون العامة و الخاصة، بل هي أكثر أهمية في مجال الإبداع، فإذاً إن تكون الإدارة إبداعية

⁶⁶ جمال الدين محمد المرسي ، مرجع سابق، ص 77.

النهج و التفكير و الأساليب، و إما أن تكون عناصرها أدلة إعاقية في وجه أية محاولات أو مبادرات لإحداث التغيير.

و عندما يصبح الإبداع هدفاً سياسياً فان تحقيقه هو عمل إداري، و هو وبالتالي إما إن يضيع في خضم البيروقراطية و العقلية المعارضة للتغيير، لأنها تخافه أو تجاهله أو تكون غير قادرة على التعامل معه، و إما أن يتحول إلى نهج بنائي في العقل الإداري و الممارسات الإدارية.

و يتمثل دور الإدارة في الإبداع في مرحلتين أساسين⁶⁷:

* إدخال التقنية الإدارية الحديثة في مختلف المستويات، و تكيفها تمهيداً لتهيئة الإدارةتنظيمياً و سلوكياً.

* إدارة الإبداع في المحالات الوطنية المختلفة، و ذلك انطلاقاً من دورها الأكثر أهمية في إدارة و توجيه و تنفيذ السياسات و البرامج الوطنية.

إن قدرة الأجهزة الإدارية على تحقيق درجة عالية من التوازن بين السياسات و البرامج الإنمائية من جهة، و بين الوسائل المادية و البشرية المتاحة من جهة أخرى، هو عبارة عن إبداع مرحلي مطلوب، و يتربّع عن هذا إحداث تغيير في البنية التنظيمية الإدارية و الإجرائية، و أيضاً في الأنماط السلوكية، التي تشكّلت في ظل ظروف و ظائف تقليدية، و هذا يعني ضرورة تكوين الإطارات و القيادات، و تحضير عمليات إعادة التنظيم و إدخال التقنية الإدارية الحديثة من أجل التحكم في التغيير المتظر و ضمان فعاليته.

و من بين الممارسات الإدارية التي تؤثّر في إبداع الأفراد نذكر ما يلي⁶⁸:

⁶⁷ عبوى، زيد منير، مرجع سابق، ص 99.

الحرية : وتمثل في إعطاء الموظف الفرصة لكي يقرر بنفسه كيف ينفذ المهمة المسندة إليه، فذلك ينمّي الحافر الذاتي وحسنة الملكية لديه، وفي الواقع نجد بعض المديرين يغيرون الأهداف باستمرار، أو أنهم يفشلون في تحديد الأهداف، وآخرين ينحون الحرية بالإسم فقط ويدعون أن الموظفين ليس لديهم القدرة على التوصل حلول إبداعية.

الموارد: أهم موردين يؤثران على الإبداع هما: الوقت والمال، وتوزيعهما يجب أن يكون بعناية فائقة لإطلاق شرارة الإبداع عند الجميع، وعلى العكس فإن توزيعهما بشكل غير عادل يؤدي إلى تثبيط الهمم، كما أن مساحة المكان الذي يعمل فيه الموظف كلما كانت واسعة كلما حررت الخيال المبدع أكثر.

3. ملامح فرق العمل: كلما كان فريق العمل متالفاً ومتكملاً كلما أدى ذلك إلى مزيد من صقل مهارات التفكير الإبداعي وتبادل الخبرات ويكون ذلك من خلال:

- * الرغبة الأكيدة للعضو في تحقيق أهداف الفريق.
 - * مبادرة كل عضو إلى مساعدة الآخرين وخاصة في الظروف الصعبة.
 - * ضرورة تعرف كل عضو على المعلومات المتخصصة التي يحضرها الأعضاء الآخرون للنقاش.

5. تشجيع المشرفين: حيث أن معظم المديرين دائمًا مشغولون، وتحت ضغط النتائج يفوكهم تشجيع المجهودات المبدعة الناجحة وغير الناجحة، فلابد من تحفيز الدافع الذاتي حتى يتبنى الموظف المهمة ويحرص عليها ويبدع فيها، والمؤسسات الناجحة نادراً ما تربط بين الإبداع وبين مكافآت مالية محددة فقط، بل من المفترض

⁶⁸ الزهري، رندة ، "الابداع الاداري في ظل البير وقراطية" ، عالم الفكر ، العدد 3، 2002، ص64.

أن يقابل المدير أو المشرف الأفكار الإبداعية بعقل متفتح وليس بالنقد أو بتأخير الرد أو بإظهار رد فعل يحظر الإبداع.

6. دعم المنظمة: إن تشجيع المشرفين ييرز الإبداع، ولكن الإبداع حقيقة يدعم حينما يهتم به قادة المنظمة، الذين عليهم أن يضعوا نظاماً لتقدير المجهودات الإبداعية، واعتبار العمل المبدع هو قمة الأولويات، كما أن المشاركة في المعلومات وفي اتخاذ القرارات والتعاون من القيم التي ترعى الإبداع.

7. التحديد: عن طريق تعين الشخص المناسب في الوظيفة المناسبة التي تتصل بخبراته ومهاراته، وذلك يؤدي إلى توقيت شعلة الإبداع لديه⁶⁹.

إن الانتقال إلى الإدارة الإبداعية يعتمد على توفر العديد من العوامل بدءاً بالقرار السياسي وانتهاء بتطوير السلوك الفردي بما يلائم هذا التوجه، و التركيز على البحوث و الدراسات و الجهد العلمي، مروراً بإعادة التنظيم و التدريب، و إدخال التقنية الإدارية الحديثة، و الدعم المالي و خلق مناخ اجتماعي يساعد على تحقيق الاستجابة اللازمة من المجتمع أفراداً و منظمات، و يعتبر دور القيادة الإدارية مركزياً في هذه العملية، حيث يعتمد التحول النوعي للإدارة على مدى مرونتهم و التزامهم للتغيير و القيام به.

إن الإبداع الإداري له علاقة وطيدة بالتغير التنظيمي، حيث يحدد من خلال الارتباط المستقبلي بين القدرة التنظيمية و التغيير التكنولوجي، و يكمن التحدي في كون التسارع التكنولوجي يفوق قدرة المنظمة من حيث تكوين الأفراد و استقطاب الكفاءات، و كذا الوصول إلى النموذج الإداري الذي يواكب أو يتحكم

⁶⁹ الزهري، رندة، مرجع سابق، ص64.

نسبياً في التكنولوجيا الحديثة، و هذا ما يجعل الباحثين و مكاتب الدراسات الإستراتيجية يركزون على إدارة التغيير، و وضع خطط و برامج لتهيئة المنظمة للوضع الجديد.

و هكذا نجد مما تقدم أن الإبداع الإداري يتاثر بعدة عوامل: فردية، بيئية، تنظيمية، تكنولوجية، اجتماعية، سياسية، موضوعية، و يبقى التحدي قائماً حول كيفية تأهيل المؤسسات لتبني فكرة الإبداع و نشر ثقافة التغيير.

خاتمة الفصل الأول

لقد تطرقنا في هذا الفصل إلى المفاهيم الأساسية للإبداع و إلى أهم نظرياته، و تحدثنا عن أهميته، و خلصنا إلى أن الإبداع مرتبط ارتباطاً أساسياً بجملة من العوامل الداخلية و الخارجية، و أنه نتاج استراتيجيات و سياسات جدية تعمل جنباً إلى جنب من أجل تهيئة أرضية سليمة تتلاءم مع النشاط الإبداعي.

ولابد في آخر هذا الفصل أن نصل إلى نتيجة منطقية، مفادها أن المنظمة التي لا تفكك بطرق إبداعية سيكون دورها هامشاً، و لن يكون لها مكان في سوق المنافسة العالمية، و إدارة الإبداع في حقيقة الأمر ما هي إلا خطوة أولى نحو التكيف مع المحيط العام، و حتى يتحقق معنى الإبداع في المنظمات لا بد أن ننظر إليه كأولوية ملحة، و أن يكون ضمن برنامج وطني مدروس، وذلك بتوفير المستلزمات و السياسات و البنية التحتية، و كذا الإطار القانوني، و تشجيع بحوث التنمية، و مراكز الدراسات، و الاحتكاك بالتجارب التي أثبتت نجاحها و تفوقها.

إن الهدف الأساسي من وراء الإبداع وخاصة التكنولوجي هو تأهيل المنظمة إلى مستوى تنافسي مقبول، يضمن لها - إلى حد ما - استجابة ذكية للمتغيرات الاقتصادية و خاصة التكنولوجية، و هذا يؤدي بالمنظمة إلى التفكير المستمر في تحديد منتجاتها و تكثيف الدراسات و البحوث حول السوق و سلوك المستهلك و...الخ، و على هذا الأساس نطرح التساؤل التالي حول:

* أثر الإبداع التكنولوجي على تنافسية الدول؟

و هذا ما سنحاول الإجابة عنه في الفصل الثاني.

الفصل الثاني:

الإبداع التكنولوجي و المنافسة

المبحث الأول: الإبداع التكنولوجي

المبحث الثاني: التنافسية و مؤشرات قياسها

المبحث الثالث: أثر الإبداع التكنولوجي على المنافسة.

مقدمة الفصل الثاني:

إن الإصلاحات المالية و الهيكلية التي مسست المياكل التنظيمية للمؤسسة الجزائرية، غيرت إلى حد ما بعض ملامح الاتجاه الاشتراكي الذي طبع الجو العام بإيديولوجيته التي تعتمد أساسا على دعم الدولة، إن هذا المنطق الذي ساد البنية المؤسسية الجزائرية، جعل هذه الأخيرة لا تفكر بصفة جدية أو تتباين بالمتغيرات الدولية التي جاء بها الحدث العالمي المتمثل في سقوط الاتحاد السوفيتي، و هيمنة النظام الرأسمالي.

كما أن التحولات الاقتصادية المعاصرة، فرضت نظاما اقتصاديا عالميا جديدا يسوده منطق العولمة ، ويقوم على آليات جديدة للتبادل الدولي، مما دفع باقتصاديات مختلف الدول النامية، ومنها الجزائر إلى محاولة مسايرة هذه التحولات، وتحقيق الاندماج الإيجابي ضمن حركة الاقتصاد العالمي، وتعظيم مكاسب مؤسساتها الاقتصادية وتعزيز تنافسيتها، لكنها في نفس الوقت لا زالت تعاني من نقص الكفاءة الإنتاجية نظرا لتقادم تكنولوجيات الإنتاج المستخدمة ، وضعف أجهزتها التنظيمية والإدارية و الرقابية، التي أدت إلى سوء استغلال مواردها، وضعف قدراتها على التجديد والإبداع.

إذن، فالجزائر ملزمة بضرورة تأهيل مؤسساتها الاقتصادية، خاصة في ما يتعلق بإدارة التطوير التكنولوجي والإبداعي داخلها ، وهيئة الظروف الملائمة لتطوير قدراتها التكنولوجية، وبالتالي الرفع من إنتاجيتها و تنافسيتها في ظل محطتها الجديدة.

المبحث الأول: الإبداع التكنولوجي

يعتبر الإبداع التكنولوجي أحد العوامل الأساسية في اكتساب الميزة التنافسية للمؤسسة، كما أن البيئة التي توجد فيها هذه الأخيرة تدفع المؤسسات إلى التحسين المستمر في أدائها، لكي تحتل موقعاً مقبولاً في السوق، وأسبقية على المنافسين، وبالتالي فعلى المؤسسة أن تفهم العلاقة الموجودة بين البيئة والميزة التنافسية، قصد الاستفادة من الفرص التي تنتجهها هذه العلاقة، وبناءً على ذلك تم تقسيم هذا المبحث إلى ثلاثة مطالب، حيث يتناول المطلب الأول موضوع الإبداع التكنولوجي، ويتناول المطلب الثاني التنافسية كمفهوم من حيث تعريفها، أنواعها، ومؤشرات قياسها، أما المطلب الثالث فيتناول العلاقة بين الإبداع التكنولوجي والميزة التنافسية.

المطلب الأول: ماهية الإبداع التكنولوجي

1/ تعاريف و مفاهيم:

تُستعمل كلمة الإبداع التكنولوجي للدلالة على شيء جديد، بارع أو مدهش، أو فريد من نوعه، حتى عند الحديث حول الأفكار البارعة والفنون، دون التمييز بين تلك الأشياء خاصة من حيث طبيعتها، وحقيقة الأمر أنه ليس كل شيء بارع، رائع أو حديث هو إبداع تكنولوجي يمكن من تقوية قدرات المؤسسة الصناعية والاقتصاد ككل.

تداخل مصطلحات الابتكار والإبداع في اللغة، فالابتكار يمكن أن يمثل بفكرة جديدة، و بالمقابل الإبداع التكنولوجي هو تحسين هذه الفكرة في الواقع وهو النهاية التجارية أو الصناعية للابتكار، والذي يصبح إبداعاً عندما يظهر في السوق، وكذلك عندما ينشأ أو يستخدم في التسويق الصناعي؛ ونقصد بالتكنولوجيا "فن

الفصل الثاني: الإبداع التكنولوجي و المنافسة

وضع حيز التنفيذ في سياق ملبي ولهدف معين، كل العلوم، التقنيات والقواعد الأساسية التي تدخل سواء في تصميم منتجات أو في الأساليب الفنية للإنتاج في المؤسسة" وهو تعريف الاقتصادي J. Morin¹.

استعمل مصطلح الإبداع التكنولوجي من طرف الاقتصادي Josef Schumpeter² سنة 1939، بقوله أن الإبداع التكنولوجي هو التغيير المنشأ أو الضروري، وقد ورد هذا التعريف في القاموس الإنكليزي لأسفورد "L' Oxford English Dictionary)، وعرف في قاموس Petit Robert طبعة سنة 1992 على أن "الإبداع التكنولوجي هو إدخال شيء معد من شيء جديد، وغير معروف".

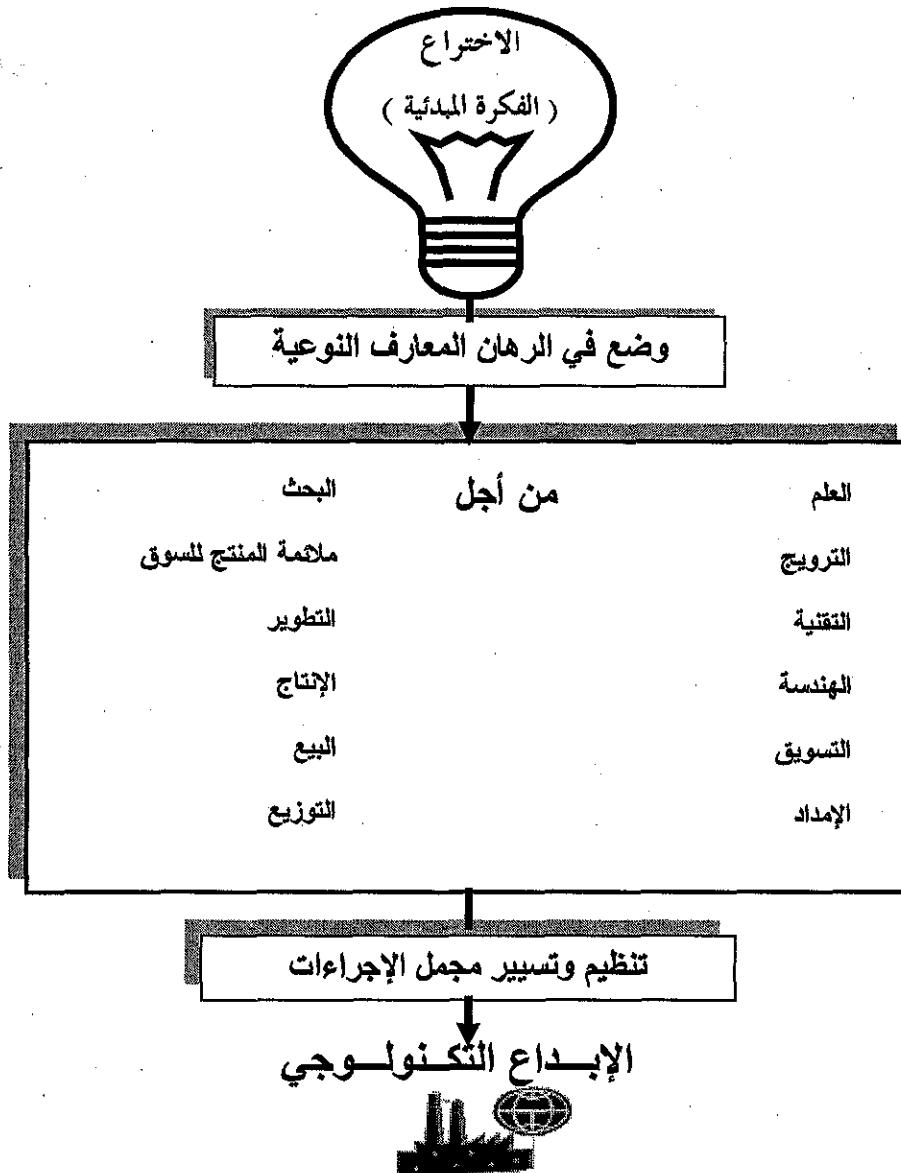
كما أن الإبداع التكنولوجي يعتبر نتيجة من نتائج الابتكار، و المرور من الابتكار إلى الإبداع التكنولوجي مبين في الشكل رقم 1 الذي يشرح كيفية المرور من الابتكار (فكرة أولية) والوسائل التي تستعملها في تطبيقه إلى غاية الوصول إلى الإبداع التكنولوجي.

¹ Randall morck et Yeung Bernard,"Les déterminants économiques de l'innovation",Ottawa :Industrie Canada, Janvier 2001,P1.

² الطيب، محمد دويس، " براعة الابتكار مؤشر لقياس تنافسية المؤسسات و الدول "، مذكرة ماجستير، جامعة ورقلة، 2008م، ص45

الفصل الثاني: الإبداع التكنولوجي و المنافسة

الشكل رقم 1 : من الابتاع إلى الإبداع التكنولوجي



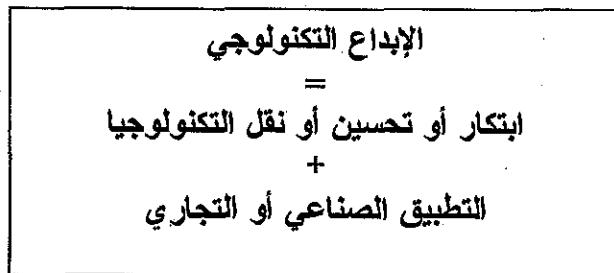
المصدر: الطيب، محمد دويس، مرجع سابق، ص 43

لا تشترط ظاهرة الإبداع التكنولوجي بالضرورة الابتاع، فيمكن أن تعتمد على نقل التكنولوجيا،

بحيث تطبق تكنولوجيا موجودة على مجال جديد، ويمكن أن نبين مكونات الإبداع التكنولوجي في الشكل 2.

الفصل الثاني: الإبداع التكنولوجي و المنافسة

الشكل رقم 2 : مكونات الإبداع التكنولوجي



المصدر: الطيب، محمد دويس، مرجع سابق 44

عرف الاقتصادي J. Morin سنة 1986 الإبداع التكنولوجي على أنه "وضع حيز التنفيذ أو استغلال

تكنولوجيا موجودة، التي تتم في شروط جديدة وترجم بنتيجة صناعية"³، وعرفه منظمة التعاون والتنمية

الاقتصادية (OCDE) بأن :

"الإبداعات التكنولوجية تعطي المنتجات الجديدة والأساليب الفنية الجديدة، وأيضا التغيرات

التكنولوجية المهمة للمنتجات وللأساليب الفنية، ويكتمل الإبداع التكنولوجي عندما يتم إدخاله للسوق

(إبداع المنتج) أو استعماله في أساليب الإنتاج (إبداع الأساليب)، إذاً الإبداعات التكنولوجية تؤدي إلى

تدخل كل أشكال النشاطات العلمية، التكنولوجية التنظيمية، المالية والتجارية"⁴.

وبحسب أو كيل محمد السعيد فالإبداع التكنولوجي:

"يشير إلى تدرج يشمل التكنولوجيا في حد ذاتها وكذلك كل دورة حياتها : التصميم، الشر،

السوق، التحسين والتدهور، فالإبداع هو تدرج اقتصادي يدخل متغيرات مثل المردودية، التنافسية،

³ الطيب، محمد دويس، نفس المراجع، ص 44

⁴ OCDE, "Définitions et convention de base pour la mesure de la recherche et du développement expérimental (R-D)", Paris, 1994.P 57.

الفصل الثاني: الإبداع التكنولوجي و المنافسة

الاستثمار،... إلخ، وهو أيضا تدرج اجتماعي يدخل مثليين وفوائد تبتعد أو تتقارب، تمثيليات جماعية أو فردية، الإبداع هو كذلك تدرج مؤسسي يتم في برامج أو داخل تنظيمات عمومية أو خاصة، والذي يكون موضوع مفاوضات وأساليب قرار⁵.

بعد أن تطرقنا إلى مختلف تعريفات الإبداع التكنولوجي، يمكن أن نلخصها في تعريف عام يشمل التكنولوجيا في مفهومها الواسع لكي لا نحصرها في المفهوم التكنولوجي للإبداع البحث، وهو ينص على :

"نقصد بالتكنولوجيا فن وضع حيز التنفيذ في إطار محلي وبهدف دقيق، كل العلوم، التقنيات والقواعد الأساسية التي تدخل في تصميم المنتجات والخدمات، وكذا في أساليب التصنيع، طرائق التسويق أو نظم المعلومات في المؤسسة ؛ ونتحدث عن الإبداع التكنولوجي عندما يكون هذا التنفيذ، أو الاستغلال لтехнологيا موجودة يتم في شروط جديدة وتترجم بنتائج اقتصادية مجدهية"⁶.

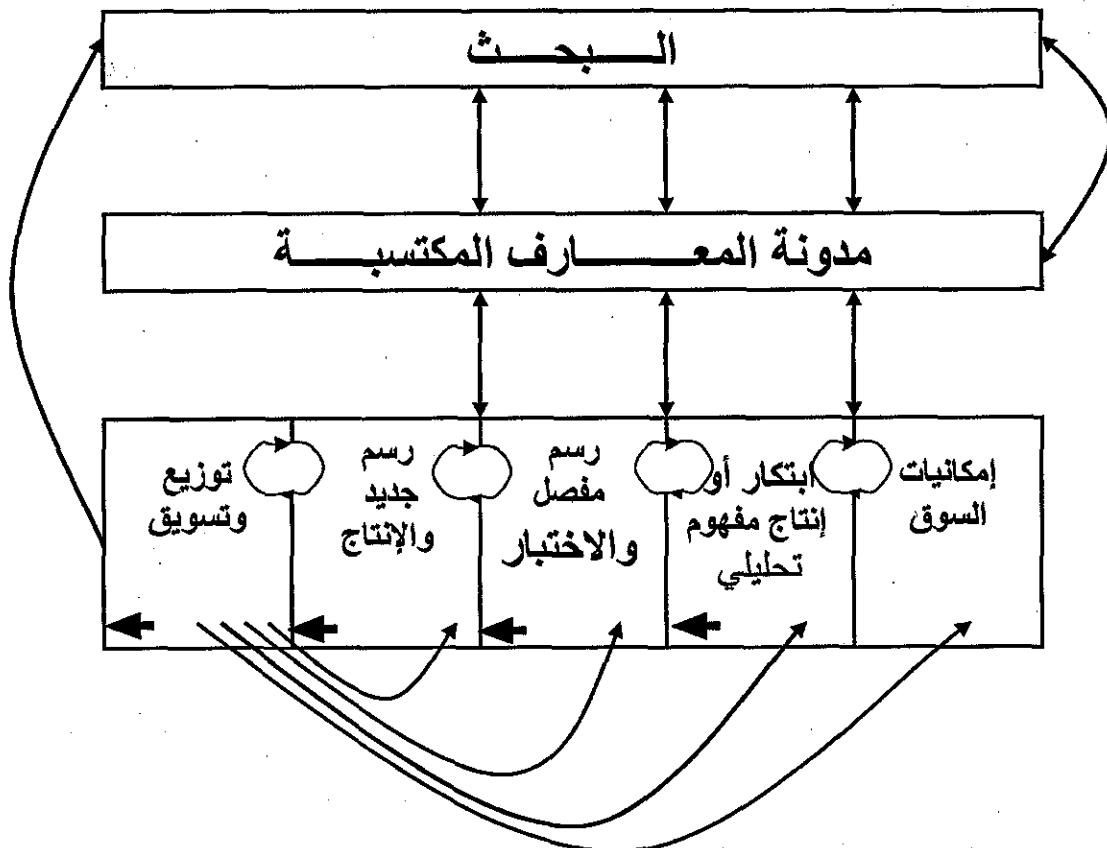
ويمكن تلخيص الخطوات التي يمر بها الإبداع التكنولوجي في نموذج كما هو مبين في الشكل رقم 3 ويسمى النموذج الخططي للإبداع التكنولوجي، حيث بين النظام الذي يتم فيه وضع تكنولوجيات جديدة حسب حلقات زمنية معرفة بدقة، فنقطة بدايته في البحث تمر عبر مرحلة تصوير المنتج، و يؤدي إلى الإنتاج والتسويق.

⁵ أو كيل محمد السعيد، "اقتصاد وتسير الإبداع التكنولوجي"، الجزائر: ديوان المطبوعات الجامعية، 1994، ص 143.

⁶ الطيب، محمد دويس، نفس المرجع، ص 44

الفصل الثاني: الإبداع التكنولوجي و المنافسة

الشكل رقم 3 : نموذج سلسلة الإبداع التكنولوجي



www.seg.etsmtl.ca/tin501/mario/9_contexte_processus_innovation.pdf

Source : Monette Mario "Environnement, technologie et société", P11

و على العموم فإن المؤسسة تخلق فكرة جديدة، والإبداع التكنولوجي هو العنصر المحرّك لقدوم مؤسسة جديدة، والتي تأتي بأكثر من ما هو موجود، ولكي تستمر في العمل لا يجب أن تعتمد على هذه الفكرة ولكن يجب أن تمتلك خطوات إبداعية لتنفيذها، وهذا يتطلب منها دراسة دقيقة للمحيط الذي تعيش فيه.

2/ خصائص الإبداع التكنولوجي:

لتتميز الإبداعات التكنولوجية هنالك أكثر من طريقة نظراً لوجود عدة إمكانيات للنشاط الإنتاجي والتكنولوجي، ورغم ذلك توجد تعاريف لا يمكن إغفالها تعرف طبيعة ودرجة المستوى التكنولوجي للإبداع

الفصل الثاني: الإبداع التكنولوجي و المنافسة

التكنولوجي، و سوف نستعرض فيما يتعلق بخصائص الإبداع التكنولوجي إلى عنصرين مهمين ألا و هما درجة الإبداع التكنولوجي و ثانهما طبيعته.

2-1 طبيعة الإبداع التكنولوجي:

يمكن تصنيف الإبداع التكنولوجي حسب طبيعته إلى خمس أنواع أو فئات، وهو تصنیف للاقتصادي

: Shumpeter⁷

✓ المنتجات الجديدة.

✓ الأساليب الفنية الجديدة للإنتاج.

✓ الأسواق الجديدة.

✓ المصادر الجديدة للمواد الأولية.

✓ الأشكال الجديدة للتنظيم.

و بصفة عامة، الإبداع التكنولوجي يمكن أن يكون منتج، أسلوب فني، التنظيم أو السوق لمؤسسة ما، و سوف نتطرق بأهم صنفين ألا و هما إبداع المنتج وإبداع الأسلوب.

***إبداع المنتج:**

يختص تصميم منفعة (مواد، تجهيزات، أداة، منتج،...) و تعني وضع حيز التنفيذ أو تسويق جديد، أو تحسينه على المستوى التكنولوجي (أو أقل خاصية من خصائصه).

⁷ الطيب، محمد دويرس، نفس المرجع، ص 47

الفصل الثاني: الإبداع التكنولوجي و المنافسة

وبذلك فهو يخص كل ما يتعلق بالمنتج وتحسينه سواء تعلق بمفهوم المنتج وخصائصه التقنية، أو بطريقة تقديمه، ونستطيع أن نلخص في التعريف الذي يخص على أن: الإبداعات التكنولوجية للمنتج تتم بكل خصائص المنتج، وتحدف بصفة عامة إلى تحسين الخدمات الموفرة للزبائن.

ويشتمل على الجوانب التالية:

✓ إبداع المفهوم: تمثل في إبداع مفهوم جديد أو التغيير العميق للمفهوم الوظيفي للمنتج.

✓ إبداع التكنولوجي: وتحخص الخصائص التقنية للمنتج وتحسينها.

✓ إبداع التقديم: هذه الإبداعات تحخص خصائص تقديم منتج.

*إبداع الأسلوب الفني للتصنیع:

وهو معالجة أساليب الإنتاج والتوزيع للخدمة أو المنفعة، وتحخص كل ما يتعلق بتحسين أساليب التصنیع سواء تعلق بالعمليات المختلفة المرتبطة بالإنتاج أو بطبيعة الأسلوب التكنولوجي للتصنیع.

وهو يشتمل على الجوانب التالية:

✓ إبداع الإنتاج: وتحسّن عمليات الإنتاج وتسلاسلها، كالتألية الجزئية أو الكلية لنظام تصنيع معين.

✓ إبداع الأسلوب: وتحخص طبيعة الأسلوب التكنولوجي للإنتاج بالضبط.

2-2 درجة الإبداع التكنولوجي :

بحسب طبيعة الإبداع التكنولوجي هناك خاصية أخرى له، وتمثل في درجة الإبداع التكنولوجي

المختلفة ونستطيع تجزئته إلى فئتين⁸ :

⁸ Gorbel Pascal, "Innovation et propriété industrielle", université de Versailles Saint-Quentin en Yvelines, 2003, P3.

2-1- الإبداع التكنولوجي الجذري:

الإبداع التكنولوجي الجذري هو الذي يغير حرفياً المراجع المعتادة المرتبطة بالمنتج، ويحتاج إلى مهارات جديدة، وهو أيضاً يمثل قطعة في تقويم الأساليب الفنية للإنتاج أو في المنتجات وتقضي تحويل لطرائق الإنتاج أو التسويق، وكذلك تقويم للتأهيل المهني و يبقى بصفة مستمرة عبر الزمن.

ويتطلب إدخال مهارات جديدة خاصة في حالة تطبيق تكنولوجيا جديدة، ومن آثاره يمكن ذكر:

✓ ظهور انقطاعات تكنولوجية يمكن أن يكون لها آثار منذهلة على السوق.

✓ الخصص النسبية من السوق يمكن أن تضطرب.

✓ دخول منتجين جدد يمكن أن يحتلوا مكاناً في السوق.

✓ وضعية الرائد في السوق يمكن أن تزعزع.

✓ يمكن أن تخفي مؤسسات.

2-2- الإبداع التكنولوجي التدريجي:⁹

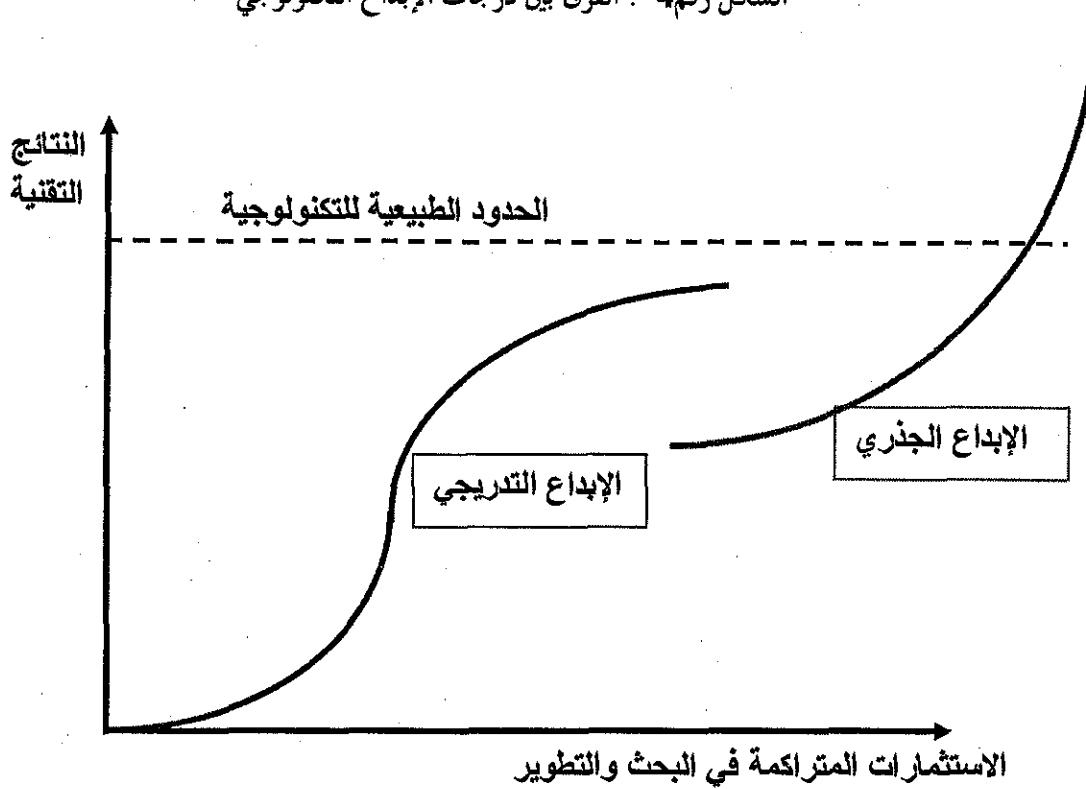
وهو يحدث تحسين تدريجي للمراجع (خدمات، تكلفة) ولا يتشرط أفكار جديدة، إذاً الإبداع التكنولوجي التدريجي هو إبداع بالتحسين ولا يحتاج إلى مهارات جديدة، وهو عملية إتقان المنتجات أو الأساليب الفنية للإنتاج، بطريقة تحسن النوعية، الإنتاجية والتنوع، ويكون بقاءه مستمر طوال تاريخ التقنية، وهذا النوع يتمثل عادة في تحسين جانب محدد للمنتج أو لنقطة من الأسلوب الفني للإنتاج.

⁹ Gorbel Pascal, Idem, P4

الفصل الثاني: الإبداع التكنولوجي و المنافسة

ويمكن التمييز بين درجات الإبداع التكنولوجي من جانبين أوهما هو النتائج التقنية الحقيقة وثانيهما هو حجم الاستثمارات المتراكمة في مجال البحث والتطوير، والشكل رقم 4 يبين الفرق الواضح بين الإبداع الجذري والإبداع التدريجي، فالأول يحتاج استثمارات في البحث والتطوير أكبر بكثير من الثاني، وفي نفس الوقت يحقق نتائج تقنية عالية.

الشكل رقم 4 : الفرق بين درجات الإبداع التكنولوجي



Source : Monette Mario (Balachandra R. F) "Environnement, technologie et société" , P7

الفصل الثاني: الإبداع التكنولوجي و المنافسة

وقد لخص الاقتصادي Balachandra R. F.¹⁰ عوامل نجاح مشاريع البحث والتطوير والإنتاج الجديد للإبداع التكنولوجي، من خلال مدى أهمية عوامل السوق والعوامل التكنولوجية والعوامل التنظيمية بالنسبة للإبداع التكنولوجي، من حيث درجاته (جذري، تدريجي) وهذا اعتماداً على عوامل التكنولوجيا والسوق في للإبداع التكنولوجي مقسم حسب درجاته (جذري، تدريجي) وهذا اعتماداً على عوامل التكنولوجيا والسوق في جدول (رقم 1) بحيث تشير علامة +++ إلى أن هذا العامل مهم جداً أما العلامة ++ فإنها تشير إلى أهمية متوسطة، أما العلامة + فمعناها أن هذا العامل ليس له أهمية في تحديد مصير الإبداع التكنولوجي.

جدول رقم 1 : العوامل المؤثرة في الإبداع التكنولوجي

العامل التنظيمية	العامل التكنولوجية	عوامل السوق	الإبداع			1
			السوق	التكنولوجيا	الإبداع	
+++	+	+++	موجود	ضعيفة	تدريجي	1
+++	+	+++	جديد	ضعيفة	تدريجي	2
++	+++	+++	موجود	عالية	تدريجي	3
++	+++	++	جديد	عالية	تدريجي	4
++	++	++	موجود	ضعيفة	جذري	5
++	++	+	جديد	ضعيفة	جذري	6
++	+++	++	موجود	عالية	جذري	7
+++	+++	+	جديد	عالية	جذري	8

Source : Monette Mario (Balachandra R. F) "Environnement, technologie et société" , P12

10 Monette Mario,"Environnement, technologie et société".(01/08/2004). P11.

www.seg.etsmtl.ca/tin501/mario/9_contexte_processus_innovation.pdf

المطلب الثاني: مصادر وعوائق الإبداع التكنولوجي

1- مصادر الإبداع التكنولوجي:

تعتمد إمكانيات المؤسسة في إبقاء مستوى تنافسيتها على عدة عوامل محددة لهذه التنافسية، منها اليقظة التكنولوجية وتمثل في مراقبة المؤسسة لحيطها والبحث واستخدام بعض المعلومات ذات الطابع الإستراتيجي، ويمكن لها اتخاذ قرارات جيدة، هذه المعلومات تمثل أحد المصادر لخطوات الإبداع التكنولوجي، انتبه المؤسسة لحيطها ضروري إذا كانت تريد زيادة فاعليتها مقارنة بالمنافسين.

و يمكن حصر مصادر المعرف المرتبطة بالإبداع التكنولوجي تقليدياً في أربع :

1. البحث والتطوير.

2. افتقاء تكنولوجيات متطرفة من الخارج.

3. التعاون مع مؤسسات أخرى ومنظمات بحث.

4. نشاطات أخرى مرتبطة بزيادة المعرف.

فالبحث والتطوير يتضمن جميع أعمال الإنشاء المهيكلة بهدف توسيع المعرف واستعمالاتها وبغية تطوير تطبيقات جديدة، فحسب الجرد الدائم للإمكانيات العلمية البلجيكية والمعد بتاريخ 14/06/1994 يتبيّن أن:

"البحث يتضمن نشاطات الإنشاء المعدة بهدف تعظيم المعرف العلمية والفهم العلمي، التطوير يتضمن أيضاً أعمال الخلق المعدة دوريًا (مهيكلة) بهدف استغلال نتائج البحث لإنتاج مواد أو/و منتجات جديدة أو محسنة بقوة، نفس الشيء لتطوير تطبيقات، أساليب أو أنظمة جديدة أو محسنة بقوة، المعايير الأساسية تسمح بتميز البحث والتطوير عن النشاطات الأخرى المرتبطة بزيادة مخزون المعرف وحضور عنصر الجدّة، وإرادة إيجاد حل لعدم التأكّد العلمي والتكنولوجي، ويعتبر جديد للمؤسسة باستثناء المعرف التي يصل إليها العامة (The state of

الفصل الثاني: الإبداع التكنولوجي و المنافسة

النشاطات التي لا تتمي إلى هذه الفئة وهي الرسومات الصناعية، الأدوات، الهندسة الصناعية، قبل الإنتاج، اختبار التوحيد¹¹.

يمكن دعم الإبداع التكنولوجي باقتناة تكنولوجيات متطرورة من الخارج تشمل:

- ✓ اقتناة تجهيزات تكنولوجية متقدمة.
- ✓ اقتناة براءات الاختراع، تراخيص، علامات وخدمات تكنولوجية.
- ✓ اقتناة برامج متقدمة أو البرامج المعدة خصيصاً.

2- عوائق الإبداع التكنولوجي :

يمكن تقسيم عوائق الإبداع التكنولوجي إلى ثلاثة فئات: اقتصادية، اجتماعية و تقنية.

2-1- على المستوى الاقتصادي :

يعمل عائق قلة الموارد المالية أهم العوائق الاقتصادية التي تواجه عملية الإبداع التكنولوجي سواء على مستوى المؤسسات، الهيئات الحكومية أو الهيئات العلمية، فضعف المخصصات المالية لا يسمح بالقيام ببحوث متقدمة بغية تحقيق إبداعات تكنولوجية، إضافة إلى ذلك عادة ما تكون هذه الإبداعات ذات مردودية غير كافية، خاصة إذا تمت الإبداعات على مستوى الهيئات العلمية (جامعات، مراكز البحث) بحيث لا تجد من يجسدها في الواقع الاقتصادي، ويعتبر نقص المعلومات عن مستوى المخاطر الاقتصادية والمالية التي تقللها إدخال إبداع تكنولوجي جديد إلى السوق، أو المخاطرة في الفرع الاقتصادي من أهم العوائق التي تقف في وجه الإبداع التكنولوجي.

¹¹ Valenduc Gérard et warrant Françoise, "L'innovation technologique au service du développement durable", Namur :fondation travail –université, février 2001, P4.

الفصل الثاني: الإبداع التكنولوجي و المنافسة

يمكن إضافة عامل التكاليف العالية للتجهيزات المستعملة في الإنتاج أو البحث، والتي تحول أو تحد من الإبداع التكنولوجي.

2-2- على المستوى الاجتماعي :

تمثل أهم العوائق التي تحد أو تقف في وجه الإبداع التكنولوجي على المستوى الاجتماعي، هو الاتصال السريع بين أقطاب المؤسسة (الادارة، مساهمين، عمال، نقابة)، بحيث لا تتضاد جهودهم في اتجاه واحد مساعد على الإبداع التكنولوجي، بالإضافة إلى مدى تقبل المستخدمين لفكرة جديدة في الإنتاج لأنهم يرون فيها تهديداً لمناصبهم أو تخفيض في الأجر، لذلك يجب توعيتهم بضرورة الإبداع التكنولوجي لضمان مستقبل المؤسسة ولهم أيضاً.

ويمثل مستوى الاستعداد لدى إطارات المؤسسة للقيام بهذه المهمة واحتضانها، عامل حاسم لنجاح الإبداع التكنولوجي في المؤسسة، وترجمت مخاوف المستخدمين بصفة عامة في نوعية عقود العمل التي تطبقها المؤسسات الاقتصادية والتي لا تضمن مستقبلاً لهم في حالة وقوع أزمات للمؤسسة أو في حالة تحقيقها أرباح كبيرة، ويمثل إصلاح هذه العقود أحد أهم المحاور التي تشجع المستخدمين والإطارات خاصة على القيام بالابتكارات والإبداع التكنولوجي.

2-3- على المستوى التقني :

يمثل القيام بإبداع تكنولوجي بجازفة كبيرة تتطوى على عدة مخاطر سواء على المستوى التجاري، المالي أو التقني، لذلك فهذه المخاطر خاصة التقنية تعتبر أحد العوائق، التي توقف في وجه الإبداع التكنولوجي، إضافة إلى أن القيام بها يحتاج إلى يد عاملة تقنية مؤهلة، بحيث تعتبر أحد العوامل التي يتوقف نجاح الإبداع التكنولوجي عليها إضافة لتوفر تكوين ملائم.

الفصل الثاني: الإبداع التكنولوجي و المنافسة

وتعتبر تركيبة التجهيزات الجديدة عائق يحد من عملية الإبداع التكنولوجي نظراً لنقص الخبرة.

المطلب الثالث: قياس الإبداع التكنولوجي

خلال هذا المطلب نحاول الإجابة عن السؤال التالي: "كيف يتسمى لنا قياس الإبداع التكنولوجي" ، ففي الأعمال التجريبية حول الإبداع يستعمل دائماً ثلاثة أنواع من القياسات الكمية للنشاط الإبداعي، تؤدي في مجموعها إلى نفس النتائج تقريرياً، وتمثل هذه القياسات في :

1/ نفقات البحث والتطوير:

تستعمل بشكل واسع قيمة البحث والتطوير كمقاييس للاستثمارات في الإبداع، ففي الولايات المتحدة الأمريكية تخبر المؤسسات التي لها ميزانيات معتمدة في البحث والتطوير على إظهار هذه القيمة في الميزانيات السنوية، بحيث توفر على فترات طويلة و لآلاف المؤسسات على معطيات مهمة تبين مدى اهتمام المؤسسات بالإبداع وإنفاق عليه وهل هو من الأولويات الإستراتيجية أم لا؛ وعند انفاق المؤسسات مبالغ كبيرة في البحث والتطوير بصورة غير متوقعة فسوف يؤدي ذلك إلى زيادة أسعار أسهمها بالبورصة.

أما في دول أخرى، فإن إظهار هذه القيم في الميزانية السنوية ليس إجباري، وهذا ما يسمح لبعض المؤسسات بإخفاء نفقات مهمة للبحث والتطوير على منافسيها، ونفس الشيء بالنسبة لبعض المؤسسات التي لا تنفق في مجال البحث والتطوير فتحفي ذلك عن نظر المستثمرين.

ويشير Gu et Whewell¹² سنة 1999 إلى أن القطاع الصناعي بكندا لم يخصص سوى 0.99% من الناتج القومي الصافي للبحث والتطوير، بينما تخصص الولايات المتحدة الأمريكية 1.96% واليابان 2.01%

¹² Randall Morck et Bernard young, Idem, P3.

الفصل الثاني: الإبداع التكنولوجي و المنافسة

والانتقاد الوحيد لمنهجية هذا المقياس كونه قياس خارجي للإبداع، وليس تعداد أو قيمة للإبداعات الحقيقة الناتجة.

ويلاحظ أن معظم البحوث والتطوير تقوم بها المؤسسات، خاصة المؤسسات الكبيرة (تعداد مستخدميها أكثر من 1000 عامل) والتي تستحوذ على 80% من البحث، وعند مقارنة إنفاق المؤسسات على البحث والتطوير بجدل مفاجئات كبيرة، فشركة جنرال موتورز وفورد تنفقان معاً أكثر مما تنفق فرنسا، ومن بين المؤسسات العشر الأولى في العالم التي تنفق على البحث والتطوير بجدل أربع شركات أمريكية وثلاثة يابانية وشركتين ألمانيتين¹³، أما القطاعات الأكثر استثمار في البحث والتطوير فهي قطاع الطيران، الفضاء، الكمبيوتر، الصيدلة، الاتصالات والسيارات.

2/ عدد براءات الاختراع :

تعتبر قاعدة المعلومات المتعلقة بعدد طلبات براءات الاختراع وعددتها المنوحة مصدر مهم جداً للمعلومات عن الإبداع التكنولوجي، ويمكن أن يمثل عدد براءات الاختراع مؤشر جيد له باعتباره منتج البحث والتطوير.

يمكن لمعلومات براءات الاختراع أن تعطي معلومات مضللة في الجانب الاقتصادي، فأولاً الإبداع التكنولوجي يخص تطبيق الأفكار والتكنولوجيات الجديدة بهدف تحسين الحياة البشرية و ليس فقط إنتاج الأفكار، فعدد كبير من براءات الاختراع لا تعني بالضرورة مستوى عال من الإبداع التكنولوجي، وثانياً

¹³ عبوى، زيد منير، " إدارة الإبداع و الابتكار" ، عمان: دار كنوز المعرفة، 2006، ط1، ص121.

الفصل الثاني: الإبداع التكنولوجي و المنافسة

المؤسسات التي تمتلك تكنولوجية جديدة، وتخشى من منافسيها تقوم بتطبيق ما يسمى بتشويش براءات الاختراع.

3/ تعداد الإبداعات التكنولوجية:

تعداد الإبداعات التكنولوجية عبارة عن قائمة الإبداعات المتأتية من مختلف المؤسسات وتكون مستخلصة من تحقيق شامل، ويجب أن يمثل أحسن مصادر المعلومات لأنها تقيس بوضوح الإنتاج ويستطيع القائمون على التحقيق وضع قواعد إعداد بحمل المعطيات ويستهدفون المؤسسات، الصناعات و الدول.

وفي الواقع يوجه انتقاد لهذا التعداد، لعشوائية الطابع الذي يتميز به، فيجب على القائمين بالتحقيق أن يحددو ماذا يمثل الإبداع التكنولوجي، وعادة ما يفصلون بين الإبداعات التكنولوجية المهمة وغير المهمة، ونشير في الأخير أن تعداد الإبداعات التكنولوجية معلومة غير متوفرة في معظم الدول.

الفصل الثاني: الإبداع التكنولوجي و المنافسة

اختلف معظم الاقتصاديين والهيئات الاقتصادية الدولية على تحديد مفهوم محدد ودقيق للتنافسية ، فينطلق بعضهم من مفهوم ضيق ويختصرها في تنافسية السعر والتجارة، ويستعمل البعض الآخر مفهوم واسع يكاد يشمل جميع مناحي النشاط الاقتصادي، وهذا ما يظهر جليا في التعداد الكبير للمؤشرات المستعملة لقياس القدرة التنافسية.

وقد وقع تحول في المفاهيم، فمن مفهوم الميزة النسبية وتتمثل في قدرات الدولة من "موارد طبيعية واليد العاملة الرخيصة، المناخ والموقع الجغرافي..." التي تسمح لها بإنتاج رخيص وتنافسي، إلى مفهوم الميزة التنافسية وتتمثل في اعتماد الدولة على التكنولوجيا والعنصر الفكري في الإنتاج، نوعية الإنتاج وفهم احتياجات ورغبات المستهلك، مما جعل العناصر المكونة للميزة النسبية تصبح غير فاعلة وغير مهمة في تحديد التنافسية.

﴿ تعريف التنافسية ﴾

يوجد العديد من المقاربات المعتمدة لتعريف التنافسية، تشتهر كلها في كون التنافسية يتم الحديث عليها دوماً على المستوى الدولي، أحد هذه المقاربات تقسم التعريف إلى ثلاث مجموعات:

✓ المجموعة الأولى وتتضمن كل التعريف التي تأخذ في عين الاعتبار حالة التجارة الخارجية للدول فقط.

✓ المجموعة الثانية وتتضمن كل التعريف التي تأخذ في عين الاعتبار حالة التجارة الخارجية وكذا مستويات المعيشة للأفراد.

✓ المجموعة الثالثة وتتضمن كل التعريف التي تأخذ في عين الاعتبار مستويات المعيشة للأفراد فقط.

الفصل الثاني: الإبداع التكنولوجي و المنافسة

ويجب تحديد القطاع بدقة فمثلاً قطاع صناعة الموصلات لا يمكن خلطه مع قطاع الإلكترونيات، لأن مجالات وظروف الإنتاج مختلف.

❖ تعريف التنافسية على مستوى الدول:

أهتم الكتاب والاقتصاديين وكذا المنظمات والهيئات الدولية بتعريف التنافسية على مستوى الدول أكثر من تعريف التنافسية على مستوى المؤسسات وقطاع النشاط، لذلك نجد أن هناك العديد من التعريفات وتحتختلف حسب الزاوية التي ترى منها التنافسية وستتطرق لأهم هذه التعريفات.

❖ تعريف المجلس الأمريكي للسياسة التنافسية:

يعرف التنافسية على أنها "قدرة الدولة على إنتاج سلع وخدمات تنافس في الأسواق العالمية وفي نفس الوقت تتحقق مستويات معيشة مطردة في الأجل الطويل".¹⁶

❖ تعريف المجلس الأوروبي ببرشلونة:

عرف المجلس الأوروبي في اجتماعه ببرشلونة سنة 2000 تنافسية الأمة على أنها "القدرة على التحسين الدائم لمستوى المعيشة لمواطنيها وتوفير مستوى تشغيل عالي وتماسك اجتماعي وهي تغطي مجالاً واسعاً وتحتخص كل السياسة الاقتصادية".¹⁷

❖ تعريف منظمة التعاون الاقتصادي والتنمية (OCDE):

التنافسية على أنها : "المدى الذي من خلاله تنتج الدولة وفي ظل شروط السوق الحرة والعادلة،

¹⁶ نوير طارق، "دور الحكومة الداعم للتنافسية: حالة مصر"، المعهد العربي للتحيط بالكويت، 2002، ص.5.

¹⁷ لستر نارو، "الصراع على القيمة: مستقبل المنافسة الاقتصادية بين أمريكا واليابان"، عالم المعرفة، العدد 204، 1995، ص 61

¹⁸ وديع محمد عدنان، "القدرة التنافسية وقياسها"، المعهد العربي للتحيط ، الكويت، العدد الرابع والعشرون، ديسمبر 2003، ص 45.

الفصل الثاني: الإبداع التكنولوجي و المنافسة

منتجات و خدمات تنافس في الأسواق العالمية، وفي نفس الوقت يتم تحقيق زيادة الدخل الحقيقي لأفرادها في الأجل الطويل".¹⁹

و تعرف (OCDE) كذلك التنافسية الدولية بأنما : "القدرة على إنتاج السلع و الخدمات التي تواجه اختبار المزاحمة الخارجية في الوقت الذي تحافظ فيه على توسيع الدخل المحلي الحقيقي"²⁰، كما يمكن تعريف التنافسية الدولية بأنما قدرة البلد على زيادة حصصها في الأسواق المحلية والدولية.

❖ تعريف معهد التنافسية الدولية:

ويرى معهد التنافسية الدولية على أنها قدرة البلد على :

- * أن ينتج أكثر وأكفاء نسبياً، ويقصد بالكفاءة :
 - تكلفة أقل : من خلال تحسينات في الإنتاجية و استعمال الموارد بما فيها التقنية والتنظيم.
 - ارتفاع الجودة: وفقاً لأفضل معلومات السوق و تقنيات الإنتاج.
 - الملائمة: و هي الصلة مع الحاجات العالمية، وليس فقط المحلية، في المكان والزمان ونظم التوريد، بالاستناد إلى معلومات حديثة عن السوق و مرونة كافية في الإنتاج و التخزين و الإدارة.
- * أن يهتم أكثر ببيع السلع المصنعة، و التحول نحو السلع عالية التصنيع والتقنية، وبالتالي ذات القيمة المضافة العالية في السوقين الخارجي والمحلي، فيحصل على عوائد أكبر متمثلة في دخل قومي أعلى للفرد، وذي ثروة مطردة، وهو أحد عناصر التنمية البشرية.
- * أن يستقطب الاستثمارات الأجنبية المباشرة بما يوفره البلد من بيئة مناسبة.

¹⁹ نمير طارق ، مرجع سابق، ص.5.

²⁰ نمير طارق ، مرجع سابق، ص.5.

الفصل الثاني: الإبداع التكنولوجي و المنافسة

تشترك أغلب التعريف المستعرضة آنفا في نقاط مشتركة تتمثل في قدرة المؤسسات على النفاذ إلى الأسواق الخارجية بمنتجات عالية الجودة وبأقل التكاليف، وأن يظهر أثر ذلك في تحسين الناتج الداخلي الخام والذي بدوره يزيد في تحسين الظروف المعيشية للمواطنين، لذلك فإننا نحاول إعطاء تعريف للتنافسية يتلخص في أن التنافسية هي قدرة الحكومات على توفير ظروف ملائمة تستطيع من خلالها المؤسسات العاملة في إقليمها النفاذ بمنتجاتها إلى الأسواق الخارجية، بغية زيادة نمو معدل الناتج الداخلي الخام.

► أنواع التنافسية

تميز العديد من الكتابات بين عدة أنواع من التنافسية هي:²⁵

- ✓ تنافسية التكلفة أو السعر: فالبلد ذو التكاليف الأرخص يتمكن من تصدير السلع إلى الأسواق الخارجية بصورة أفضل ويدخل هنا أثر سعر الصرف.
- ✓ التنافسية غير السعرية: باعتبار أن حدود التنافسية معرفة بالعديد من العوامل غير التقنية وغير السعرية، فإن بعض الكتاب يتكلمون عن المكونات غير السعرية في التنافسية .
- ✓ التنافسية النوعية: وتشمل بالإضافة إلى النوعية والملائمة عنصر الإبداع التكنولوجي، فالبلد ذو المنتجات المتغيرة ذات النوعية الجيدة، والأكثر ملائمة للمستهلك وحيث المؤسسات المصدرة ذات السمعة الحسنة في السوق، يتمكن من تصدير سلعة حتى ولو كانت أعلى سعر من سلع منافسة.
- ✓ التنافسية التقنية: حيث تتنافس المشروعات من خلال النوعية في صناعات عالية التقنية.

²⁵ الطيب، محمد دويس، مرجع سابق، ص 18.

الفصل الثاني: الإبداع التكنولوجي و المنافسة

و يذكر تقرير التنافسية الكونية للم المنتدى الاقتصادي العالمي على مناخ الأعمال و عمليات المؤسسات وإستراتيجياته، و يذكر كذلك على الإبداع التكنولوجي ورأس المال البشري والفكري، و على عناصر مثل التعليم ورأس المال البشري و الإنتاجية، مؤسسات البحث و التطوير، الطاقة الإبداعية، الوضع المؤسسي، وقوى السوق.

تدفع الأبعاد الأساسية في التنافسية إلى الاهتمام بجوانب عديدة منها²⁶:

- 1) مستوى التحليل: اعتباراً من مستوى المشروع أو المنتج إلى مستوى القطاع ثم مستوى البلد وحتى على مستوى الإقليم.
- 2) الشمول: هي تحقيق الأهداف بأقل التكاليف، والفعالية و الاختيار الصحيح للغايات.
- 3) النسبية: حيث أن التنافسية في جوهرها تعني مقارنة نسبية بين الاقتصاديات سواءً كانت بلداناً أو مؤسسات.

كما أنه توجد تصنيفات أخرى حيث تُصنف التنافسية إلى صنفين وهما:²⁷

أولاً_ التنافسية بحسب الموضوع: وتتضمن تنافسية المنتج وتنافسية المؤسسة.

١_ تنافسية المنتج:

تعتبر تنافسية المنتج شرطاً لازماً لتنافسية المؤسسة، لكنه ليس كافياً وكثيراً ما يعتمد على سعر التكلفة كمعيار وحيد لتقويم تنافسية منتج معين، وبعد ذلك أمراً مصدلاً، باعتبار أن هناك معايير أخرى قد تكون أكثر

²⁶ الطيب، محمد دويس، مرجع سابق، ص 18.

²⁷ خليل، نبيل مرسى، الميزة التنافسية في مجال الأعمال. - الإسكندرية: مركز الإسكندرية للكتاب، 1998. ص 76.

الفصل الثاني: الإبداع التكنولوجي و المنافسة

دلالة، كالجودة وخدمات ما بعد البيع، وعليه يجب اختيار معايير معبرة تمكن من التعرف الدقيق على وضعية المنتج في السوق في وقت معين.

2_ تنافسية المؤسسة:

يتم تقويمها على مستوى أشمل من تلك المتعلقة بالمنتج؛ حيث لا يتم حسابها من الناحية المالية في نفس المستوى من النتائج، في حين يتم التقويم المالي للمنتج بالاستناد إلى الهامش الذي ينتجه هذا الأخير، أما تنافسية المؤسسة، فيتم تقويمها آخذين بعين الاعتبار هوامش كل المنتجات من جهة، والأعباء الإجمالية، التي نجد من بينها: تكاليف البنية، النفقات العامة، نفقات البحث والتطوير، والمصاريف المالية...إلى من جهة أخرى. فإذا فاقت هذه المصاريف والنفقات الهوامش، واستمر ذلك مدة أطول، فإن ذلك يؤدي إلى خسائر كبيرة، يصعب على المؤسسة تحملها، ومن ثمة فالمؤسسة مطالبة بتقديم قيمة لزيائتها، ولا يتم ذلك إلا إذا كانت حققت قيمة إضافية في كل مستوياتها.

ثانياً _ التنافسية وفق الزمن :

تتمثل في التنافسية الملحوظة والقدرة التنافسية.

1_ التنافسية الملحوظة :

تعتمد هذه التنافسية على النتائج الإيجابية الحقيقة خلال دورة محاسبية، غير أنه يجب ألا تتفاعل بشأن هذه النتائج، لكنها قد تنجم عن فرصة عابرة في السوق، أو عن ظروف جعلت المؤسسة في وضعية احتكارية. فالنتائج الإيجابية في المدى القصير، قد لا تكون كذلك في المدى الطويل.

الفصل الثاني: الإبداع التكنولوجي و المنافسة

2 _ القدرة التنافسية :

إن القدرة التنافسية تستند إلى مجموعة من المعايير هي: "الموقع في السوق، المرونة، معرفة كيفية العمل، الجودة، الخدمات، التكاليف، الإنتاجية، مردودية رأس المال المستثمر"، حيث أن هذه الأخيرة تربطها علاقات متداخلة فيما بينها، فكل معيار يعتبر ضروري؛ لأنه يوضح جانبًا من القدرة التنافسية، ويُقيِّم المؤسسة صامدة في بيئه مضطربة، ولكنه لا يكفي بمفرده.

وعلى خلاف التنافسية الملحوظة، فإن القدرة التنافسية تختص بالفرص المستقبلية، وبنظرية طويلة المدى من خلال عدة دورات استغلال.

و عوضاً عن زيادة المخرج لمستوى معين من مدخل العمل، فإن جانباً من المنافع الحقيقة على مستوى المؤسسة يمكن أن يقابلها على مستوى الاقتصاد الوطني نaculaً في الدخل و الرفاه العام ينجم عن التخلص من العمالة ما لم يتم استيعاب تلك العمالة في منشآت أو مشاريع أخرى.

المطلب الثاني: مؤشرات قياس تنافسية المؤسسات

إن مفهوم التنافسية الأكثر وضوحاً يبدو على مستوى المؤسسة، فالمؤسسة قليلة الربحية ليست تنافسية، ولا تكون تنافسية أيضاً عندما تكون تكلفة إنتاجها المتوسطة تتجاوز سعر منتجاتها في السوق، وهذا يعني أن موارد المؤسسة يساء تخصيصها وأن ثروتها تتضاءل أو تبده، وضمن فرع نشاط معين ذي منتجات متجانسة يمكن للمؤسسة أن تكون قليلة الربحية لأن تكلفة إنتاجها المتوسطة أعلى من تكلفة منافسيها، وقد يعود ذلك إلى أن إنتاجيتها أضعف أو أن عناصر الإنتاج تكلفها أكثر أو للسبعين معاً.

الفصل الثاني: الإبداع التكنولوجي و المنافسة

ويقدم أوستن Austin²⁸ نموذجاً لتحليل الصناعة وتنافسية المؤسسة من خلال القوى الخمس

المؤثرة على تلك التنافسية وهي :

- ✓ تحديد الداخلين المحتملين إلى السوق.
- ✓ قوة المساومة والتفاوض التي يمتلكها الموردون للمؤسسة.
- ✓ قوة المساومة والتفاوض التي يمتلكها المشترون لمنتجات المؤسسة.
- ✓ تحديد الإلحاد أي البدائل على منتجات المؤسسة.
- ✓ المنافسون الحاليون للمؤسسة في صناعتها.

ويشكل هذا النموذج عصراً هاماً في السياسة الصناعية والتنافسية على مستوى المؤسسة، إن جاذبية منتجات مؤسسة ما يمكن أن تعكس الفاعلية في استعمال الموارد وعلى الأخص في مجال البحث والتطوير أو الدعاية، لهذا فإن الربحية وتكلفة الصنع والإنتاجية والخاصة من السوق تشكل جميعاً مؤشرات للتنافسية على مستوى المؤسسة.

1- الربحية:

تشكل الربحية مؤشراً كافياً على التنافسية الحالية، وكذلك تشكل الحصة من السوق مؤشراً على التنافسية إذا كانت المؤسسة تعظم أرباحها أي أنها لا تتنازل عن الربح مجرد غرض رفع حصتها من السوق، ولكن يمكن أن تكون تنافسية في سوق يتوجه هو ذاته نحو التراجع، وبذلك فإن تنافسيتها الحالية لن تكون ضامنة لربحيتها المستقبلية.

²⁸ وديع محمد عدنان، مرجع سابق، ص 11.

الفصل الثاني: الإبداع التكنولوجي و المنافسة

وإذا كانت ربحية المؤسسة التي تريد البقاء في السوق ينبغي أن تتمتد إلى فترة من الزمن، فإن القيمة الحالية لأرباح المؤسسة تتعلق بالقيمة السوقية لها.

تعتمد المنافع المستقبلية للمؤسسة على إنتاجيتها النسبية وتكلفة عوامل إنتاجها وكذلك على الجاذبية النسبية لمنتجاتها على امتداد فترة طويلة وعلى أنفاقها الحالي على البحث والتطوير أو براءات الاختراع التي تحصل عليها إضافة إلى العديد من العناصر الأخرى، إن النوعية عنصر هام لاكتساب الجاذبية ومن ثم النفاذ إلى الأسواق والمحافظة عليها.

٢- تكلفة الصناع:

تكون المؤسسة غير تنافسية إذا كانت تكلفة الصناع المتوسطة تتجاوز سعر منتجاتها في الأسواق، ويعزى ذلك إما لانخفاض إنتاجيتها أو عوامل الإنتاج مكلفة كثيراً، أو السببين السابقين معاً، وإنتاجية ضعيفة يمكن أن تفسر على أنها تسيير غير فعال، كل هذا في حالة قطاع نشاط ذو منتجات متنوعة، أما إذا كان قطاع النشاط ذو منتجات متجانسة فيمكن أن يعزى ذلك إلى كون تكلفة الصناع المتوسطة ضعيفة مقارنة بالمنافسين.

إن تكلفة الصناع المتوسطة بالقياس إلى تكلفة المنافسين تمثل مؤشرًا كافياً عن التنافسية في فرع نشاط ذي إنتاج متجانس ما لم يكن ضعف التكلفة على حسابربحية المستقبلية للمشروع، ويمكن لتكلفة وحدة العمل أن تمثل بديلاً جيداً عن تكلفة الصناع المتوسطة عندما تكون تكلفة اليد العاملة تشكل النسبة الأكبر من التكلفة الإجمالية، ولكن هذه الوضعية يتناقض وجودها.

الفصل الثاني: الإبداع التكنولوجي و المنافسة

عندما يكون هناك حالة توازن تعظم المنافع ضمن قطاع نشاط ما ذي إنتاج متجانس، فإنه كلما كانت التكلفة الحدية للمؤسسة ضعيفة بالقياس إلى تكاليف منافسيها، كلما كانت حصتها من السوق أكبر وكانت المؤسسة أكثر ربحية مع افتراض تساوي الأمور الأخرى، فالحصة من السوق تترجم إذن المزايا في الإنتاجية أو في تكلفة عوامل الإنتاج.

وفي قطاع نشاط ذي إنتاج غير متجانس، فإن ضعف ربحية المؤسسة يمكن أن يفسر بالأسباب أعلاه ولكن يضاف إليها سبب آخر هو أن المنتجات التي تقدمها قد تكون أقل جاذبية من منتجات المنافسين بافتراض تساوي الأمور الأخرى أيضاً، إذ كلما كانت المنتجات التي تقدمها المؤسسة أقل جاذبية كلما ضعفت حصتها من السوق ذات التوازن.

لقد بينت دراسة³⁰ عددة مؤسسات وجود حزمة واسعة من المؤشرات على تنافسية المشروع، ومن هذه

النتائج:

✓ في معظم الأنشطة الاقتصادية وفروع النشاط فإن التنافسية لا تتمرّكز ببساطة على الأسعار وتكلفة

عوامل الإنتاج.

✓ ثمة عوامل عديدة ليست مرتبطة بالأسعار تعطي اختلافات عن مستوى إنتاجية اليد العاملة، رئيس

المال (وفورات الحجم، سلسلة العمليات، حجم المخزون، الإدارة ، علاقات العمل،... الخ).

✓ يمكن للمشروعات أن تحسن أدائها من خلال التقليد والإبداع التكنولوجي و أن الوصفة الحسنة

للمشروع يمكن أن تعطي نتائج حسنة لدى مشروعات ذات عوامل إنتاج قليلة التكلفة.

³⁰ وديع محمد عدنان، مرجع سابق، ص 13.

الفصل الثاني: الإبداع التكنولوجي و المنافسة

- ✓ من الأهمية بمكان معرفة أن التركيز على تنافسية المشروع تعني دوراً محدوداً للدولة وتتطلب استعمال تقنيات إنتاج مرنة ورقابة مستمرة على النوعية والتكليف والتطلع إلى الأمد الطويل أكثر من الأمد القصير.
- ✓ ضرورة إعطاء أهمية أكبر إلى تكوين وإعادة التأهيل والنظر إلى العامل كشريك وليس عامل إنتاج.
- ✓ إذا كانت تنافسية البلد تقاس بتنافسية مشروعاته فإن تنافسية المشروع تعتمد على نوعية إدارته والدولة مدير غير ناجح للمشروعات وخصوصاً في مجالات القطاع الخاص.
- ✓ يمكن للدولة مع ذلك أن تسهم في إيجاد مناخ موات لمارسة إدارة جيدة من خلال: توفير استقرار الاقتصاد الوطني، خلق مناخ تنافسي وعلى الخصوص بزيادة العقبات أمام التجارة الوطنية والدولية، إزالة الحواجز أما التعاون بين المشروعات، تحسين ثلاثة أنماط من عوامل الإنتاج هي رأس المال البشري باعتبار الدولة المكون الأساسي لها، التمويل لناحية التنظيم وحجم القروض، والخدمات العمومية.

➤ مؤشرات قياس تنافسية قطاع النشاط

يمكن حساب مقاييس التنافسية على مستوى فرع النشاط بينما تكون المعطيات عن المؤسسات التي تشكله كافية، وهذه المقاييس مثل متوسطات وقد لا تعكس أوضاع مؤسسة معينة ضمن الفرع المدروس، إن إجراء تحليل التنافسية على مستوى قطاع النشاط أو العناقيد (تجمع أنشطة) يشترط أن تكون المتوسطات على هذا المستوى ذات معنى وفوارق مؤسسات القطاع محدودة، وتعود تلك الفوارق عادة إلى تفسيرات عديدة مثل توسيع المنتجات، عوامل الإنتاج، عمر المؤسسة، الحجم، الظروف التاريخية وعوامل أخرى.

وإذا كان من الممكن تقييم تنافسية المشروع في السوق المحلية أو الإقليمية بالقياس إلى المشروعات المحلية أو الإقليمية، فإن تقييم تنافسية فرع النشاط يتم بالمقارنة مع فرع النشاط المماثل لإقليم آخر أو بلد آخر الذي يتم معه

الفصل الثاني: الإبداع التكنولوجي و المنافسة

R_{jt} تمثل معدل سعر الصرف للدولار الأمريكي بعملة البلد Z في خلال الفترة t .

$\frac{\%}{L_{ijt}}$ تمثل الإنتاج الساعي في فرع النشاط i والبلد Z في خلال الفترة t .

و يصبح من الممكن التعبير من خلال المعادلة التالية عن " التكلفة الوحدوية لليد العاملة النسبية" مع البلد K

$$CUMO_{ijkt} \square CUMO_{ijt} / CUMO_{ikt}$$

ويمكن أن ترتفع $CUMO$ للبلد Z بالنسبة إلى مثيلاتها للبلدان الأجنبية لسبب أو أكثر مما يلي :

- ✓ أن يرتفع معدل الأجر والرواتب بشكل أسرع مما يجري في الخارج.
- ✓ أن ترتفع إنتاجية اليد العاملة بسرعة أقل من الخارج.
- ✓ ارتفاع قيمة العملة المحلية بالقياس لعملات البلدان الأخرى.

إن المشكلة الرئيسية لمقارنة التكلفة الوحدوية تنجم عن غموضها، فإن ارتفاع التكلفة الوحدوية النسبية

بسبب ارتفاع في الأجور أو في زيادة في سعر الصرف، يكون مرغوباً إن كان يعكس زيادة في جاذبية صادرات

البلد أو قيمتها في البلدان الأجنبية أو بزيادة في تكلفة "العدول" للعمال بالبلد، وإلا فالتكلفة الوحدوية للبلد

ينبغي أن تُبَطِّن بالمقارنة مع تكلفة شركائه التجاريين، وهذا التراجع يمكن أن يستلزم تحسينات في الإنتاجية أو

هبوطاً في الأجور أو خفضاً للعملة.

تبني العديد من الاقتصاديين حتى منتصف الثمانينيات فكرة أن التنافسية الدولية محددة بشكل وحيد بأسعار

التصدير التي هي دالة أساساً في تكلفة عوامل الإنتاج الصناعي الوحدوية وعلى الخصوص الأجور، لذلك كانت

توصياتهم العملية حول السياسة الاقتصادية في ضوء هذه المقارنة للتنافسية الدولية تتلخص في:

✓ إجراءات مستندة أساساً على التكلفة الأجريبة وإنتاجيةقوى العاملة، وفي بعض الأحيان التكلفة

الأجريبة فقط.

الفصل الثاني: الإبداع التكنولوجي و المنافسة

✓ إمكان تحقيق مكاسب في التنافسية من خلال خفض قيمة العملة.

لكن هذه الرؤية وجهت لها انتقادات بناءً على تجربة ألمانيا واليابان فقد عرفنا ارتفاع في CUMO وتوسيع في حصصهما من السوق الدولية في آن واحد بسبب أن تكلفة اليد العاملة لم تشكل القسم الأكبر من التكلفة الإجمالية، ولكن خبرة البلدين تتوافق مع تزايد الطلب الخارجي على صادرهما وبذلك نشأ توازن جديد برفع سعر الصرف والكميات المخصصة للتصدير الدولي، والانتقاد الثاني كون تكلفة اليد العاملة يمكن ألا تشكل إلا قسماً صغيراً من تكلفة السلع والخدمات التي يتم تبادلها وبذلك يمكن تحديد أثر تلك التكلفة بواسطة تغير ملحوظ في قطاعات أخرى أو في أسعار عوامل الإنتاج الأخرى وبذلك لن يكون لتغيرات CUMO أثراً على سعر الصرف.

2- مؤشرات التجارة والمحصلة من السوق الدولي :

يستخدم الميزان التجاري والمحصلة من السوق كمؤشر لقياس تنافسية قطاع نشاط معين، فالقطاع يخسر تنافسيته عندما تنخفض حصته من الصادرات الوطنية الكلية، أو حصته من الواردات تتزايد لسلعة معينة أحدها في الاعتبار حصة تلك السلعة في الإنتاج أو الاستهلاك الوطني الكلي.

3- الميزة النسبية الظاهرة :

RCA : Revealed (أنشأ بورتر 1990) مقياساً للتنافسية مستندًا على الميزة التنافسية الظاهرة) Comparative Advantage index (ويمكن حسابه لبلد ما في مجموعة منتجات أو فرع نشاط)

كالتالي³² :

³² Donald G. McFetridge, Idem, P17.

الفصل الثاني: الإبداع التكنولوجي و المنافسة

[الصادرات الكلية للبلد j]/[صادرات المنتج i للبلد j]

$$RCA_{ij} = \frac{\text{[الصادرات الدولية الكلية]}}{\text{[الصادرات الدولية للمنتج]}}$$

عندما تكون RCA_{ij} أكبر من الواحد فإن البلد يمتلك ميزة تنافسية نسبية ظاهرة للمنتج i، و يجدر الاهتمام بالميزان التجاري لفرع النشاط، فإن فرعاً صناعياً تبلغ حصته 6% من الصادرات الدولية و 7% من الواردات الدولية لا يمكن اعتباره تنافسياً.

المطلب الثالث: مؤشرات قياس تنافسية الدول

أكد معظم الباحثين على ضرورة استعمال عدة مؤشرات لقياس تنافسية دولة ما، والبدائل المتوفرة لذلك تمثل في ملاحظة بتطور الدخل الحقيقي حسب الفرد أو الإنتاجية، أو على النتائج التجارية للدولة. تطور الدخل الحقيقي حسب الفرد والإنتاجية مفاهيم مرتبطة ولكن ليست متشابهة، حيث يوضح هذه النقطة بقوله أن الدخل الحقيقي حسب الفرد يرتبط بعوامل الإنتاج الكلية، التوفّر على رأس المال والموارد الطبيعية وكميات التبادل، فزيادة عوامل الإنتاج الكلية (عادة ممثلة في التطورات التكنولوجية) تزيد الدخل حسب الفرد، مثل ما يفعل تطور التخصصوص الوطني بالموارد الطبيعية ورأس المال المادي، أو تحسن في التبادلات.

³³ Donald G. McFetridge, Idem, P26.

الفصل الثاني: الإبداع التكنولوجي و المنافسة

كميات التبادل لدولة ما تتحسن عندما تكون العملة الوطنية مثمنة أو سعر الصادرات للدولة ترتفع مقارنة بسعر الواردات، وهذا ما يؤدي لزيادة حجم الاستهلاك الداخلي الممكن انطلاقاً من التخصيص المعطى من الثروات الطبيعية ومن تجارة متوازنة.

تردد كميات التبادل لدولة ما ومنه الدخل حسب الفرد عندما يكون طلب عالمي إضافي على المنتجات والخدمات المصدرة من طرف هذه الدولة، أو عرض عالمي إضافي على المنتجات والخدمات التي تستوردها، وهذا فإن مقاربـات التنافسية الوطنية المبنـية على التجارة والدخل حسب الفرد مرتبطة فيما بينها.

عندما تكون صادرات دولة ما مركزة على قطاعات النشاط ذات نمو كبير و الواردات مركزة على قطاعات نشاط ذات نمو ضعيف أو في حالة انحدار، فيمكن أن يكون مؤشر على تحسن كميات التبادل هذه الدولة، وهذا ينبع لسرعة رد فعل الأسواق العالمية لشروط العرض والطلب الإضافيين، ويرتفع دخل الفرد تحت تأثير زيادة التخصيص الوطني من الثروات الطبيعية (تقريب عن الثروات الطبيعية) أو من رأس المال المادي (نتيجة لاستثمارات سابقة).

تنشر العديد من المنظمـات والمـهيـعـات الدولـية (المعهد الدولـي لتنمية الإدارـة IMD، المتـدى الـاـقـتصـادي العالمي WEF، منظـمة الأمـم المتـحدـة...) تـقارـير سنـوية، تـضـمـنـ مؤـشـرات تـهـدـفـ إلىـ تـصـنـيفـ دولـ العـالـمـ بدـلـالـةـ مـعـايـيرـ مـخـلـفةـ مـثـلـ التنـافـسـيـةـ، التـطـورـ البـشـريـ، الحـرـيـةـ الـاـقـتصـادـيـةـ، تـكـلـفـةـ الأـعـمـالـ...ـاـخـ.

وقد قام فابريـك هـاتـم³⁴ بتـلـخـيـصـ مـعـظـمـ هـذـهـ تـقارـيرـ وـمـؤـشـراتـ هـذـهـ جـدولـ (رـقمـ 2ـ) يـبيـنـ فـيـهـ تـعـدـادـ الدـولـ الـتـيـ يـخـصـهـاـ كـلـ تـقـرـيرـ وـطـرـيقـةـ إـعـدـادـ هـذـهـ الـمـؤـشـراتـ.

³⁴Fabric Hatem,"Les indicateur comparatifs de compétitivité et d'attractivité: une rapide revue de littérature", Agence

الفصل الثاني: الإبداع التكنولوجي و المنافسة

1- تقرير المعهد الدولي لتنمية الإدارة (IMD) :

يصدر هذا المعهد سنوياً ومقره سويسرا منذ بداية السبعينات، وهذا في إطار التحضير للمقديري الاقتصادي العالمي كتاب عن التنافسية في العالم (WCY : World Competitiveness Yearbook)، والمدارف منه جمع عناصر أساسية لمقارنة خصائص بيئة الأعمال وتلخيص على شكل مؤشر وحيد يتم على أساسه تصنيف الدول بدلالة نوعية البيئة الموفقة للمؤسسات، حوالي 200 نوع من المعطيات الأساسية تجمع في مجالات مختلفة: تنافسية واستقرار الاقتصاد الكلي، نوعية وتكلفة عوامل الإنتاج، المعايير القاعدية، البحث والتطوير، تسيير المؤسسة، البيئة الإدارية والجهازية.

بعض هذه المعطيات عبارة عن إحصائيات تجلب من المنظمات المتخصصة (خاصة أو عمومية) والبعض الآخر مستخرج من استبيان منجز من المعهد (IMD) لدى أعضاء شبكته، والمؤشر يحسب على أساس متوسط المراتب التي تحصلت عليها دولة ما في كل مؤشر جزئي، ونشر هذا التقرير يؤدي كل سنة في العالم إلى نقاش وطني على تنافسية البلد، وصورته في الخارج، وكذا نقاش على طريقة إعداد المؤشر ومصداقيته.

لخص هذا المعهد المؤشرات في ثمانية عوامل وردت في تقرير سنة 1997 وهي مبينة في الجدول 03، ليتم تجميعها سنة 2002 في أربع عوامل فقط: الإنجاز الاقتصادي، فاعلية الحكومة، فاعلية قطاع الأعمال، البنية التحتية، حيث يضم كل عامل عدة عناصر، وكل عنصر يشمل عدة مؤشرات أو متغيرات ذات طبيعة كمية مباشرة أو قياسات للرأي، بلغ تعدادها 244 مؤشر عام 1997 و 314 سنة 2000.

الفصل الثاني: الإبداع التكنولوجي و المنافسة

و تضم عينة الدول موضع الدراسة العديد من دول العالم النامية، ودول منظمة التعاون الاقتصادي

والتنمية، وبلغ تعدادها 49 دولة ليس من بينها أي دولة عربية.

جدول رقم 2: ملخص للمؤشرات

الهيئة	المؤشر	السنة	الرتبة الأولى	عدد الدول	الطريقة
المجتمع الدولي الاقتصادي العالمي WEF	مؤشر تجارة تنافسية مؤشر	2003	فنلندا	93	مؤشر مركب يتكون من عشرات المقاييس التي تقيس شروط التنافسية للمؤسسة في دولة ما (تنظيم المؤسسة، بيئة الأعمال).
AT Kearney	المؤشر السري	2003	الصين	64	نتيجة لصبر آراء متذبذبي القرار الخواص حول صورة دولة ما.
FDI FDI	potential index	2003	USA	140	مؤشر مركب يتكون من عشرات مقاييس جاذبية دولة ما للاستثمارات الأجنبية.
AT Kearney	دليل المعرفة	2004	أيرلندا	62	مؤشر مركب يتكون من عشرات المقاييس التي تقيس درجة افتتاح دولة ما للثقافات من كل نوع (تجارة، رؤوس أموال، الأفكار، التكنولوجيا).
منظمة الأمم المتحدة	مؤشر البشرية	2003	البروبيج	175	مؤشر مركب يتكون من بضعة مقاييس تخص الصحة، التعليم والدخل حسب الفرد.
المجتمع الدولي الاقتصادي العالمي WEF	GCI	2003	فنلندا	102	مؤشر مركب يتكون من عشرات المقاييس التي تقيس العوامل الكلية للنمو (البيئة الكلية للأقتصاد، السياسة، للتكنولوجيا).
المعهد الدولي لتنمية الإدارة IMD	مؤشر التفاسية الإجمالية	2004	USA	52	مؤشر مركب مكون من 200 مؤشر كمي للتنافسية (النتائج الاقتصادية الكلية، الهياكل القاعدية، التكنولوجية، الإدارة).
Heritage Foundation	Economic Freedom Index	2004	هونغ كونغ	153	مؤشر مركب متكون من بضع عشرات المقاييس التي تدخل الدولة في الاقتصاد (الجباية، التغليط العمومية، التدخلات التنظيمية).
FDI	مؤشر الفعالية	2003	بلجيكا و لكسمبورغ	140	متوسط على ثلاثة سنوات (1999-2001) لتدفقات الاستثمار الأجنبي المباشر الداخلة ومقارنتها بالنتائج المحلي الصافي

Source : Fabric Hatem,"Les indicateurs comparatifs de compétitivité et d'attractivité: une rapide revue de littérature",

Agence Française pour les investissements internationaux, 13/07/2004

الفصل الثاني: الإبداع التكنولوجي و المنافسة

جدول رقم 3 : تكوين عوامل مؤشر المعهد الدولي لتنمية الإدارة:

رقم	تسمية العامل	عدد المؤشرات
01	الاقتصاد الكلي	30
02	العولمة	45
03	الحكومة	48
04	المالية	27
05	البنية التحتية	32
06	الادارة	36
07	العلوم والتقنية	26
08	البشر	44

المصدر: تقرير المعهد الدولي لتنمية الإدارة بالتصريف

2- تقرير المنتدى الاقتصادي العالمي (WEF)

ينتخب سويسرا مقراً له، ويصدر سنويًا تقرير التنافسية العالمية (GCI) بالتعاون مع مركز التنمية الدولية Global (CID) التابع لجامعة هارفرد بالولايات الأمريكية، وهذا تحت عنوان "تقرير التنافسية الكونية، Competitiveness Yearbook" ويستخدم عدد كبير من المؤشرات موزعة على ثمانية عوامل: الإنتاج، الحكومة، المالية، البنية التحتية، التقنية، الإدارة، العمل و المؤسسات، ويضم 102 دولة (تقرير سنة 2003) من بينها دول عربية هي مصر، الأردن، الجزائر، المغرب، تونس، ويقوم هذا التقرير بترتيب الدول بالاستناد على عدد كبير من المؤشرات بلغ عددها 175 مؤشرًا سنة 2000 منها الكمي ومنها الكيفي ويختص آراء مديرى الأعمال عبر العالم، ويعتمد المنتدى الاقتصادي العالمي في أعداده للتقرير على مقاربة أن ثروة الدول تمثل في معدل الناتج المحلي الصافي حسب الفرد ومستوى غوه، والمؤشرين اللذين يعدهما المنتدى هما (GCI : Growth CCI : Current Competitiveness Index) و (Competitiveness Index) ويفترض أكملما يفسران نحو مستوى ثروة الأمم على المدى المتوسط.

الفصل الثاني: الإبداع التكنولوجي و المنافسة

فالمؤشر الأول GCI يركز على التنافسية كونها مجموعة مؤسسات وسياسات اقتصادية تضمن معدلات نمو مرتفعة على المدى المتوسط، ويهدف إلى قياس إمكانيات النمو للخمسة سنوات القادمة، بينما المؤشر الثاني CCI يستعمل المؤشرات الاقتصادية الجزئية لقياس الميئات وهيأكل السوق والسياسة الاقتصادية، التي تضمن مستوى آمن من الازدهار وهو يهدف لقياس القوة الإنتاجية الآنية لنفس الدول.

المؤشران يعتمدان على نفس الأسلوب وهو إعداد مؤشر التنافسية كمتوسط مرجح لمجموعة من التغيرات المعيارية، يتم إعداد المؤشر GCI بناءً على مجموعة مقاييس كمية(متغيرات اقتصادية كلية معيارية)، وكذلك يعتمد على تحقيقات كيفية تتم مع مديري المؤسسات في 102 دولة (4600 مؤسسة خاصة وعامة)، مواضع الاستبيان منظمة. في عشر مواضع³⁵.

³⁵Gregoir Stéphane et Maurel Françoise, "Les indices de compétitivité des pays : interprétation et limites", octobre 2002, p4-6.

الفصل الثاني: الإبداع التكنولوجي و المنافسة

جدول رقم 4 : تركيبة المؤشر GCI

وزن المركبة في المؤشر الإجمالي		وزن المتوسط الحسابي		للتغيرات الجموعة		عدد التغيرات		المؤشرات الفرعية
دول القلب	دول خارج القلب	كيفي	كمي	اجموع	اجموع	كيفي	كمي	
4/1	3/1							بيئة الاقتصاد الكلي
4/1*2/1	3/1*2/1	7/2	7/5	7	2	5		الاستقرار
4/1*4/1	3/1*4/1	1	0	1	1	0		ترتيب خطط القروض
4/1*4/1	3/1*4/1	0	1	1	0	1		النقاطات العمومية
4/1	3/1							الهيئات العمومية
4/1*2/1	3/1*2/1	1	0	4	4	0		عقود وقوانين
4/1*2/1	3/1*2/1	1	0	3	3	0		الفساد
2/1	3/1							التكنولوجيا
2/1*2/1	3/1*8/1	4/1	3/4	6	4	2		الابداع
2/1*2/1	3/1*2/1	3/1	3/2	10	5	5		التقنيات الجديدة للإعلام والاتصال
0	3/1*8/3	2/1	1/2	2	1	1		نقل التكنولوجيا
1	1			34	20	14		اجموع

Source : Gregoir stephane et Maurel française, " Les indices de compétitivité des pays: interprétation et limites, INSEE, Octobre 2002, P4.

الفصل الثاني: الإبداع التكنولوجي و المنافسة

3- مؤشرات البنك الدولي(WB) :

يقوم بإعداد مؤشرات عن التنافسية لعدد من الدول، وتنشر دوريا على شبكة الانترنت، وتشمل العديد من الدول العربية منها : الجزائر، مصر، الأردن، الكويت، موريتانيا، المغرب، عمان، السعودية، تونس، الإمارات واليمن، ويعتمد على 64 متغيراً في 5 عوامل وهي :

- ✓ الإنحصار الإجمالي (الناتج القومي الإجمالي للفرد، معدل النمو السنوي المتوسط).
- ✓ الديناميكية الكلية وديناميكية السوق (النمو والاستثمار، الإنتاجية، حجم التجارة الإجمالي، تنافسية التصدير).
- ✓ البنية التحتية ومناخ الاستثمار (شبكة المعلومات والاتصالات، البنية التحتية المادية، الاستقرار السياسي الاجتماعي).
- ✓ رأس المال البشري والفكري.
- ✓ الديناميكية المالية.

4- مؤشرات صندوق النقد الدولي(IMF) :

يقوم بنشر عدد محدد من المؤشرات (أسعار الصرف الحقيقة المستندة إلى مؤشرات أسعار المستهلك، قيمة وحدة التصدير للسلع المصنعة، السعر النسبي للسلع المتداولة وغير المتداولة، تكلفة وحدة العمل في الصناعة التحويلية).

5- تصنيف حسب مؤشر الحرية الاقتصادية:

مؤشر طوره معهد HERITAGE بالولايات المتحدة الأمريكية وقد اعتمد لدراسة درجة الحرية على عشرة عوامل وكل عامل يتكون من مجموعة من المتغيرات (50 متغير) وهذه العوامل هي :

الفصل الثاني: الإبداع التكنولوجي و المنافسة

✓ حرية التجارة.

✓ العباء الضريبي للحكومة.

✓ تدخل الحكومة في الاقتصاد.

✓ السياسة النقدية.

✓ تدفقات رأس المال والاستثمار الأجنبي.

✓ الجهاز المصرفي.

✓ الأجور والأسعار.

✓ حقوق الملكية.

✓ الأنظمة.

✓ السوق السوداء.

تحتل الجزائر حسب تصنيف مؤشر الحرية الاقتصادية المرتبة 108.

المبحث الثالث: أثر الإبداع التكنولوجي على المنافسة

إن العلاقة الوثيقة بين الإبداع و المنافسة تفرض على المؤسسات أن تبني استراتيجيات تنافسية في مختلف الحالات، وقد بینا حالل الفصل الأول الحاجة الملحة إلى الإبداع التكنولوجي من أجل تحقيق ميزة تنافسية للمؤسسات، وفي هذا المبحث سنذكر بعض الاستراتيجيات التي توافق مع منطق الإبداع التكنولوجي، و تتماشى مع معطيات المنافسة العالمية.

المطلب الأول: الإبداع التكنولوجي كبعد جديد للمنافسة

إن النظرية الكلاسيكية الجديدة التي تقول بفرضية المنافسة التامة بين المؤسسات التي تنتج سلع متشابهة انطلاقاً من مدخلات متشابهة، وأن المنافسة مهمة في هذا الحال لأنها تمنع أي مؤسسة من رفع أسعار منتجاتها منفردة من أجل تغطية تكاليف إنتاجها وزيادة الأرباح، غير أن هذه الفرضية تُخرج كلية من طرف الإبداع التكنولوجي، فالمؤسسات التي تطبق طرق جديدة أقل تكلفة لإنتاج منتجات موجودة يمكنها من تخفيض تكاليف الإنتاج وتحقيق أرباح إضافية عند تصريف المنتجات بأسعار السوق الحالية، ويمكن أيضاً للمؤسسات التي تُنشأ منتجات جديدة ذات نوعية جيدة من كسب أرباح إضافية مقارنة بتكاليف المدخلات وهذا لأنفراها بعية المنتجات الجديدة، في كلتا الحالتين منح الإبداع التكنولوجي للمؤسسة المبدعة شيء من السلطة الاحتكارية، ويمكن توضيح ذلك بالشكل رقم 5، الذي يبين أن هناك أربع حالات لتقاطع التكنولوجيا (موجودة، جديدة) مع السلع والخدمات (موجودة، جديدة).

الفصل الثاني: الإبداع التكنولوجي والمنافسة

الشكل رقم 5 : النظريات الاقتصادية والإبداع التكنولوجي

سلع وخدمات موجودة	سلع وخدمات موجودة	تكنولوجيا موجودة
2- تصميم منتجات جديدة بتكنولوجيا معروفة	1- النظرية الاقتصادية الكلاسيكية الجديدة	
4- تصميم أقل كلفة وأعلى بواسطة تكنولوجيا جديدة	3- تصميم منتجات جديدة لتصنيع منتجات جديدة	تكنولوجيابديدة

Source : Randall Morck et Bernard Yeung, "Les déterminants économiques de l'innovation", Industrie Canada, Document hors série no 25, Janvier 2001, P8.

إن الإبداع التكنولوجي يمكن أن يكون إنتاج سلع وخدمات جديدة بتكنولوجيا موجودة أو إنتاج سلع وخدمات موجودة بتكنولوجيا جديدة، أو الإبداع في كليهما، أي إنتاج سلع وخدمات جديدة بتكنولوجيا جديدة، هذه الحالات الثلاثة تسمح للمؤسسة من ممارسة سياسة الاحتكار لمدة زمنية معينة، أي تحقيق أرباح إضافية مقارنة بالمنافسين.

أما الحالة الرابعة وهي إنتاج سلع وخدمات موجودة بتكنولوجيا موجودة، فهنا تكون في وضعية المنافسة التامة بين المؤسسات وهو ما تنص عليه النظرية الاقتصادية الكلاسيكية الجديدة.

بالرغم من أن السلطة الاحتكارية للمبدع لا تضر بالمستهلك بأي حال من الأحوال، فهي تسمح له في الحالات (الثانية، الثالثة والرابعة) بالحصول على منتج ذو نوعية جيدة وبنفس سعر السوق أو أقل، وهذا ما يسمح للمؤسسة المبدعة من توسيع حجم حصتها في السوق على حساب منافسيها غير المبدعين، ويوضح الاقتصادي

الفصل الثاني: الإبداع التكنولوجي و المنافسة

³⁶ بأن المنافسة في النظرية الاقتصادية الكلاسيكية الجديدة تأخذ بعدها جديداً عند إدخال مصطلح الإبداع التكنولوجي، فالسياسات تتراحم من أجل الإبداع التكنولوجي كما تتراحم من أجل تحفيض الأسعار، والمنافسة على مستوى الإبداع التكنولوجي تسمح للمؤسسة المبدعة من تحقيق أرباح احتكارية. وأصبح الوضع تقليدي بالنسبة للمحتكر الكلاسيكي، الذي يحمي نفسه بعوائق دائمة عند الدخول، ونستطيع أن نطلق عليه تسمية المحتكر البيروقراطي مقارنة بالمحتكر المبدع.

تحدد النظرية الاقتصادية أثرين للعبة المنافسة بين المحتكر والداخلين الجدد:

▪ الأول وهو أثر الفعالية: فالمحتكر إذا أبدع يبقى محتكراً، أما إذا أبدع الداخل المحتمل فمن الممكن أن يكون

في منافسة مع المحتكر، إذا كانت تكنولوجيا هذا الأخير أقل بقليل من التكنولوجيا الجديدة.

▪ الثاني وهو أثر التعويض: فالمحتكر إذا أبدع لا يربح شيء عن وضعيته الحالية، فيبقى محتكراً، وفي المقابل

الداخل الجديد ينتقل من ربح معدوم (إذا لم يبدع) إلى أرباح موجبة إذا أبدع.

✓ تجارب بعض الدول في تحسين تنافسيتها

لتوسيع دور الدول في دعم التنافسية، سنتعرض ثالث تجرب ناجحة لدول من آسيا وأوروبا وأفريقيا

حققت نجاحاً مهماً في مجال التنافسية ألا وهي:

✓ سنغافورة: احتلت المرتبة الأولى في تقرير التنافسية العالمية ولعدة سنوات متتالية.

✓ أيرلندا: حسنت مرتبتها التنافسية من المرتبة السادسة والعشرون سنة 1996 إلى المرتبة العاشرة عام

.1999

³⁶ الطيب، محمد دويس، مرجع سابق، ص 48.

الفصل الثاني: الإبداع التكنولوجي و المنافسة

✓ تونس : احتلت المرتبة الثانية في تقرير تنافسية الدول الأفريقية.

تميز هذه الدول الثلاث بصفات مشتركة وهي عدم امتلاكها للثروات الطبيعية وصغر مساحتها، ومرورها بفترة ركود اقتصادي خلال سنوات السبعينات والثمانينات، وتحقيقها لنمو اقتصادي في نفس فترة التسعينات وكذا تركيزها على تحسين التعليم وجذب الاستثمارات الأجنبية، وبذل جهود كبيرة لتوفير مناخ ملائم للأعمال التجارية بالإضافة إلى عامل مهم جداً وهو الدور الحكومي الواضح في دعم القدرات التنافسية لاقتصاداتها.

1- تجربة سنغافورة³⁷ :

تربع على مساحة لا تتعدي 648 كيلم² يقطنها حوالي أربعة ملايين نسمة، تقع جنوب شرق آسيا ويطلق عليها مع دول أخرى بالمنطقة تسمية "نمور آسيا"، ونالت استقلالها سنة 1965، وهي دولة تفتقر إلى الموارد الطبيعية خاصة المياه، وتعاني من ظاهرة البطالة، كل هذه العوائق لم تمنع من احتلالها المراتب الأولى في التنافسية العالمية كونها إحدى الدول الأكثر قدرة على التنافس في العالم.

لكن كيف حققت سنغافورة ذلك؟

يعزى نجاح سنغافورة في تطوير اقتصادها والوصول به إلى مستوى تنافسية عالٍ، إلى السياسات التي أتبعتها طوال السنوات الماضية ونخص بالذكر :

1. وجود رؤية قوية وفعالة وواقعية للقيادة، تركز على النتائج وليس على الشعارات؛

37 نوير طارق، مرجع سابق، ص 18.

الفصل الثاني: الإبداع التكنولوجي و المنافسة

2. تبنت سياسة اقتصاد السوق، وشجعت التجارة والاستثمار مما أدى بها إلى تحقيق متوسط نمو للاقتصاد يقدر بـ 10% حتى عام 1980 ثم 7% بعد ذلك، ومتوسط دخل للفرد الواحد يبلغ 32 ألف دولار أمريكي سنويًا، وهو من أعلى متوسطات الدخل في العالم، ووصل حجم التجارة السنوي ثلاث أضعاف الناتج المحلي الإجمالي، فصادراتها ارتفعت من 19.7 مليار دولار أمريكي سنة 1980 إلى 120 مليار دولار أمريكي سنة 1995؛
3. تطبيق أسلوب مرن وتدريجي في التحول الاقتصادي، وإعادة صياغة السياسات كلما دعت الحاجة لذلك، وهذا تجاوباً مع تغيرات الظروف الدولية.
4. تضم الهيئات الحكومية الرئيسية والتي تقوم بتحديد الإستراتيجية الاقتصادية (مجلس التنمية الاقتصادية السنغافوري) ممثلين عن القطاع الخاص وممثلين للشركات الأجنبية المتعددة الجنسيات.
5. توفير مناخ اقتصادي تنافسي وحر، حيث نجد أن المؤسسات الحكومية تقوم بتسهيل الاستثمار وليس إعاقته. وذلك عبر تخفيض الضريبة على دخل المؤسسات من 40% سنة 1986 إلى 26% حالياً، وتتساوي المؤسسات الأجنبية مع المؤسسات المحلية في مستوى الضريبة المطبق، عدم تطبيق سياسة حد أدنى للأجور مما شجع على التوظيف وحقق معدلات عليا للأجور. بالإضافة إلى تطبيق صارم لقوانين الحماية الفكرية حيث تسجل سنغافورة أدنى مستوى للقرصنة في آسيا.
6. تركيز الدولة على التعليم المرن خاصة التعليم الفني ورعاية رأس المال الفكري مما جعل سنغافورة في ريادة الدول القائم اقتصادها على المعرفة.

الفصل الثاني: الإبداع التكنولوجي و المنافسة

7. التحسين المستمر للبنية التحتية الأساسية والتكنولوجية (الموانئ، الطرق، المطارات، الاتصالات السلكية واللاسلكية)، وتحتل سنغافورة المرتبة الأولى في آسيا من حيث استخدام الكمبيوتر والبريد الإلكتروني.
8. تتوفر سنغافورة على شبكة اتصالات متقدمة للغاية خصوصاً في مجال التجارة الإلكترونية.

2-تجربة أيرلندا³⁸:

أيرلندا بلد صغير المساحة وتعداد سكانه 3.6 مليون نسمة، وعانت في العقود الماضية من بطالة كبيرة وركود اقتصادي، وعرفت ظاهرة العنف والحرروب الأهلية، لكنها في عقد التسعينات استطاعت الخروج من هذه الوضعية، حيث حققت نمواً اقتصاديًّا بمعدل 8.9% سنويًا خلال الفترة الممتدة من 1994 إلى غاية 1997، وانخفضت نسبة البطالة من 16% في 1993 إلى 6.6% في الوقت الحالي، وارتفع دخل الفرد إلى حدود متوسط الدخل في بريطانيا، كل هذا كان نتاج السياسات التي طبقتها أيرلندا خلال هذه الفترة ومن أبرزها :

1. أنسنت بروؤية واضحة ومحددة لتشجيع الاستثمار الأجنبي، خاصة في مجال التكنولوجية المتقدمة.
2. سعت إلى الحد من البيروقراطية ورسخت بيئة تنظيمية واضحة لتشجيع التنافس.
3. خفضت العجز في الميزانية بإتباع رقابة صارمة على الأموال العامة، وكبحت جماح التضخم وسعت من أجل ضمان الاستقرار للاقتصادي الكلي.

³⁸توير طارق، مرجع سابق، ص 19.

الفصل الثاني: الإبداع التكنولوجي و المنافسة

5. تخفيف الضغط على الخدمات الاجتماعية نتيجة لانخفاض معدل النمو السكاني مما أدى إلى

تحسين دخل الفرد.

6. انضمام تونس إلى المنظمة العالمية للتجارة، وتوقيعها اتفاق شراكة مع الاتحاد الأوروبي هو

الأول من نوعه في أفريقيا والشرق الأوسط.

7. حماية الاستثمارات من الازداج الضريبي وتطبيق قوانين حماية الملكية الفكرية والصناعية.

8. الاهتمام الكبير بالتعليم من خلال تخصيص 25% من الميزانية السنوية.

المطلب الثاني: مصفوفة النمو والإبداع التكنولوجي

أنشأ الباحث Igor ANSOFF مصفوفة للتحليل الإستراتيجي للسوق و المنتجات، وأخذت تسمية

مصفوفة النمو ⁴⁰ لـ ANSOFF، حيث يرى العديد من الاقتصاديين ضرورة استخدام المؤسسات للإستراتيجيات

المتضمنة في هذه المصفوفة خطوة بخطوة وفقاً للحرف Z (كما هو موضح في الشكل رقم 6)، كما يمكن لها تحظى

بعضها إذا كانت المؤسسة تستند على دراسات وتحليلات مسبقة، والإستراتيجيات الأربع هي :

إستراتيجية اختراق السوق : تتلاءم هذه الإستراتيجية لتنمية صناعة أو متجر معين في بداية عمر المؤسسة

كون أن السوق يستطيع أن يستوعب ما يطرح به نظراً لكبر قاعدة الزبائن ، وهذا راجع لسهولة الاختيار وانعدام

المخاطرة فيها، وتمثل هذه الحالة في مصفوفة النمو بالخانة رقم 1.

⁴⁰ إبراهيم بختي، "دور الإنترن特 وتطبيقاته في مجال التسويق دراسة حالة الجزائر"، أطروحة دكتوراه دولة (غير منشورة)، جامعة الجزائر، 2002، ص 51.

الفصل الثاني: الإبداع التكنولوجي و المنافسة

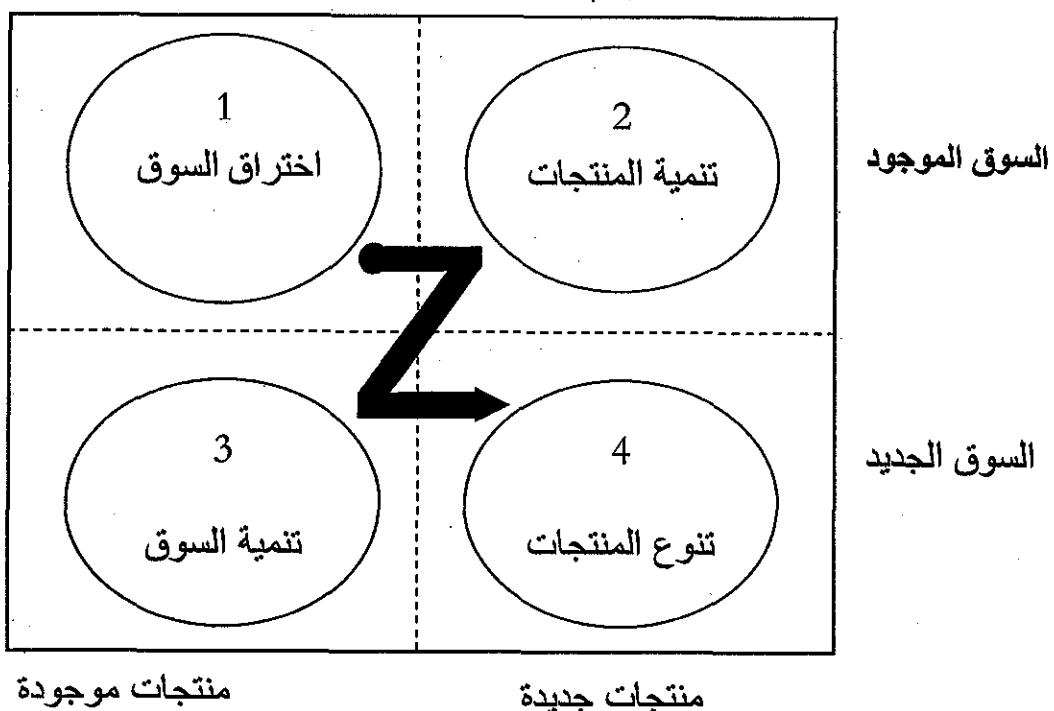
إستراتيجية تنمية السوق : تكون هذه الإستراتيجية ملائمة في حالة السوق القائم ذو قاعدة زبائن قوية وواسعة، تستطيع أن تستوعب ما يطرح لها من منتجات وخدمات جديدة، هذه الإستراتيجية تتطلب قدرًا من تطوير وتنمية المنتجات أو بإمكان المؤسسة أن تجلب منتجات جديدة تحمل علامتها التجارية بالرغم من أنها صنعت من قبل مؤسسات أخرى لفائدتها؛ وتمثل هذه الحالة في مصفوفة النمو بالخانة رقم 2.

إستراتيجية تنمية المنتجات: وتمدف للرفع من حصة المؤسسة في السوق، عبر البحث عن سوق جديد لتصريف سلعها وخدماتها الموجودة (القائمة)، ولو عن طريق التصدير نحو منطقة جغرافية جديدة، وتمثل هذه الحالة في مصفوفة النمو بالخانة رقم 3.

إستراتيجية تنويع المنتجات: تقوم المؤسسة وفق هذه الإستراتيجية بطرح منتجات أو خدمات جديدة في سوق جديد، وتعتبر بذلك مجازفة ومخاطرة، بسبب كون السوق الجديد لا توجد به قاعدة زبائن قوية للطلب، أو ليس للمؤسسة الخبرة الكافية الالزامية لمعرفة السوق واحتياجات الزبائن و توجهاتهم (تفضيلاتهم)، ولذلك يطلق عليها البعض إستراتيجية الانتحار، وتمثل هذه الحالة في مصفوفة النمو بالخانة رقم 4.

الفصل الثاني: الإبداع التكنولوجي و المنافسة

الشكل رقم 6 : مصفوفة التموـلـ ANSOFF



المصدر: إبراهيم بختي، "دور الإنترنـت وتطبيقاته في مجال التسويق

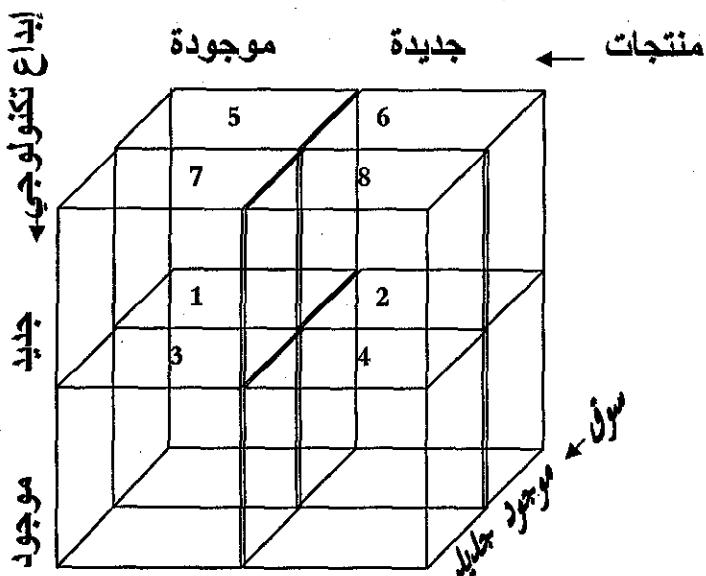
دراسة حالة الجزائر" ، أطروحة دكتوراه دولة، جامعة الجزائر، 2002، ص.51.

لكن إذا أدخلنا الإبداع التكنولوجي كبعد جديد على مصفوفة التموـلـ⁴¹ ANSOFF فكيف سيكون تأثير ذلك على الإستراتيجيات المقترحة، حيث يصبح لدينا الإبداع التكنولوجي كمركبة ثلاثة (منتجات، سوق، إبداع تكنولوجي) في الفضاء الثلاثي 3D، و تحول مصفوفة ANSOFF في ظل هذا الإبداع التكنولوجي إلى الشكل التالي:

⁴¹إبراهيم بختي (Igor H. ANSOFF)، مرجع سابق، ص 54.

الفصل الثاني: الإبداع التكنولوجي و المنافسة

الشكل رقم 7 : مصفوفة النمو ثلاثية الأبعاد (مصفوفة النمو التكنولوجي)



المصدر : إبراهيم بختي ، مرجع سابق، ص.54.

تشكل المصفوفة في الشكل رقم (7) لـ ANSOFF، من ثمانية مكعبات جزئية، تمثل المكعبات الأربع في القاعدة 8,7,6,5 للتحليل الإستراتيجي لـ ANSOFF، بينما تمثل المكعبات الأربع المتبقية في القمة 1,2,3,4 للتحليل الإستراتيجي لـ ANSOFF، وتعتبر هذه المكعبات إمتداد للمصفوفة التقليدية للنمو، الإستراتيجيات المعتمدة على الإبداع التكنولوجي الجديد، وتعتبر هذه المكعبات إمتداد للمصفوفة التقليدية للنمو، وكل منها تمثل إستراتيجية معينة ؛ وسنطلق على هذه المصفوفة الثلاثية الأبعاد، مصفوفة النمو التكنولوجي، ونستعرضها في الآتي :

إستراتيجية اللامبالاة (الاختراق) : تنتج حالة اللامبالاة عندما لا يؤثر الإبداع التكنولوجي في السوق، ولا يؤثر أيضاً في أنشطة المؤسسة، وકأن التجديد التكنولوجي، لم يظهر أصلاً، و لذلك تعتبر هذه الإستراتيجية نقطة البداية للمؤسسة ؛ وتمثل هذه الحالة في مصفوفة النمو التكنولوجي، بالخانة رقم 1.

الفصل الثاني: الإبداع التكنولوجي و المنافسة

إستراتيجية التكيف (تنمية المنتجات) : تنتج هذه الإستراتيجية عندما تغير المؤسسة على الاتجاه نحو تنمية منتجاتها أو نحو نشاط جديد أو نحو منتج جديد من طرف المحيط، لأن احتياجات السوق تأثرت بالإبداع التكنولوجي الموجود؛ وتمثل هذه الحالة في مصفوفة النمو التكنولوجي، بالخانة رقم 2.

إستراتيجية تنمية السوق : إستراتيجية تنمية السوق تحصل عليها، عندما توسع المؤسسة سوق تصريف منتجاتها لتعظيم أرباحها ورفع حصتها، وذلك بالبحث عن سوق جديد بنفس المنطقة الجغرافية أو خارجها عن طريق التصدير؛ وتمثل هذه الحالة في مصفوفة النمو التكنولوجي بالخانة رقم 3.

إستراتيجية التوسع في المنتجات: تظهر إستراتيجية التوسع في المنتجات، عند شروع المؤسسة في طرح منتجات أو خدمات جديدة بسوق جديد يستخدم التكنولوجيا الموجودة؛ وتمثل هذه الحالة في مصفوفة النمو التكنولوجي بالخانة رقم 4.

إستراتيجية الأمثلية: تسعى هذه الإستراتيجية إلى دفع المؤسسة إلى استغلال الإبداع التكنولوجي في ظل السوق الموجود من أجل تصريف منتجاتها أو خدماتها بصفة مثلثي، وتمثل هذه الحالة في مصفوفة النمو بالخانة 5.

إستراتيجية التغيير: إستراتيجية تنتج عن طرح خدمة أو سلعة جديدة في ظل السوق الموجود (القائم)، نتيجة ظهور الإبداع التكنولوجي، وتمثل هذه الحالة في مصفوفة النمو التكنولوجي بالخانة رقم 6.

الفصل الثاني: الإبداع التكنولوجي و المنافسة

إستراتيجية التوسيع: تستخدم هذه الإستراتيجية لاستفادة المؤسسة من الإبداع التكنولوجي الجديد، بغية زيادة توزيع منتجاتها أو خدماتها الموجودة في أسواق جديدة؛ وتتمثل هذه الحالة في مصفوفة النمو التكنولوجي بالخانة رقم 7.

إستراتيجية التجديد: تستخدم إستراتيجية التجديد عند استغلال الإبداع التكنولوجي الجديد في تنمية سلع و خدمات جديدة بغية التوسيع في الأسواق أو الاستيلاء على السوق جديد، وتتمثل هذه الحالة في مصفوفة النمو التكنولوجي بالخانة رقم 8.

المطلب الثالث : محددات الإبداع التكنولوجي و آثاره الاقتصادية

نحاول في هذا المطلب دراسة رؤية الاقتصاديين للمعايير الاقتصادية التي تحدد الإبداع التكنولوجي، كما سنحاول أن نبين آثار التطورات التكنولوجية من خلال التركيز على الإبداع التكنولوجي باعتباره أحد الأوجه التي تأخذها هذه التطورات و تبيان آثارها على تنافسية المؤسسات.

١/ محددات الإبداع التكنولوجي:

إن الدراسات الحديثة التي توصلت إلى تحديد العوامل التي هي مصدر وتيرة إبداع تكنولوجي، يتوجب الوقوف على الجوانب العديدة التي ترافق هذا الإبداع ، والتعرض لهذه العوامل واحداً بواحد لا يتسع المجال له نظراً لعمق هذه الدراسات التجريبية، لذلك سوف نكتفي بذكر أهم هذه العوامل⁴².

⁴² الطيب، محمد دويس، مرجع سابق، ص 62.

الفصل الثاني: الإبداع التكنولوجي و المنافسة

فأهم المحددات التي يظهر دورها جليا في تحديد وتيرة الإبداع التكنولوجي هي :

1- الإبداع التكنولوجي والعوامل الاقتصادية للإعلام.

2- صرامة قوانين الملكية الفكرية.

3- حجم المؤسسة وهيكلية السوق.

4- التوزيع الجغرافي للمؤسسات.

5- اتخاذ القرار داخل المؤسسات.

6- الثقافة الوطنية للدولة.

7- النظام المالي هل يحدد وتيرة الإبداع التكنولوجي ؟

8- تراكم رأس المال البشري.

9- الإجراءات التي تهدف إلى تقليل عدم المساواة.

10- السياسة الحكومية.

تم تبيان أهمية السياسة الاقتصادية وصرامة قوانين حماية الملكية الفكرية، وكذا حجم السوق المستهدفة في تشجيع والتحفيز على الإبداع التكنولوجي، بالإضافة إلى دور السياسات الحكومية، التي يمكنها التأثير على وتيرة الإبداع التكنولوجي، بتطبيق سياسة السوق الحر حيث يمكن أن توجه رؤوس الأموال إلى الإبداع التكنولوجي، وهو ما يتطابق مع المطلب الاقتصادي، فمعظم الإبداعات التكنولوجية المهمة خلال القرن العشرين تمت بتمويل من رؤوس أموال خاصة، ولا يجب أن ننسى دور رأس المال البشري لوجود علاقة مهمة بين المخزون البشري للدولة ما والذى يقاس بتعليم المجتمع، والدخل الوطنى لكل ساكن، وأكيدت دراسات أن النطمور الاقتصادي لأمة ما له علاقة معنوية مع مخزونها البشري السابق والملايين بمستوى التعليم لمواطنيها.

الفصل الثاني: الإبداع التكنولوجي و المنافسة

تشجع الأسواق المالية المشاريع ذات المخاطرة العالية، بحيث تسمح بتوزيع هذه المخاطر على عدة مستثمرين، فالتطور المالي يشجع على التطور والإبداع التكنولوجي والعكس صحيح، حيث التحسينات التكنولوجية تلعب دور مهم في تخفيض تكاليف التعاملات المالية، يجب الإشارة لإمكانية أن تكون بعض الثقافات مشجعة على الإبداع التكنولوجي دون غيرها، ويمكن أن يؤثر على التطور الاقتصادي.

2/ الآثار الاقتصادية للإبداع التكنولوجي

تنوع وتختلف الآثار الاقتصادية الناجمة عن القيام بالإبداعات التكنولوجية، وتعلق بالخصوص بالتنمية الاقتصادية أو النمو⁴³، ونستطيع تقسيمها إلى خمس أنواع :

1- الآثار على التكلفة النهائية :

تعلق بآثار الإبداع التكنولوجي على التكلفة النهائية التي يخرج بها المنتج من المؤسسة، أي السعر الذي تتبع به المؤسسة منجاتها في الأسواق، ويمكن تلخيصها في حالتين:

حالة 1 : ارتفاع حجم المخرجات

هدف المؤسسة من إدخال تقييمات جديدة للإنتاج إلى الرفع من قدرة الإنتاج، أي زيادة في عدد الوحدات المنتجة وهذا عبر تسريع عمل التجهيزات والآلات في معالجة أكبر كمية من المدخلات خلال فترة زمنية معينة، هذه الحالة هي أحد جوانب الإنتاجية ونسميه المرودية و من آثاره تقوية العرض ويمكن من إشباع حاجيات الطلب.

⁴³ أو كيل محمد سعيد، مرجع سابق، ص 37.

حالة 2: حالة تقليل التكلفة الأصلية للوحدة

إن الهدف الأساسي لعملية الإبداع التكنولوجي هو تقليل التكاليف بصفة عامة والتكلفة الوحدوية بصفة خاصة، بغية تمكين المؤسسة من المنافسة الحرة من خلال الإتيان بالتحسينات والتغييرات في المنتجات، وتكون نتيجتها ترشيد العملية الإنتاجية وتحقيق هامش أكبر مما يضمنبقاء واستمرارية المؤسسة عن طريق استثمارات جديدة.

عندما يتم إدخال تقنيات جديدة في عملية الإنتاج يكون تأثيرها الأساسي على كمية الإنتاج، حيث ترفع هذه التقنيات من عدد الوحدات المنتجة، كما يمكن من الإسراع في عملية الإنتاج. و ذلك بمعالجة أكبر كمية من المدخلات ضمن فترة زمنية معينة و هذه الريادة في الإنتاج غالبا ما تؤدي إلى التخفيض من تكاليف الإنتاج عامة و تكلفة الوحدة المنتجة خاصة، الأمر الذي يضمن للمؤسسة أحسن مردودية و بالتالي فإن البعد الحقيقي للإبداع التكنولوجي يتمثل في تخفيض التكاليف عن طريق ترشيد العملية الإنتاجية و الاستخدام الأمثل لعوامل الإنتاج⁴⁴.

-2- الآثار على الاستهلاك والاستعمال :

تعلق بالمنتجات أكثر منها بالأساليب الفنية للإنتاج، والتحسين والتجديد في المنتجات يهدف إلى ضمان سلامة الاستهلاك أو الاستعمال حسب طبيعة السلعة، وكذا إلى سلامة العمال خلال عملية الإنتاج وسلامة المستهلك خلال عملية الاستهلاك، وتدرج كل هذه العوامل ضمن جودة المنتج.

تسعى المؤسسة دوماً لإرضاء رغبات المستهلكين عبر تحسين مستمر لنوعية منتجاتها، و ترتبط الجودة بالمفهوم التجاري بمجموعة معايير مختلف حسب طبيعة المنتج، و نستطيع إيجازها في النقاط التالية:

⁴⁴ Gaffrad.JL: économie industrielle et de l'innovation, édition Dalloz, 1990,p 224

الفصل الثاني: الإبداع التكنولوجي و المنافسة

✓ فترة ضمان المنتج الممنوعة من طرف المؤسسة للمستهلك.

✓ الفترة المقدرة لحياة المنتج.

✓ قابلية المنتج للصيانة.

✓ أداء المنتج للوظائف المنتظرة منه.

✓ سهولة استعمال المنتج من طرف المستهلك.

ويتجلى دور الإبداع التكنولوجي في محاولة تحقيق كل هذه المعايير باستخدام المعرف العلمية والتقنية في عملية الإنتاج، وهو بذلك يحقق مستوى جودة عالٍ من مستوى الجودة في المنتج السابق، بالإضافة لاحتفاظه بتكليف مماثلة للمنتج السابق مما يؤدي إلى نمو اقتصادي، إذا الإبداع التكنولوجي يضمن تنشيط عملية الاستهلاك غير إدخال منتجات جديدة للسوق تتلاءم مع الرغبات المتزايدة للمستهلك، أو تحسين المنتجات الموجودة، وفي نفس الوقت يسعى لضمان سلامة المستهلك.

إن المؤسسة تسعى دائماً للتحسين من نوعية منتجاتها بغية إرضاء رغبات المستهلكين بشكل مستمر.⁴⁵ " و الجودة بالمفهوم التجاري ترتبط بجموعة من المعايير التي لها علاقة بالاحتياجات، حيث تختلف أهميتها حسب طبيعة المنتج كالضمان، فترة الحياة، قابلية الصيانة، الأداء، سهولة الاستعمال و غير ذلك من المعايير".

و هنا يبرز دور الإبداع في محاولة تحقيق كل المعايير باستخدام المعرف العلمية و التقنية في الإنتاج، إذ أن الإبداع الذي يحقق جودة أعلى من المنتج السابق مع الاحتفاظ بنفس التكليف يؤدي مباشرة إلى النمو الاقتصادي. و بذلك يتعمّن أن التجديد و التحسين في السلع يضمن سلامة الاستهلاك، كما الإبداع التكنولوجي

⁴⁵ Gague J.M: le déficit de la qualité, les éditions d'organisation, paris, 1978,p24.

الفصل الثاني: الإبداع التكنولوجي و المنافسة

يساعد على تنشيط الاستهلاك. و من أمثلة ذلك التوحيد في المقاييس normalisation الذي يساهم إيجابياً في حل المشكلات الناجمة عن تعدد مصادر و مواصفات المنتج و ذلك بالاعتماد على نظم متكاملة لمواصفات قياسية عالمية تعمل على تحديد الخصائص و الأبعاد و معايير الجودة و طرق التشغيل و الأداء و من ثم توسيع نطاق الخدمات التي يقدمها المنتجون للمستهلكين.

3 - الآثار على التصدير :

أهم عوامل نجاح المؤسسة في تحسين تنافسيتها هو قدرها على زيادة صادرتها و تحقيق عائدات أكثر بالعملة الصعبة، وهذا من خلال سلسلة متراقبطة، بداية من تحسين الجودة مما ينجر عن تخفيف في تكاليف الإنتاج والتكلفة النهائية، مما يمكن المؤسسة من احتلال وضعية تنافسية أقوى، ويسمح لها بالاستحواذ على حصة أكبر من السوق وزيادة رقم أعمالها، وتحقيق أرباح أكبر ويتم توزيع هذه الأرباح على المساهمين وإعادة الاستثمار وتمويل البحث التطبيقي والإبداع التكنولوجي.

يعتبر التصدير من أهم المعايير التي يسند إليها قياس كفاءة الأداء للاقتصاد و مؤسساته على المستوى الخارجي و بالتالي، فإن التحدي الأكبر للتجديد و الإبداع هو القدرة على التسويق و على دخول أسواق جديدة من خلال التصدير، طالما أن زيادة الإنتاج تولد الحاجة لإيجاد حلول لتوزيع و تصريف هذا المنتج. و في الواقع أن أوجه العملية الكلية مرتبطة ببعضها البعض، فانطلاقاً من تحديد وسائل الإنتاج تتحسين جودة المنتج و تنخفض تكاليفه و تزداد قوته التنافسية و بالتالي، تزداد الحاجة لفتح و دخول أسواق جديدة. التحدي الأكبر للإبداع التكنولوجي هو القدرة على التسويق وعلى دخول أسواق جديدة من خلال التصدير، طالما أن زيادة الإنتاج تولد الحاجة لإيجاد حلول لتوزيع تصريف هذا المنتج.

4 - أثر الإبداع التكنولوجي على تنظيم العمل:

إن استخدام أسلوب جديد و مبتكر في الإنتاج لا يؤدي فقط إلى تحسين الطاقة الإنتاجية و الرفع من جودة المنتج، بل يؤدي أيضا إلى تغيير تنظيم العمل و أساليبه و وبالتالي فإن التجديد في وسائل الإنتاج لا بد أن يصحبه تغيير في نوعية و كمية اليد العاملة المشغولة بها، بتطويرها و تكوينها و تأهيلها لاستخدام هذه التجهيزات الحديثة. لقد أثبتت تجربة العديد من أكبر المؤسسات الصناعية الأمريكية أن التجديد على مستوى معدات و تجهيزات الإنتاج لا يكفي لرفع الطاقة الإنتاجية ما لم يصحبه استثمار في اليد العاملة بتكوينها و تدريبيها على استخدامها.

5 - أثر الإبداع التكنولوجي على انخفاض تكاليف النقل و الاتصالات:

خلال النصف الثاني من السبعينيات و الثمانينيات شهد العالم ثورة تكنولوجية عارمة و التي نتجت عنها ثورة أخرى في عالم الاتصالات و الإعلام الآلي و المعلومات و البرامج مما ساعد على تطوير الاندماج لأسواق المال الدولية و تسارع حركة العولمة، كما حدث انخفاض كبير في تكلفة النقل و الاتصالات، فانخفضت تكلفة المكالمة الهاتفية بحوالي 60 مرة منذ عام 1930. وكذلك انخفضت تكلفة النقل بين الدول المختلفة نتيجة للتطور التكنولوجي و كان لظهور الفاكس و شبكات الكمبيوتر المساهمة في تذليل عقبة الحدود الجغرافية⁴⁶ ، فأصبح بالإمكان للايير الدولارات أو أي من العملات الأخرى أن تتجاوز الحدود في دقائق معدودة و هكذا فإن التطور التكنولوجي المذهل رفع من سيولة الأسواق المالية و سهولة تدفق رؤوس الأموال و الحصول عليها بسرعة كبيرة. و من خلال ما سبق يتبين لنا أن:

⁴⁶ عمر صقر: العولمة و قضايا اقتصادية معاصرة، الدار الجامعية، 2001، ص 15

الفصل الثاني: الإبداع التكنولوجي و المنافسة

- 1- الإبداع التكنولوجي هو محرك التطور و التقدم، فهو سلاح أساسي للمؤسسات الرائدة في هذا المجال.
- 2- الإبداع التكنولوجي و التحكم فيه أكثر من خلال التحسين المستمر و التطوير، يمكن المؤسسة من الحصول على مزايا تنافسية تدعم حصتها السوقية أو على الأقل الحفاظة عليها في الإطار الدول.
- 3- الإبداع التكنولوجي هو تتابع للمستوى المعرفي و العلمي و هو بذلك يعكس مدى مستوى الموارد البشرية و في هذا الإطار نتكلم عن المهارات أي التي تبدع و ما لها من آثار على اكتساب مزايا تنافسية خاصة في إطار العولمة
- 4- في ظل التحولات التي يشهدها العالم، في ظل اقتصاد المعرفة حيث أصبحت المعرفة هي المصدر الأهم للميزة التنافسية بين المؤسسات، وجب على المسيرين أن يعطوا أهمية بالغة لنشاطات البحث و التطوير و مسيرة التقنيات الحديثة للإعلام و الاتصال و ما لها من مزايا. و هذا من أجل التأقلم مع تغيرات المحيط و العمل حتى على التوقع للتكنولوجيات الحديثة. فالبقاء هو للأسرع و إلا سوف ت تعرض للمنافسة الحادة و ما تفرضه العولمة (خوخصة معظم المؤسسات الجزائرية و تقهقرها حتى التي أفلست نهائيا)
- 5- و من بين أهم الآثار أيضا إعادة النظر في استراتيجيات المؤسسات في الإطار الدولي الجديد و ما يفرضه إثبات إستراتيجية التحالف في إطار التكتلات و كذا مسيرة للاستثمارات الأجنبية(استثمارات الشراكة) و ما لها من تكنولوجية حديثة و تحديدات على مختلف المجالات. هذا ما يفرض علينا أيضا إعادة النظر في كيفية تسيير المؤسسات بالمنظور الدولي الجديد.

خاتمة الفصل الثاني:

إن التحدي الذي يواجه المؤسسات و الدول هو مدى استجابتها للمتغيرات العالمية، عن طريق التحكم في آليات إدارة التغيير، و الاستفادة من الفرص و التعامل الذكي مع المخاطر و التحديات، كل هذه الأمور وجدنا أنها متعلقة باستراتيجيات و سياسات مرنّة و مدرّوسة ذات طابع إبداعي.

تطرّقنا في هذا الفصل إلى تعريف وأهمية الإبداع التكنولوجي في الحياة الاقتصادية، وكيف ينشئ الإبداع التكنولوجي بُعداً جديداً للمنافسة باعتباره عاملاً حاسماً يسمح للمؤسسة و الدولة التي تطبقه من استغلال الوضعية الاحتكارية، التي تجد نفسها فيها عند إخراج إبداع تكنولوجي جديد إلى السوق، وهي وضعية معايرة تماماً للاحتكار الكلاسيكي، كذلك فإن الإبداع التكنولوجي يُعتبر مؤشر جيد لتنافسية المؤسسات و الدول و مرآة عاكسة لمدى إنفاقها على البحث والتطوير.

و يعتبر المستهلك أحد المستفيدين من عملية الإبداع التكنولوجي، فهي تسمح له بالحصول على منتج ذو نوعية جيدة وبنفس سعر السوق أو أقل، هذا نتيجة للآثار الاقتصادية التي يحدثها الإبداع التكنولوجي على التكلفة النهائية للمنتج.

و خلال الفصل الثالث سنحاول إسقاط ما تطرّقنا إليه في الجانب النظري على الجزائر، و سنتعرض بعض الإحصاءات التي تتعلق بالمؤشرات المتبقّة عليها للحكم على وضعية الإبداع التكنولوجي، و مدى فاعليته في تأهيل تنافسية الاقتصاد الجزائري

الفصل الثالث: دراسة حالة

-حالة الجزائر-

المبحث الأول: براءات الاختراع في الجزائر

المبحث الثاني: الإبداع التكنولوجي في الجزائر

المبحث الثالث: الوضعية التنافسية للجزائر

مقدمة الفصل الثالث:

بعد تعريضنا في الجانب النظري المشتمل على فصلين ، بالدراسة لمفهوم الإبداع و محدداته و مستوياته و مصادره و كذا العوامل المؤثرة فيه، ثم تطرقنا في الفصل الثاني للإبداع التكنولوجي وأثره على تنافسية المؤسسة، وقع اختيارنا على براعة الاختراع و بحوث التطوير لاستعمالها كأدلة لتقدير الإبداع التكنولوجي وكذا كمؤشر لقياس تنافسية المؤسسات وهذا لعدة اعتبارات و مميزات تنفرد بها دون غيرها من المؤشرات الأخرى، و سنحاول في هذا الفصل تطبيق ما سبق ذكره على حالة الجزائر.

وبغية إجراء دراسة كمية لحالة الجزائر، ارتأينا في البحث الأول استخدام قاعدة المعطيات الإحصائية المتعلقة ببراءات الاختراع في الجزائر والتي يمثل المعهد الوطني الجزائري للملكية الصناعية الهيئة الرسمية المكلفة قانونا بإصدار وحفظ هذه اليراءات، وسنقوم بتحليل وضعيتها إحصائيا لنخلص بنتائج وملحوظات، ثم يجب علينا تفسير هذه النتائج والملحوظات مهما كانت دون أن ننسى إجراء مقارنة مع عينة من الدول العربية والآسيوية ودولة أوروبية واحدة، لذا وجب علينا دراسة وضعية البحث والتطوير وكذا وضعية الإبداع التكنولوجي وقد خصصنا له البحث الثاني كاملا.

و قبل الحديث في البحث الثالث عن الوضعية التنافسية للجزائر في أهم التقارير التي تصدرها هيئات الدولية والتي اكتفينا بتقريرتين فقط منها بسبب تعددتها وكذا لعدم احتواء عينات الدراسة في بعض التقارير على الجزائر، يجب علينا إعطاء نظرة مقتضية حول واقع الاقتصاد الجزائري من الناحية الكلية خاصة خلال هذه السنوات الأخيرة، وتشتمل على وضعية المؤسسات الاقتصادية وتطور الاقتصاد الجزائري خلال ثلاثين السنة الماضية، ثم ندرس حالة التوازن الكلي للاقتصاد لنصل إلى تحديد مدى جاذبية الاقتصاد الجزائري للاستثمارات الأجنبية المباشرة.

المبحث الأول: براءات الاختراع في الجزائر

سنقوم في هذا المبحث بدراسة وضعية براءات الاختراع في الجزائر، اعتمادا على المنهج الوصفي تارة، وتارة أخرى المنهج التحليلي مستعملين قاعدة المعطيات الخاصة ببراءات الاختراع المودعة والممنوعة في الجزائر، لكن قبل ذلك سنتطرق إلى المسار التاريخي الذي مرت به الهيئات المكلفة بتسهيل الملكية الصناعية بالجزائر، دون أن ننسى إجراء مقارنة مع عينة من الدول المختارة.

المطلب الأول: ماهية براءة الاختراع

1- تعريف براءة الاختراع :

تعرف براءة الاختراع على أنها الشهادة التي تمنحها الدولة بواسطة هيئة عمومية مختصة، للمخترع كي يثبت له حق احتكار استغلال اختراعه مالياً ولددة زمنية محددة وفي ظروف معينة وبذلك فهي تمثل المقابل الذي تقدمه الدولة والمجتمع ككل للمخترع تقديراً لجهوده ويصبح له حق خاص ومطلق قانوناً على الاختراع؛ ويستطيع الاستفادة منه مالياً ب المباشرة أو يتنازل عنه لغيره، وبراءة الاختراع عبارة عن مال منقول معنوي يجوز التصرف فيه، لأنها آلية تمثل حق المخترع، ويتمثل المقابل الذي تقدمه الدولة والمجتمع إلى المخترع في حماية اختراعه عن طريق فرض عقوبات رادعة على من يقوم بنقل اختراعه، أو استخدامه بدون موافقة صاحبه؛ والذي يتوجب عليه القيام بإجراءات ضرورية وفقاً للتشريعات المعمول بها في كل دولة، وأن يقوم بدفع رسوم نظير هذه الخدمة، للتأكد من جدية صاحب الاختراع في الحافظة والاستفادة من اختراعه، لكن هذا لا يمنع الدولة إذا ما اقتضت المصلحة الوطنية أن تستولي على الاختراع بغية استغلاله، وتستطيع أيضاً أن لا تمنح له أصلاً براءة الاختراع خاصة إذا كان الاختراع يدخل ضمن قطاع حساس واستراتيجي (الدفاع)، بشرط أن تحافظ للمخترع على حقه المالي نظير جهود البحث والتطوير التي قام بها.

ولا يعطى لأي مخترع الحق اتجاه الجميع ما لم يكن يملك شهادة براءة اختراعه، وفي هذه الحالة يستطيع أي شخص آخر استغلال هذا الاختراع مالياً وفي مقابل ذلك، فإن من مصلحة المجتمع العامة أن لا يملك المخترع حق دائم وأبدى على اختراعه، لذا أستوجب تقييده بفترة زمنية محددة، يتلاشى بعدها حق المخترع في استغلال اختراعه مالياً ويؤول بذلك إلى المصلحة العامة.

براءة الاختراع هي سند ملكية لاختراع تكنولوجي ومتاح لمؤسسة، شخص أو هيئة عمومية من طرف ديوان وطني، ولكي يقبل طلب براءة الاختراع يجب أن يتحقق بعض الشروط تخص جدة الاختراع، طابعه الاختراعي (ليست مبتذلة) وتطبيقه الصناعي، والتي سوف تتعرض لها لاحقاً، وتعتبر براءة الاختراع صالحة في دولة ما لمدة محدودة (20 سنة بصفة عامة).

*تعريف القانون الجزائري :

عرف المشرع الجزائري براءة الاختراع بأنها سند تخول لصاحبها صنع المنتج موضوع البراءة واستعماله وتسيقه أو حيازته لهذه الأغراض، واستعمال طريقة الصنع موضوع الاختراع الحاصلة على البراءة وتسييقها واستخدام المنتج الناجم مباشرة عن تطبيقها وتسييقه وحيازته لهذه الأغراض، مما يؤدي إلى منع أي شخص من استغلال الاختراع، موضوع البراءةصناعياً، دون رخصة من المخترع ؛ وأشارت المشرع كذلك أن تكون كافة هذه الأعمال مودية لأغراض صناعية أو تجارية لكي تشملها الحقوق المنجزة عن براءة الاختراع¹.

*تعريف المنظمة العالمية للملكية الفكرية :

تعرف المنظمة العالمية للملكية الفكرية OMPI البراءة على أنها "حق استشاري" يمنح نظير اختراع يكون منتج أو عملية تتيح طريقة جديدة لإنجاز عمل ما، أو تقدم حلّاً جديداً لمشكلة ما، وهي تكفل بذلك مالكيها

¹ المادة 17 من المرسوم التشريعي رقم 93/17 المؤرخ في 7 ديسمبر 1993 والمتعلق بحماية الاختراع، الجريدة الرسمية رقم 81، السنة 1993.

حماية اختراعه وتنح لفترة محددة (20 سنة على العموم)، وتمثل هذه الحماية بمحض البراءة في أنه لا يمكن صنع أو الانتفاع من الاختراع، أو توزيعه، أو بيعه لأغراض تجارية دون موافقة مالك البراءة.

ويحق لمالك البراءة تقرير من الذي يجوز له أو لا يجوز له الانتفاع بالاختراع المشمول بالبراءة خلال مدة حمايته، وكذلك يجوز له التصریح لأطراف أخرى أو الترخيص لها بالانتفاع بالاختراع وفقاً لشروط متفق عليها، كما يجوز له بيع حقه في الاختراع لشخص آخر ويصبح بذلك المالك الجديد، وعند انتهاء مدة البراءة يؤول الاختراع إلى الملك العام، ويبطل بذلك الحق الاستثماري للمخترع.

-2 شروط منح براءة الاختراع :

نص القانون الجزائري في مادته الثالثة من المرسوم التشريعي رقم 93/17 المؤرخ في 7 ديسمبر 1993، والمتصل بحماية الاختراعات على أنه "يمكن أن تقع تحت حماية براءة الاختراع، الاختراعات الجديدة الناجمة عن نشاط اختراعي والقابلة للتطبيق صناعياً"، وفي المادة السابعة من نفس المرسوم ذكر الموارد التي لا تعتبر

اختراعات، وهي :

- ✓ المبادئ والنظريات والاكتشافات ذات الطابع العلمي وكذلك المنهج الرياضية.
- ✓ الخطط والمبادرات والمناهج الرامية إلى القيام بأعمال ذات طابع ثقافي أو ترفيهي محض.
- ✓ المنهج ومنظومات التعليم والتنظيم والإدارة أو التسيير.
- ✓ طرق علاج الإنسان أو الحيوان بالجراحة أو المداواة وكذلك مناهج التشخيص.
- ✓ مجرد تقديم معلومات.
- ✓ الابتكارات ذات الطابع التزسيبي المحض.

نستنتج من المادتين الثالثة والسبعين، وجوب توفر شروط ثلاثة لمنح براءة الاختراع، ألا وهي :

- ✓ أن يكون ثمة اختراع أو ابتكار.

✓ أن يكون الاختراع جديداً.

✓ أن يكون هذا الاختراع قابلاً للاستغلال الصناعي.

تطابق هذه الشروط مع تلك التي تحدها المنظمة العالمية للملكية الفكرية OMPI، فالشروط الواجب توفرها في الاختراع لكي يستفيد من الحماية لابد أن تكون له فائدة عملية وأن يبين عنصر الجددة فيه، أي بعض الخصائص الجديدة غير المعروفة في مجموعة المعرفات المتوافرة في مجاله التقني، ويطلق عليها اسم "حالة التقنية الصناعية السابقة"، ويجب أن يبين الاختراع نشاطا ابتكاري لا يمكن لأي شخص له معرفة متوسطة في المجال التقني استنتاجه، وأخيرا يجب أن يكون "أهلاً للبراءة" بموجب القانون.

وقد أستثنى المشرع الجزائري أربع حالات² لا يمكن منح براءات الاختراع فيها مراعاة لعدة ظروف (أمنية، اجتماعية، إنسانية، أخلاقية) وحماية للمصلحة العامة، وهذه الحالات هي:

1. الأنواع النباتية أو الأجناس الحيوانية وكذلك الطرق البيولوجية المخصبة للحصول على نباتات أو حيوانات.

2. أصول العضويات المجهريّة.

3. المواد الغذائية والصيدلانية والتزيينية والكيماوية، غير أن هذا الإجراء لا يطبق على طرق الحصول على هذه المواد.

4. الاختراعات التي يكون نشرها أو تطبيقها مخالفاً بالأمن العام وبحسن الأخلاق.

أـ الشرط الأول : وجود اختراع "L'invention"

يشترط القانون الجزائري لمنح براءة الاختراع أن يكون الاختراع يتضمن ابتكاراً أو إبداعاً يضيف قدرًا جديداً إلى ما هو موجود من قبل، أي يأتي بشيء جديد لم يكن موجوداً من قبل، أو طريقة صناعية جديدة،

² المادة 8 من المرسوم التشريعي رقم 93/17 المؤرخ في 7/12/1993 والمتعلق بحماية الاختراعات، الجريدة الرسمية رقم 81.

أو تطبيقات جديدة لطرق صناعية معروفة، وقد يكون الاختراع متعلقاً بنتائج صناعي جديد متميز عن غيره من الأشياء.

ولم تعطي معظم التشريعات تعريفاً واضحاً ل Maher الـ اختراع أو الابتكار، أو تحديد معايير التمييز لما هو ابتكار وما ليس ابتكار، ونص القانون الجزائري في المادة 5 من المرسوم التشريعي رقم 93/17 بأن "يعتبر الاختراع ناتجاً عن نشاط اختراع إذا لم يكن ناجماً بداهة من الحالة التقنية..." وهو ما يتطابق مع المعنى الذي قدمه معهد القانون المقارن بميلانو³.

ويعتبر تعريف الابتكار ضروري بالنسبة للهيئة المكلفة بمنح سندات براءات الاختراع، بالإضافة إلى الجهاز القضائي في حالة رفع دعوى تخص براءات الاختراع.

بــ الشــرــطــ الثــانــيــ : أــنــ يــكــونــ الــاخــتــرــاعــ جــدــيدــاــ "Nouveauté"

يشترط في منح براءة الاختراع وجود عنصر الجدة، أي فيه بعض الخصائص الجديدة غير المعروفة في مجموعة المعرف المتوافرة في مجاله التقني ويطلق على مجموعة المعرف تلك أسم "الحالة التقنية الصناعية السابقة"، ويتراجم هذا في أن الاختراع يجب أن يكون جديداً، لم يسبق نشره من قبل أو استعماله، أو منحت له براءة اختراع أخرى.

حدد المشرع الجزائري بوضوح هذا الشرط بقوله "يعتبر الاختراع جديداً إذا لم يكن مدرجاً في حالة التقنية الصناعية، وتشمل هذه الحالة كل ما وضع في متناول الجمهور بواسطة وصف كتابي أو شفوي أو استعمال أي وسيلة أخرى قبل يوم إيداع طلب البراءة"⁴، وأستثنى حالة عرض الاختراع في معرض دولي رسمي بأكملها لا تعتبر وضع في متناول الجمهور، غير أنه حدد فترة زمنية لذلك وهي ستة أشهر قبل تاريخ إيداع طلب براءة الاختراع، وأتفق المشرع الجزائري مع معظم التشريعات (الفرنسي، الأمريكي، الألماني، السوري، اللبناني)

³ فاضلي إدريس، "المدخل إلى الملكية الفكرية، الملكية الأدبية والفنية والصناعية"، الجزائر: دار هومة، 2003، ص 203.

⁴ المادة 4 من المرسوم التشريعي رقم 93/17، مرجع سابق.

على ضرورة وجود شرط الجدة المطلقة، ويقصد بها عدم إذاعة سر الاختراع في أي زمان من الأزمان أو في أي مكان.

ت- الشرط الثالث : قابلية الاستغلال الصناعي للاختراع

يشترط في الاختراع أن تكون له فائدة عملية لكي يكون موضع طلب براءة اختراع، وهذه الفائدة العملية تمثل في قابلية الاختراع للاستغلال الصناعي، أي يترتب على استعماله نتيجة صناعية تصلح للاستغلال في مجال الصناعة، لذا فالاختراع الذي تطبق عليه هذه الخاصية هو كل اختراع عبارة عن تطبيقات صناعية للأفكار والنظريات العلمية وهو تطبيق للبحث العلمي، وقد حدد المشرع الجزائري بوضوح نوعية هذا الاستغلال الصناعي بقوله "يعتبر الاختراع قابلاً للتطبيق صناعياً إذا كان موضوعه قابلاً للصناعة أو الاستخدام في أي نوع من الصناعة وحتى الفلاحة".⁵

3/ المعهد الوطني الجزائري للملكية الصناعية

يعود أول تأسيس لجنة وطنية مكلفة بحماية الملكية الصناعية سنة 1963 بموجب الأمر⁶ رقم 63/248 المؤرخ في 10 جويلية 1963، وقد كلف آنذاك بتسيير شؤون الملكية الصناعية والسجل التجاري، وأخذ تسمية المكتب الوطني للملكية الصناعية، ولكن لم تكن تمنح براءات الاختراع نظراً للفراغ القانوني، لذا كان يتم تسجيل الطلبات فقط وفقاً للقانون الفرنسي الصادر بتاريخ 23 جوان 1857، والذي أصبح سارياً المفعول بالجزائر بمقتضى مرسوم صدر بتاريخ 1864/2/6.⁷

وقام المشرع الجزائري بإعداد قوانين مختصة في الملكية الصناعية خلال سنة 1966، حيث تم إصدار الأمر⁸ رقم 54/66 المؤرخ في 3 مارس 1966 والمتعلق بشهادات المخترعين وبراءات الاختراع، تم تحويل مهام

⁵ نفس المرجع، المادة 4.

⁶ الأمر رقم 63/248 المؤرخ في 10 جويلية 1963 والمتضمن إنشاء المكتب الوطني للملكية الصناعية، الجريدة الرسمية، السنة 1963.

⁷ حسنين محمد، "الوجيز في الملكية الفكرية"، الجزائر: المؤسسة الوطنية للكتاب، 1985، ص 18.

⁸ الأمر رقم 54/66 المؤرخ في 3 مارس 1966 والمتعلق بشهادات المخترعين وأجزاء الاختراع، الجريدة الرسمية رقم 19، السنة 1966.

براءات الاختراع سنة 1969 بمفردها إلى صلاحيات وزارة البحث العلمي وبقيت العلامات التجارية والسجل

التجاري من صلاحيات وزارة التجارة.

تم تأسيس أول معهد جزائري مختص فقط في الملكية الصناعية والتوحيد الصناعي سنة 1973 بموجب الأمر⁹ رقم 73/62 المؤرخ في 21 نوفمبر 1973 الصادر بالجريدة الرسمية رقم 5 سنة 1973، وقد انتقلت إليه

صلاحيات واحتياطات المكتب الوطني للملكية الصناعية ماعدا ما تعلق بالسجل المركزي للتجارة، وقسم

فيما بعد المعهد إلى معهدين الأول مختص فقط في الملكية الصناعية، وحمل تسمية المعهد الوطني الجزائري

للملكية الصناعية (INAPI : Institut National Algérien de Propriété Industrielle) وهذا بموجب المرسوم

التنفيذي رقم 98/68 المؤرخ في 21 فبراير 1998 الصادر بالجريدة الرسمية رقم 11 سنة 1998، والثاني مختص في

التوحيد الصناعي بموجب المرسوم التنفيذي رقم 98/69 المؤرخ في 21 فبراير 1998 الصادر بالجريدة الرسمية رقم

11 سنة 1998، و المعهد تحت وصاية وزارة الصناعة وإعادة الهيكلة ويتمتع بالشخصية المدنية والاستقلال

المالي.

وكلف المعهد الوطني الجزائري للملكية الصناعية بتمثيل الجزائر في المنظمات الدولية والجهوية، وإعداد

جميع الوثائق التي قدمت الملكية الصناعية والمحافظة عليها ووضعها تحت تصرف المصالح العمومية والأفراد. وتمثل

صلاحيات المعهد في النقاط التالية :

✓ تطبيق أحكام النصوص المتعلقة بالملكية الصناعية.

✓ تطبيق أحكام الاتفاقيات الدولية التي تكون الجزائر عضوا فيها.

✓ الاشتراك في المنظمات الدولية للملكية الصناعية وتمثيل الجزائر عند الاقتضاء.

⁹ الأمر رقم 73/62 المؤرخ في 21 نوفمبر 1973 والمتضمن إحداث المعهد الجزائري للتوكيد الصناعي والملكية الصناعية، الجريدة الرسمية رقم 95، السنة 1973.

أوكل للمعهد الوطني الجزائري للملكية الصناعية تنفيذ السياسة الوطنية المتعلقة بالملكية الصناعية، خاصة فيما يتعلق بحماية الحقوق المعنوية للمبدعين، التي تقرها التشريعات السارية المفعول، لذا فهو مكلف طبقا للمادة السابعة من مرسوم إنشائه عمايلي:

- ✓ توفير حماية الحقوق في الملكية الصناعية.
- ✓ حفز ودعم القدرة الإبداعية والابتكارية، لاسيما تلك التي تتلاءم والضرورة التقنية للمواطنين وذلك بالتخاذل الإجراءات التشجيعية المادية والمعنوية.
- ✓ تسهيل الوصول إلى المعلومات التقنية الموجودة في وثائق البراءات بانتقائتها وتوفيرها والتي تمثل حلولا بدائلة لتقنية معينة يبحث عنها المستعملون من المواطنين والصناعيين ومؤسسات البحث والتطوير والجامعات.
- ✓ تحسين ظروف استيراد التقنيات الأجنبية إلى الجزائر بالتحليل والرقابة وتحديد مسار اقتناص التقنيات الأجنبية مع مراعاة حقوق الملكية الصناعية ودفع مصاريف هذه الحقوق في الخارج.
- ✓ ترقية وتنمية قدرة المؤسسات الجزائرية لتسهيل العلاقات التجارية البعيدة عن المنافسة غير المشروعة مع حماية وإعلام الجمهور ضد الملابسات حول مصدر السلع والخدمات والمؤسسات المتاجرة التي من شأنها توقيعه في المغالطة.

وبخصوص الملكية الصناعية، فإن المادة الثامنة من المرسوم التنفيذي رقم 98/68 الصادر بالجريدة الرسمية رقم 11 سنة 1998 تحدد بوضوح اختصاصات وصلاحيات المعهد على النحو التالي:

1. دراسة طلبات حماية الاختيارات وتسجيلها وعند الاقتضاء نشرها ومنح سندات الحماية طبقا للتنظيم.
2. دراسة طلبات إيداع العلامات والرسومات والنماذج الصناعية وتسميات المنشأ ثم نشرها.
3. تسجيل العقود الخاصة بحقوق الملكية الصناعية وعقود التراخيص وعقود بيع الحقوق.

4. المشاركة في تطوير الإبداع ودعمه عن طريق تنمية نشاط الاختراع.

يجب الإشارة إلى أن هناك مهام أخرى أوكلت للمعهد من بينها الرقابة على التراخيص، حيث أن جميع العقود المبرمة مع الجهات الأجنبية تتضمن حقوق ملكية يجب على المعهد إبداء رأيه فيها، وكذا ضرورة قيامه بضمان توفير المعلومات التقنية للمؤسسات ومساعدتها في عمليات نقل التكنولوجيا.

وقد وقعت الجزائر على اتفاقية باريس لملكية الصناعية سنة 1883 بمقتضى الأمر رقم 66/46 المؤرخ في 25 فبراير 1966 الصادر بالجريدة الرسمية رقم 19 سنة 1966، وأعادت التصديق عليها بمقتضى الأمر رقم 75/02 المؤرخ في 9 يناير 1975.

المطلب الثاني: إجراءات طلب الحصول على براءة الاختراع

1- إجراءات طلب الحصول على البراءة :

يقدم دوما طلب الحصول على براءة الاختراع لدى الهيئة المكلفة بحماية الملكية الصناعية أو هيئة براءات الاختراع في كل دولة، وهذا طبقا للمادة 1/12 من اتفاقية باريس، أين التزمت كل الدول الموقعة على إنشاء مصلحة أو هيئة خاصة بالملكية الصناعية ومكتب يسمح للجمهور بالإطلاع على براءات الاختراع، ونماذج المنفعة، والرسوم والنماذج الصناعية، والعلامات التجارية أو الصناعية ؛ ويقوم بهذه المهام في الجزائر المعهد الوطني الجزائري لملكية الصناعية (INAPI: Institut National Algérien de Propriété Industrielle).

وتمثل الجهة التي تقوم بإيداع الطلب في المخترع نفسه، أو من آلت إليه حقوقه بطريق التنازل أو الميراث، ويمكن أن ينوب عنه أي شخص آخر، ويشترط في المنيب الإقامة في الدولة إذا كان المخترع مقيما، ويستطيع المخترع الاستفادة من المكاتب الخاصة بالقيام بإجراءات تسجيل الملكية الصناعية أمام الجهات الرسمية وتسمى بوكلاء البراءات.

تدل كلمة المخترع في المصطلحات القانونية على الشخص الطبيعي الذي قام بإنجاز الاختراع، في حين تدل كلمة المودع على الشخص الطبيعي أو الاعتباري المالك للاختراع، فمثلا حالة مؤسسة، المخترع هو

مستخدم في المؤسسة، أما المودع فهي المؤسسة ذاتها والمالكة للاختراع وسوف نستخدم الكلمتين بدون اختلاف.

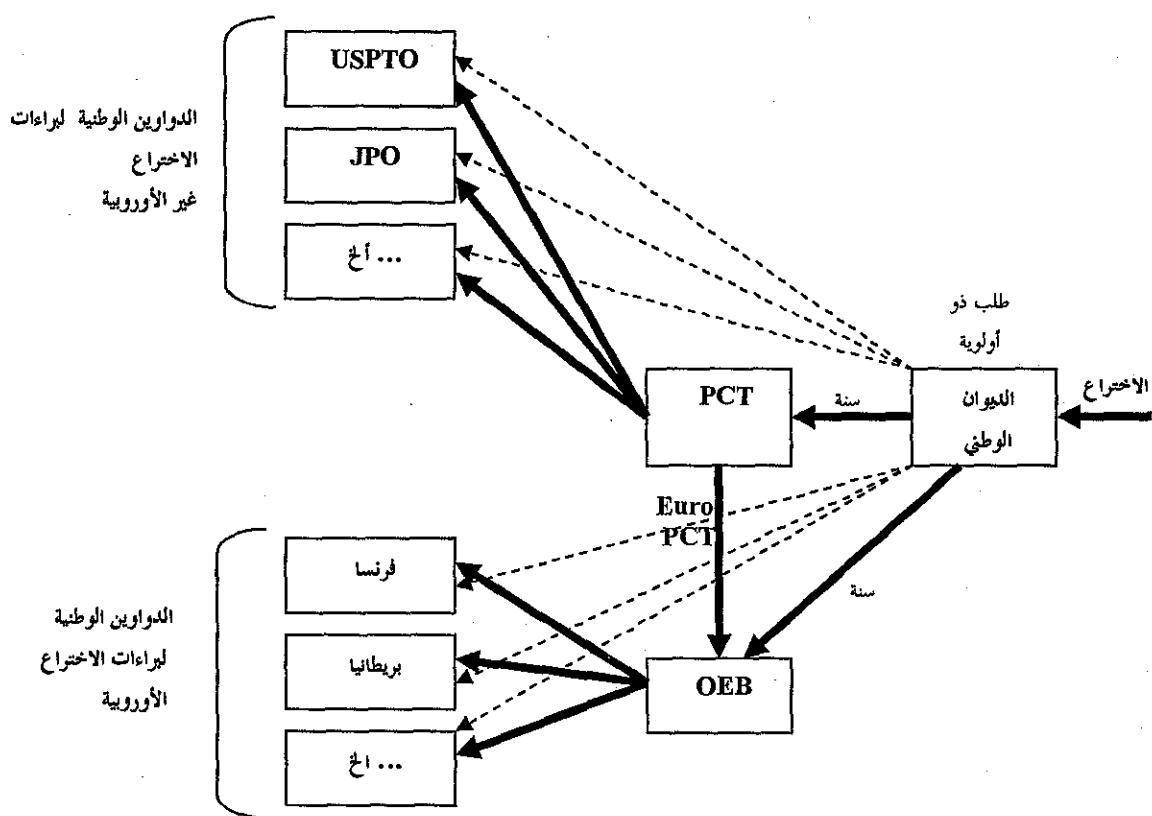
يتوجب على المخترع (شخص طبيعي، تنظيم، مؤسسة) الذي يريد حماية اختراعه براءة اختراع في دولة ما إيداع طلب لدى الهيئة المختصة في هذا البلد، ويأخذ الطلب شكل مطبوعة مكتوبة حسب المقاييس التي تفرضها هذه الهيئة، ويتضمن طلب براءة للاختراع، مطبوعة الطلب التي يجب أن يظهر فيها عدد من المعلومات تخص المودع والمخترع (أو المخترعين)، وصف تقني دقيق للاختراع بحيث يجب على المودع أن يبين الخصائص التي تميز أصلية اختراعه، ويبيّن الحالات التقنية التي يرى أن منتج أو الأسلوب التقني لاختراعه يمسها؛ ويمكن أيضاً أن يشير إلى براءات أخرى أو منشورات علمية وتقنية، والتي يرى أن اختراعه يمثل جديداً بالنسبة إليها، كما يتضمن الطلب على إدعاء (أو مجموعة ادعاءات)، يحدد فيها النقاط التي يرى أنه أتى بالجديد مما يستوجب حمايته، بالإضافة إلى هذا كله يمكن أن يتضمن الطلب رسومات إذا اقتضت الضرورة ذلك.

تفصل عملية إيداع طلب براءة ومنحها، فترة (عادة 18 شهر) يتم خلالها دراسة الطلب في حالة نظام الفحص الموضوعي السابق، حيث يعرض الطلب على متحن أو عدة ممتحنين لإبداء آرائهم فيه، هؤلاء الممتحنون هم متخصصون في الحالات التكنولوجية التي يتبعها الاختراع، وخضعوا إلى تكوين في مجال حقوق براءات الاختراع؛ ودور الممتحن يقتصر في الحكم على جدة الاختراع وعلى توفر ميزة الاختراعية في طلب الاختراع، وبمقارنة موضوع ادعاءات صاحب الطلب مع الحالة التقنية المنشورة إلى غاية يوم الإيداع، يتم بعد ذلك منع رموز التصنيف للاختراع كما هي مقدمة.

وبسبب غياب هيئة دولية حقيقة لبراءة الاختراع استلزم الأمر على أي مخترع إيداع طلب براءة اختراع لدى كل دولة يريد حماية اختراعه فيها، وعادة ما تكون أول دولة يودع فيها هي الدولة التي يقيم

فيها ولديه حق الأولوية خلال سنة كاملة بأن يقوم بإيداع طلباته في كل دول العالم المنضوية تحت هذه الاتفاقية. ونظراً للتكميلات المالية والتعقيدات الإدارية التي تعيق هذه العملية، فقد تم تيسير عملية الإيداع هذه عبر العالم، فاما أن يختار هيئة جهوية (الديوان الأوروبي لبراءات الاختراع OEB) ويودع طلبه فيها والتي تقوم بدورها بإيداعه لدى جميع أعضائها، أو يقوم بإيداع طلب عالمي لدى المنظمة العالمية للملكية الفكرية عبر نظام الإيداع الموحد (PCT)، والشكل التالي (رقم 8) يبين الخيارات الممنوحة لأي مخترع في العالم للقيام بإجراءات حماية اختراعه في دولته وفي جميع أنحاء العالم إذا كان يريد ذلك.

الشكل رقم 8 : الطرق المختلفة لطلب براءة اختراع



Source : OCDE, "Brevets et innovation : tendances et enjeux pour les pouvoirs

publics", 2004., P25.

ويجب الإشارة إلى أن قوانين أو أنظمة منح براءات الاختراع تختلف من دولة إلى أخرى، ويمكن

تصنيفها في ثلاثة أنظمة :

1. نظام الإيداع المطلق أو البسيط.

2. نظام الفحص الموضوعي السابق.

3. النظام المختلط.

بالإضافة إلى أن هذه البراءات يتم تصنيفها بعدة طرق أهمها التصنيف الدولي لبراءات الاختراع (CIB)

والتصنيف الأمريكي، ويستطيع المخترع الذي حصل على براءة اختراع أن يطلب شهادة إضافية إذا اقتضت

الضرورة.

2 - النظم المختلفة في إجراءات طلب الحصول على البراءة:

تحتفل هذه النظم من دولة إلى أخرى، ويمكن تقسيمها إلى ثلاثة أنواع¹⁰ :

2-1- نظام الإيداع المطلق أو الأسبقية الشكلية Système de simple dépôts

تنبع طبقاً لهذا النظام براءة الاختراع بمجرد الإيداع دون تحقيق أو فحص موضوعي سابق، وينص فيها

على أنها تصدر بغير ضمان من الحكومة، وهذا ما يؤدي إلى منح براءات اختراع عن أشياء لا تعتبر اختراعاً

بالمعنى الذي يستوجب الحماية القانونية؛ ومن بين الدول التي تطبقه فرنسا والجزائر، حيث يشير المشرع

الجزائري إلى أنه " يتم تسليم براءة الاختراع، دون فحص قبلى تحت مسؤولية الطالبين ومن غير أي ضمان،

إما ل الواقع الاختراع أو جدته أو جدارته وإما لأمانة الوصف ودقته".¹¹

¹⁰ فاضلي ادريس، مرجع سلبي، ص 211.

¹¹ المادة 21 من المرسوم التشريعي رقم 93/17، مرجع سابق.

2-2- نظام الفحص الموضوعي السابق Système d'examen préalable

تطبقه معظم التشريعات الأنجلو-سكسونية، ومبادأه ينص على تغليب حماية المخترع الأول على حساب من سارع بطلب البراءة، ويؤدي اليهين على ذلك، ووفقاً لهذه القوانين لا يمكن لشخص اعتباري أن يكون مخترعاً وإنما الشخص الطبيعي هو الوحيد الذي يأخذ صفة المخترع وهو صاحب الحق في البراءة؛ وبموجب هذا النظام يستلزم قبل منح براءة الاختراع القيام بفحص سابق وتحقيق موضوعي دقيق تقوم بهما من تلقاء نفسها وبمحض تقديم الطلب هيئة حكومية مختصة (تتوفر على الوسائل الفنية اللازمة للتحقق من أصالة الاختراع وجدته وصلاحيته)، ويعتبر النظام الانجليزي نموذجاً في هذا المجال نظراً للخبرة الكبيرة التي أكتسبها طوال السنين السابقة، ونظراً لابحاثات هذا النظام، فقد طبقته كل من الولايات المتحدة الأمريكية، ألمانيا وكندا.

2-3- النظام المختلط Système de dépôts limité

وهو نظام وسط بين النظائرتين السابقتين ويسمى بنظام الإيداع المقيد، يسمح بفتح باب المعارضة لذوي المصلحة من الغير، وبذلك ينفتح الباب لتحقيق الفحص موضوعياً، أي أن الفحص لا يتم إلا إذا تقدم أحد باعتراض على منح البراءة، فإن لم يكن هناك معارضة فتمنح براءة الاختراع حسب النظام الأول أي نظام أسبقية الإيداع وتطبيق هذا النظام عدة دول من بينها مصر، جنوب إفريقيا والجزء.

3- التصنيف الدولي لبراءات الاختراع : CIB :Classification Internationale des

Brevets

نظراً لتوزيع ونشر المعلومات المتعلقة ببراءات الاختراع عبر العالم، استلزم توحيد المعطيات المتعلقة بطبعوعة براءات الاختراع، بغية تسهيل عملية استغلالها. ومن هنا جاءت فكرة إعداد تصنيف دولي موحد لبراءات الاختراع خلال تفاصيم ستراسبورغ سنة 1971، وظهر للوجود أول تصنيف دولي سنة 1975 والذي يحدد المبادئ وطرق العمل، وكذا كيفية تطبيقها، ويتم مراجعتها كل خمس سنوات.

ارتکز مبدأ التصنيف الدولي على تصنیف منهجي للاختراعات المذکورة في مطبوعات براءات الاختراع ويفتقر على الجزء المخصوص لوصف الاختراع، ويمكن تصنیف كل موضوع تقني من الاختراع، لذا يمكن أن نصادف اختراع له عدة رموز للتصنیف، ويجب تصنیف الاختراع حسب وظیفته أو حسب طبیعته الجوهرية.

والتصنیف الدولي لبراءات الاختراع عبارة عن تركيبة مرتبة توزع فيها بجمل التقنيات على كثير من المستويات: شعب، أقسام، أقسام جزئية، مجموعات ومجمومات جزئية وكل مجموعة جزئية يمكن تجزئتها بدقة إلى أجزاء أقل والتصنیف في بجمله يضم حوالي 64000 مدخلة، بحيث كل مدخل يمثل برمز يقابل التقسيمات المرتبة لخطط الترتيب ؛ والجدول التالي (رقم 5) يوضح كيفية التقسيم وتعداد كل من الشعب والأقسام، وكذلك المجموعات والمجمومات الجزئية ومثال يوضح عملية التقسيم بالإضافة إلى الرموز المستخدمة. وتوجد هناك عدة تصنیفات أخرى لبراءات الاختراع، من بينها تصنیف الديوان الأمريكي لبراءات الاختراع US Patent Office Classification (USPOC) وهو مقسم إلى ثلاثة فئات أساسية (كيمياء، كهرباء وmekanik) وتضم في مجموعها 127000 مجموعة جزئية.

جدول رقم 5 : الخصائص الأساسية للتصنیف الدولي لبراءات الاختراع (CIB)

تسمية الرمز	مثال على الرمز	عدد الفئات	عنوان الفئة
الفيزياء	G	8	الشعب
جهاز	GO	20	شعبة جزئية
حساب، تعداد	GO6	118	القسم
الحساب العددي	GO6F	616	قسم جزئي
أداة للتحكم بالبرمجة	GO6F-009/000	6871	مجموعه أساسية
أداة للبرمجة المتعددة	GO6F-009/000/046	57324	مجموعة جزئية

Source : OCDE, "Les données sur brevets d'invention et leur utilisation comme indicateurs de la science et de la technologie", Paris, 1994, P32.

4- الشهادة الإضافية أو البراءة الإضافية : Certificat d'addition :

تطلب حين يقوم مخترع متخصص على سند براءة الاختراع بتطوير أو تحسين الاختراع موضع البراءة، وفي هذه الحالة ينحول له القانون الجزائري وفق المادة 15 من المرسوم التشريعي رقم 93/17 أن يطلب شهادة إضافية طوال مدة صلاحية البراءة، بشرط أن يستوفي الشكليات المطلوبة في إيداع الطلب وكذا دفع الرسوم المستحقة، وتنتهي صلاحية الشهادة الإضافية بانتهاء صلاحية براءة الاختراع في حد ذاتها، وعادة ما تكون التحسينات التي يتم إضافتها للاختراع تمثل في وسيلة جديدة للوصول إلى نفس النتيجة، أو تغيير عنصر مكلف من عناصر الإنتاج.

وتعتبر الشهادة الإضافية جزء لا يتجزأ من البراءة الأصلية وتابعة لها، وتمثل مظاهر التبعية في الجوانب

التالية¹²:

- ✓ لا يدفع حقوق سنوية إضافية، بل يكتفي بحقوق الإيداع.
- ✓ مدة حماية الشهادة الإضافية، هي نفسها المدة المخصصة لبراءة الاختراع الأصلية.
- ✓ إذا تقرر إلغاء براءة الاختراع بسبب عدم دفع الرسوم مثلا، فإن الشهادة الإضافية تسقط بالتبعية أيضا.
- ✓ تتبع الشهادة الإضافية براءة الاختراع الأصلية في حالة التنازل.

¹² فاضلي إدريس، مرجع سلبي، ص 217

المطلب الثالث: دراسة وضعيّة براءات الاختراع في الجزائر

تشير المعطيات المتوفرة إلى أن طلبات براءات الاختراع المقدمة للمكتب الوطني للملكية الصناعية خلال سنوات الستينات بلغ 117 طلب في المجموع، منها 99 طلب تقدم به أجانب و 18 طلب تقدم به جزائريون¹³، أما عملية إيداع طلبات براءة الاختراع فلم تنتظم إلا بعد إنشاء المعهد الجزائري للتوحيد الصناعي والملكية الصناعية سنة 1973، لذلك نجد أن المعطيات المتوفرة حول تعداد براءات الاختراع وكذلك الممنوحة تعود إلى سنة 1975 وهي مرتبة في الجدول رقم 6.

يجب الإشارة إلى أن المنظمة العالمية للملكية الفكرية توفر على معطيات إحصائية تخص الجزائر من نفس السنة السابقة الذكر، لذا سوف نقتصر في دراستنا المقارنة على الفترة الممتدة من سنة 1975 إلى غاية 2003، مع الاشارة إلى أن الفترة 2003-2007 تكون خاصة بالجزائر فقط.

تفحص المعطيات الإحصائية المتعلقة بطلبات براءة الاختراع المودعة لدى المعهد الجزائري للتوحيد الصناعي والملكية الصناعية خلال فترة تمتد على 29 سنة من 1975 إلى غاية 2003، تبين أن معدل الإيداع السنوي يساوي 282 طلب كل سنة، الغالبية العظمى منها تقدم بها أجانب بمتوسط 267 طلب في السنة، أما الجزائريون فلا يتقدمون إلا بمتوسط 15 طلب في السنة، مع ضرورة الإشارة إلى أنه في العديد من السنوات لم يتم إيداع أي طلب من طرف الجزائريين (سنوات 77-81 و 83).

الفترة ما بين (2003-2007) بالنسبة للجزائر تبين أن معدل الإيداع السنوي يساوي 549 طلب، معظمها تقدم بها أجانب بمتوسط 491 طلب في السنة، أما الجزائريون فيساهمون بمتوسط 58 طلب في السنة.

¹³ حسين محمد، مرجع سابق، ص 147.

الفصل الثالث: دراسة حالة الجزائر

جدول رقم 6 : إحصائيات طلبات براءة الابتكار المسجلة في الجزائر وبعض الدول الأخرى

تونس			مصر			المغرب			الجزائر			السنوات
وطني	أجنبي	أجتالي	وطني	أجنبي	أجتالي	وطني	أجنبي	أجتالي	وطني	أجنبي	أجتالي	
37	207	244	61	714	775	19	316	335	1	578	579	1975
*	*	*	48	757	805	19	366	385	1	438	439	1976
17	232	249	58	670	728	18	365	383	0	422	422	1977
5	210	215	77	675	752	23	354	377	0	455	455	1978
26	235	261	61	723	784	29	362	391	0	419	419	1979
27	214	241	76	731	807	29	315	344	0	349	349	1980
28	183	211	59	738	797	36	299	335	0	340	340	1981
*	*	*	53	713	766	47	284	331	7	320	327	1982
19	197	216	88	727	815	16	300	316	0	295	295	1983
11	202	213	128	704	832	28	294	322	4	341	345	1984
14	202	216	168	671	839	36	255	290	2	276	278	1985
29	138	167	142	667	809	29	225	254	6	252	258	1986
25	121	146	170	595	766	72	234	306	7	227	234	1987
21	116	137	190	474	664	83	238	321	5	201	206	1988
24	120	144	186	462	648	60	204	264	4	200	204	1989
27	133	160	278	511	789	61	268	329	6	229	235	1990
27	103	130	308	479	787	55	301	356	6	170	176	1991
22	98	120	301	517	818	57	321	378	10	164	174	1992
44	99	143	328	503	831	42	256	298	8	138	146	1993
41	103	144	308	528	836	107	253	360	27	118	145	1994
31	115	146	408	693	1101	89	292	381	28	134	162	1995
46	128	174	504	706	1210	90	237	327	50	150	200	1996
41	174	215	·	·	·	117	350	467	34	207	241	1997
38	200	238	494	1139	1633	97	401	498	42	267	309	1998
67	190	257	536	1146	1682	93	371	464	36	248	284	1999
47	210	257	534	1081	1615	104	145	249	32	127	159	2000
22	156	178	464	923	1387	116	217	333	51	94	145	2001
45	58	103	627	788	1415	130	398	528	43	291	334	2002
35	120	155	·	·	·	120	363	483	30	296	326	2003
816	4264	5080	6 655	19 036	25 691	1 821	8 584	10 405	440	7 746	8 186	الاجمالي
30	158	188	246	705	952	63	296	359	15	267	282	المتوسط
13,25	49,75	48,46	183,3	187,02	313,53	36,71	63,41	71,28	17,28	117,5	109,3	المخraf معياري
16,06	83,94	100	25,9	74,10	100	17,5	82,5	100	5,38	94,62	100	%

المصدر: المعهد الوطني الجزائري للملكية الصناعية و موقع WIPO

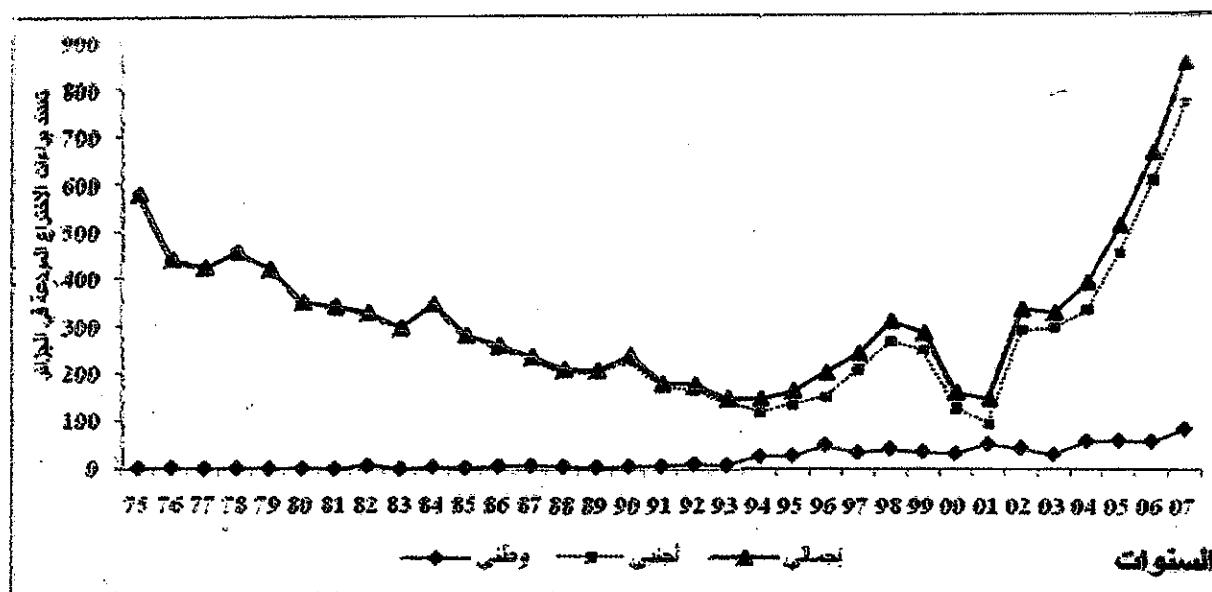
* إحصائيات غير متوفرة.

▷ إحصائيات طلبات براءة الاختراع المسجلة في الجزائر ما بين 2003-2007

السنوات	اجمالي	اجنبي	وطني
2003	326	296	30
2004	392	334	58
2005	513	454	59
2006	665	607	58
2007	849	765	84
اجمالي	2745	2456	289

المصدر: المعهد الوطني الجزائري للملكية الصناعية و موقع WIPO

الشكل رقم 9: منح تغيرات طلبات براءات الاختراع في الجزائر (1975-2007).



المصدر: من إعداد الطالب

يشير الشكل رقم 9 إلى التراجع الريادة الطفيفة التي سجلها الجزائريين في السنوات الأخيرة.

كما يمكن كذلك إبداء الملاحظات التالية:

✓ أكبر عدد من الطلبات سجل سنة 2007 بـ 849 طلب، معظمه من طرف

أجانب.

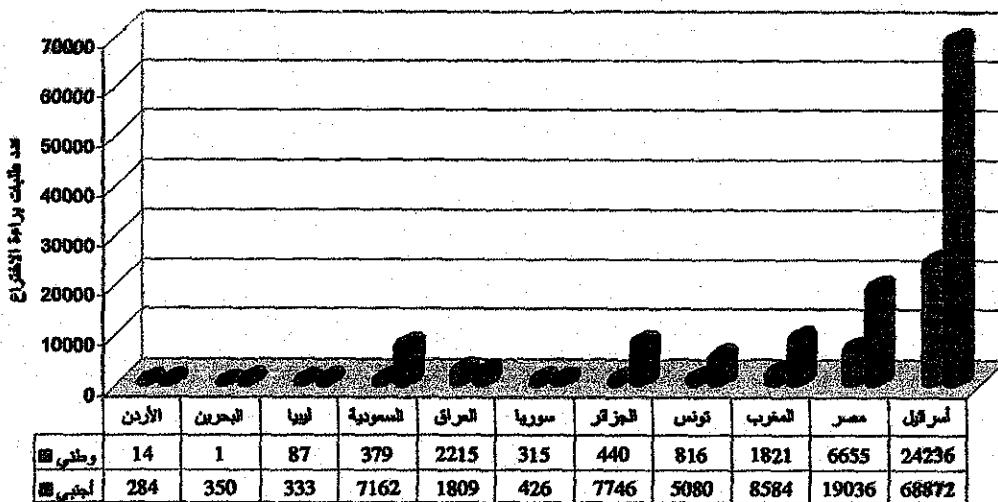
- ✓ إيداع طلبات براءة الاختراع من طرف الجزائريين المقيمين لم يسجل انتعاش إلا مع بداية سنوات التسعينات، و هذا رغم الظروف الأمنية السيئة، و تفسير هذا أن غالبية هذه البراءات كانت بسبب اهتمام الدولة و المستثمرين الأجانب بقطاع المحروقات.
- ✓ تقريباً إيداع طلبات براءة الاختراع من طرف الأجانب يمثل 93.4% من مجمل الإيداعات وهي نسبة تبين ضعف إيداع المقيمين إن لم نقل انعدامه في بعض السنوات.
- ✓ إجمالي الطلبات المودعة في الجزائر خلال الفترة (1975-2007) الماضية بلغ 10605 طلب براءة اختراع، منها 699 فقط تعود لمعاملين جزائريين، وهو عدد ضعيف جداً.
- ✓ إجمالي الطلبات المودعة في الجزائر خلال الفترة (2003-2007) الماضية بلغ 2745 طلب براءة اختراع، منها 289 فقط تعود لمعاملين جزائريين، وهو عدد يوضح تزايد طلبات براءة الاختراع بالنسبة للمعاملين الجزائريين مقارنة مع السنوات السابقة، و يرجع هذا أساساً إلى الاستقرار الأمني و اهتمام الدولة بالمشاريع الاستثمارية في هذه الفترة، خاصة مشروع الإنعاش الاقتصادي.
- ✓ تحوز الفترة 75-85 على ما مجموعه 4248 طلب أي بنسبة مئوية 40% تقريباً، رغم أنها لا تمثل سوى ثلث الفترة موضوع الدراسة (1975-2007)، و تفسير هذه الوضعية هو الانتعاش الكبير الذي عرفه الاقتصاد الجزائري خلال هذه الفترة، حيث كان معدل نمو PIB يساوي 4.7%.
- ✓ نلاحظ أن الفترة (1994-2007) شهدت تطويراً ملحوظاً في طلبات براءة الاختراع بالنسبة للجزائريين، حيث بلغت 632 أي ما يمثل نسبة 90.4%， وهذا يدل على التطور الملحوظ في عدد إيداعات طلبات براءات الاختراع مقارنة مع الفترة السابقة.

* مقارنة مع بعض الدول (1975-2003):

سنحري مقارنة لوضعية براءات الاختراع في الجزائر مع مجموعة دول تم اختيارها على أساس تشابه الظروف الاقتصادية والسياسية الاجتماعية، وقد وقع الاختيار على الدول العربية مصر، تونس والمغرب ؛ رغم تميز الجزائر عنهما على مصادر طاقة التي تدر عليها مبالغ مالية كبيرة بالعملة الصعبة، وبنية تحتية ملائمة خاصة في المجال الصناعي، لكن المفاجعة التي نصطدم بها عند إجراء مقارنة بسيطة هو التأخر الكبير والواضح مقارنة بهذه الدول في مجال براءات الاختراع كما يبينه الشكل رقم 10، فالنوع الإجمالي لبراءات الاختراع في مصر بلغ 25691 طلب للفترة المتقدمة من 1975 إلى 2002 (سنة 2003 لا تتوفر إحصائيتها)، وهو ما يمثل ثلاثة أضعاف ما سجل بالجزائر، أما إذا نظرنا إلى الطلبات التي يقوم المصريون بإيداعها فنجد أن عددها وصل إلى 6655 طلب أي ما يعادل 15 مرة ما يودعه الجزائريون.

المقارنة مع تونس تبين كذلك أن التونسيين يودعون تقريبا ضعف ما يودعه الجزائريون أي 816 طلب براءة، في حين أن الإيداع الأجنبي والبالغ 5080 طلب هو أقل من ما تم إيداعه في الجزائر والبالغ 8186 طلب.

الشكل رقم 10 : مقارنة إحصائيات الجزائر مع بعض الدول العربية



المصلحة: من إعداد الطالب.

إجراء المقارنة مع إحصائيات المغرب يقودنا إلى نفس النتيجة المستخلصة مع مصر وتونس، فالإجمالي بلغ 10405 طلب للفترة الممتدة من 1975 إلى 2003، وهو يفوق العدد المسجل في الجزائر، أما المغاربة فقد قاموا بإيداع 1821 طلب أي أكثر من طلبات الجزائريين أربعة مرات.

إجراء المقارنة مع دول عربية لا تملك إمكانيات اقتصادية كبيرة يفضي إلى نتيجة واحدة تمثل في تأثير الجزائر في مجال براءة الاختراع، وضعف إقبال المتعاملين الأجانب على حماية اختراعاتهم في الجزائر، أما إذا قمنا بإجراء مقارنة مع دول أوروبية أو آسيوية فإننا نصطدم بفوارات كبيرة جداً، فإسرائيل سجلت خلال نفس الفترة موضع الدراسة ما يقارب 93108 طلب، تقدم بها متعاملون إسرائيليون فقط، وهذا العدد يمثل أكثر من ضعف ما قام العرب بإيداعه مجتمعين.

ولتقسيم الأهمية التكنولوجية، الصناعية والتجارية للإبداعات التكنولوجية التي قام الجزائريون بإيداع طلبات براءة الاختراع لها لدى المعهد الجزائري للملكية الصناعية (INAPI) بغية حمايتها، فإن أحسن معيار لذلك هو دراسة تعداد هذه البراءات المودعة لدى هيئات دولية أو دواعين دول أخرى كالديوان الأمريكي لبراءات الاختراع أو الديوان الأوروبي لبراءات الاختراع، وقد وقع اختيارنا على المنظمة الدولية للملكية الفكرية (WIPO) من خلال نظام الإيداع الموحد (PCT) والذي انضمت إليه الجزائر بتاريخ 08/03/2000، حيث تشير إحصائيات هذه المنظمة الدولية بأن الجزائر قامت بإيداع 15 طلب خلال أربع سنوات (2000-2003) بمعدل 3.75 طلب في السنة وهو ما يمثل 9.62% من إجمالي الطلبات (156) المودعة في الجزائر خلال نفس الفترة، فيما أودعت إسرائيل 4532 طلب في نفس الفترة و 1131 طلب لستغافورة.

تمثل طلبات براءة الاختراع الخمسة عشر المودعة لدى المنظمة الدولية للملكية الفكرية (WIPO) للإبداعات التكنولوجية التي قام بإنجازها الجزائريون داخل الوطن وأرادوا حماية حقوقهم المعنوية والمادية المترتبة

عن هذه الابتكارات عبر دول العالم المنضوية تحت نظام الإيداع الموحد، وهذا ما يدل على جديتهم وكذا على الأهمية التكنولوجية، الصناعية والتجارية لهذه الإبداعات.

* دراسة إحصائيات براءات الاختراع المودعة من طرف الأجانب

تحليل براءات الاختراع المودعة من طرف أجانب لدى المعهد الوطني الجزائري للملكية الصناعية (INAPI) يمكن أن يرتكز على عدة معايير، وأهم هذه المعايير هي جنسية المودع حيث تبين مدى جاذبية الاقتصاد الجزائري وتوضيح العلاقات التجارية الموجودة بين مختلف الدول، ولإجراء هذه الدراسة في حالة الجزائر قمنا باختيار الفترة الممتدة من 1997 إلى غاية 2000 نظراً لعدة اعتبارات :

1. توفر المعطيات بالتفصيل حسب الدول خلال هذه الفترة.
2. انطلاقاً من سنة 1997 زاد إيداع الأجانب لطلبات براءات الاختراع وهذا بالتوازي مع تحسن الظروف الأمنية في البلاد.
3. بعد سنة 2000 يبدأ إيداع الأجانب بالتراجع وهذا عائد لانضمام الجزائر لنظام الإيداع الموحد (PCT) والذي استغنى بموجبه الأجانب عن الإيداع المباشر لطلباتهم لدى المعهد الوطني الجزائري للملكية الصناعية (INAPI).
4. تطبيق الإصلاحات من طرف الحكومة الجزائرية واعتماد مبدأ اقتصاد السوق.
5. دخول حيز التنفيذ المرسوم التشريعي رقم 93/17 والمتعلق بحماية الاختراعات.

الجدول رقم 7 يمثل محمل ما قام بإيداعه الأجانب من طلبات براءات الاختراع في الفترة المختارة (1997-2000) لدى المعهد الوطني الجزائري للملكية الصناعية 845 طلب، حيث تستحوذ الولايات المتحدة الأمريكية لوحدها على 410 طلب أي 48.52% من محمل الطلبات وهي نسبة معتبرة، تليها في المرتبة الثانية فرنسا 108 طلب ونسبة مغوية 12.78%， ثم 84 طلب لبريطانيا وتمثل 9.94% من كل الطلبات ؛ في حين أن

الفصل الثالث: دراسة حالة الجزائر

اليابان والذي يعتبر ثاني مودع لطلبات براءات الاختراع في العالم، لم يودع سوى نسبة ضعيفة 7 طلبات على

مدار أربع سنوات.

جدول رقم 7 : توزيع طلبات براءات الاختراع للأجانب في الجزائر حسب الدول

المجموع		2000		1999		1998		1997		الدول
%	العدد	%	العدد	%	العدد	%	العدد	%	العدد	
0,59	5	*	*	0,40	1	0,76	2	0,97	2	النمسا
0,24	2	*	*	0,81	2	*	*	*	*	أستراليا
3,08	26	3,15	4	2,82	7	1,52	4	5,34	11	بلغاريا
0,95	8	1,57	2	0,81	2	0,38	1	1,46	3	كندا
1,18	10	0,79	1	0,40	1	2,27	6	0,97	2	سويسرا
0,12	1	*	*	0,40	1	*	*	*	*	الصين
5,92	50	3,15	4	4,03	10	4,92	13	11,17	23	ألمانيا
0,59	5	*	*	*	*	1,89	5	*	*	الدنمارك
2,13	18	2,36	3	2,02	5	1,52	4	2,91	6	أسبانيا
12,78	108	13,3 9	17	10,48	26	15,15	40	12,14	25	فرنسا
9,94	84	7,09	9	8,87	22	12,12	32	10,19	21	بريطانيا
0,24	2	*	*	*	*	0,76	2	*	*	الخر
0,36	3	*	*	0,40	1	0,76	2	*	*	أيرلندا
0,12	1	0,79	1	*	*	*	*	*	*	الهند
2,84	24	7,09	9	0,81	2	3,41	9	1,94	4	إيطاليا
0,83	7	*	*	2,42	6	*	*	0,49	1	اليابان
0,24	2	*	*	*	*	0,38	1	0,49	1	كوريا الجنوبية
0,24	2	*	*	0,81	2	*	*	*	*	النمسا
3,08	26	0,79	1	4,03	10	1,89	5	4,85	10	هولندا
0,24	2	*	*	*	*	*	*	0,97	2	البرتغال
1,89	16	1,57	2	1,21	3	3,03	8	1,46	3	السويد
48,52	410	56,6 9	72	56,85	141	45,08	119	37,86	78	الولايات المتحدة الأمريكية
0,83	7	*	*	0,81	2	0,76	2	1,46	3	جنوب أفريقيا
0,83	26	57,1	2	1,61	4	413,	9	5,34	11	أخرى
100	845	100	127	100	248	100	264	100	206	المجموع

* لم يودع أي إبداع

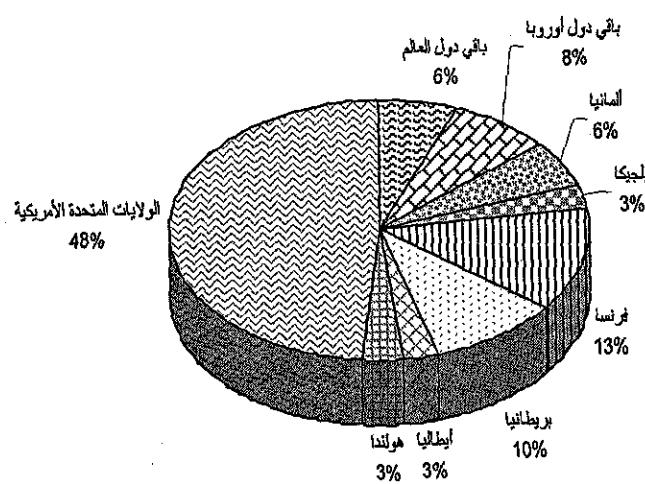
لل مصدر: موقع WIPO : <http://www.wipo.int>

والتوزيع الكامل للأربع سنوات مجتمعة (1997-2000) مبين في الشكل رقم 11 حيث جمعت مختلف

دول العالم التي لها نسب إيداع ضعيفة في مجموعة واحدة تسمى باقي دول العالم (من بينها الصين، الهند،

كندا، استراليا، ... الخ)، ونفس الملاحظة بالنسبة لباقي الدول الأوروبية ذات نسب الإيداع الضعيفة والغير مذكور بمفردها تم تجميعها في مجموعة واحدة سميت باقي دول أوروبا.

الشكل التوضيحي رقم 11 : توزيع حسب الدول لطلبات براءات الاختراع المودعة في الجزائر من طرف الأجانب



المصدر: من إعداد الطالب

وبحسب الأرقام الموضحة في الجدول رقم 7 يتبيّن أن جل طلبات الاختراع تأتي من الولايات المتحدة الأمريكية ثم تليها دول أوروبا مجتمعة فيما يبقى إقبال دول آسيا خاصة اليابان وكوريا ضعيف. وللتأكيد من صحة هذا التقسيم الجغرافي لمصدر طلبات براءات الاختراع الأجنبية، ارتأينا مقارنة وضعية الجزائر مع دول أخرى، فوقع الاختيار على مصر باعتبارها دولة عربية وإسرائيل باعتبارها اقتصاد صغير في قلب منطقة صراع، حيث تبيّن الإحصائيات المتعلقة بـ ٢٠١٩ الدولتين أن ٦٠% من الطلبات المودعة في إسرائيل والمقدمة ١٣٦٥٨ مصدرها الولايات المتحدة الأمريكية ثم المانيا ٩%， أما مصر فإن ٥٣% من الطلبات المقدمة من طرف الأجانب والبالغ تعدادها ٣٣٦٦ طلب مصدرها كذلك الولايات المتحدة الأمريكية، ثم تليها المانيا ٦% بينما يبقى إيداع المعاملين من اليابان ضعيف في كليتا الدولتين.

نلاحظ أن نسب توزيع طلبات براءات الاختراع جغرافياً متطابقة تقريباً مع فارق بسيط يتمثل في كون فرنسا هي المصدر الثاني لطلبات الأجانب في الجزائر في حين أنها تحتل المرتبة الرابعة بالنسبة لمصر وإسرائيل، ويفى الاختلاف الجوهرى يتمثل في العدد الإجمالي للطلبات المودعة في هذه الدول الثلاث، فنجد أن الجزائر تتأخر بكثير مقارنة بإسرائيل ومصر حيث استقبلت فقط حوالي 6% مقارنة بما استقبلته إسرائيل من طلبات، أما مقارنة بمصر فنجد أن طلبات المودعة في الجزائر من طرف الأجانب لا تمثل إلا 24% مما يودعه الأجانب في مصر.

لكن السؤال الذي يطرح نفسه بقوة هو ما سبب هذا التدفق الكبير في الإقبال على حماية الملكية الصناعية في الجزائر، والإجابة عليه تتطلب منا التعرض بالدراسة وبالتفصيل لختلف الجوانب المرتبطة بهذا المجال، فأولاً نحاول دراسة العوامل التي أدت لقلة إقبال الجزائريين على حماية اختراعاتهم والتي يفترض أنها تنحصر في قلة الإبداعات التكنولوجية في حد ذاتها مما يحتم علينا البحث عن العوامل المؤدية إلى هذه الوضعية، وهو ما نحاول التعرض له في المبحث الثاني من هذا الفصل.

لذا سنستعرض الواقع الإبداع التكنولوجي في الجزائر ونحاول إعطاء نظرة تقييمية له.

أما الجانب الثاني فنحاول فيه الإلمام بالأسباب التي جعلت من التعاملين الأجانب لا يقبلون على حماية إبداعاتهم في الجزائر، بالرغم من أن القوانين الجزائرية ليست معيبة للملكية الصناعية بل هي مشجعة لها باعتبار الجزائر عضو في المنظمة الدولية للملكية الفكرية ومتاحة على اتفاقية باريس للملكية الصناعية لسنة 1883، ويفى السبب الوحيد لتدني طلبات براءات الاختراع للأجانب في الجزائر هو عدم جاذبية الاقتصاد الجزائري بالنسبة لهم، لذا سوف نحاول في المبحث الثالث من هذا الفصل تقييم الوضعية الاقتصادية للجزائر.

المبحث الثاني: الإبداع التكنولوجي في الجزائر

يُجمع معظم المختصين على أن المحددات الأساسية التي يمكن من خلالها تحديد نظام الإبداع التكنولوجي تتمثل في ثلاثة، عدد الباحثين بمحال البحث والتطوير، عدد براءات الاختراع المنوحة وكذا عدد المقالات العلمية المنشورة لكل مليون ساكن، هذه العناصر الثلاثة كفيلة بإعطاء نظرة على مجهود الإبداع التكنولوجي المبذول في أي دولة، وكذا تحديد الإستراتيجية التي تعتمدتها الدول في هذا المجال.

ونظراً لأهمية العنصر الثاني لكونه المؤشر الكمي الأكثر صدق، والذي سبق التعرض له بالتفصيل في الفصل الثالث، لذا قمنا بتخصيص المبحث الأول من هذا الفصل لتحليل وضعية براءات الاختراع في الجزائر، من خلال دراسة عدد طلبات براءة الاختراع التي تم إيداعها لدى المعهد الجزائري للتوفيق الصناعي والملكية الصناعية خلال الفترة الممتدة من سنة 1975 وإلى غاية 2007.

وسوف نحاول التطرق للعناصر الباقيين بالدراسة، رغم الصعوبات التي واجهتنا في الحصول على معطيات تغطي فترة زمنية طويلة.

المطلب الأول: وضعية البحث والتطوير في الجزائر

توفر الجزائر على العديد من الهياكل والهيئات المتخصصة في البحث والتطوير، سواء كانت مهمتها الأساسية البحث والتطوير (معاهد البحث والتطوير والمخابر)، أو الجامعات والمؤسسات الاقتصادية، ويبلغ مجموعها حوالي 200 هيئة شاركت في إصدار وإنتاج المقالات العلمية طوال عشر سنوات ؟ وتتركز أهم الأقطاب الكبرى في هذا المجال في الجامعات الكبرى (الجزائر، وهران، قسنطينة، عنابة بالترتيب)، ثم تليها الجامعات الصغرى (مثلاً سطيف، تizi وزو، تلمسان...)، و بين الجدول التالي (رقم 8) أهم مراكز البحث وتعداد الباحثين الذين يقومون بعملية البحث والتطوير وتحصص هذه المعطيات الفترة الممتدة من سنة 1991 إلى غاية 1997.

جدول رقم 8 : مراكز و هيئات البحث في الجزائر و تعداد الباحثين

الهياكل و مراكز البحث	عدد المشاركون
معهد المخربات	52
مدارس المهندسين (مختلف)	38
مدارس عادية	29
مراكز مختلفة للبحث	169
مدارس البحوث الفلاحية	48
مناجم و مؤسسات	68
المستشفيات الجامعية	114
CPMC	20
مدارس صحة (INSP)	25
معهد باستور	23
المجموع	1947

الهياكل و مراكز البحث	عدد المشاركون
جامعة الجزائر للتكنولوجيا	372
جامعة قسنطينة	169
جامعة التكنولوجيا بورهان	212
جامعة عنابة	139
جامعة سيدى بلعباس	77
جامعة سطيف	64
جامعة تلمسان	64
جامعة تبزي و زو	57
جامعة البليدة	60
جامعات أخرى	103
المدرسة الوطنية المتعددة التقنيات	44

Source : Khelfaoui Hocine, "La science en Algérie", Paris: La science en Afrique à l'aube

du 21 siècle, 2001.

يبلغ تعداد هيئات البحث والتطوير في الجزائر 198 هيئة، معظمها يتبع لوزارة التعليم العالي والبحث العلمي وكذا وزارة الفلاحة (133)، والتوزيع الكامل لمختلف هذه الهيئات على القطاعات حسب الوزارات الوصبة موضح في الجدول التالي.

جدول رقم 9 : التوزيع القطاعي لهيئات البحث

الوزارة الوصبة	عدد هيئات	الوزارة الوصبة	عدد هيئات
الداخلية	3	التعليم العالي والبحث العلمي	60
الصحة والسكان	15	ال فلاحة	73
الأشغال العمومية	5	الصناعة، المناجم والطاقة	20
باقي الوزارات مجتمعة	19	التجهيز وتجهيز المحافظ	3
المجموع	198		

Source : Khelfaoui Hocine, "La science en Algérie", Paris: La science en Afrique à l'aube du

21 siècle, 2001.

الملاحظة المستنيرة من تعداد هيئات البحث (جدول رقم 8) والتوزيع القطاعي لهذه الهيئات (جدول رقم 9) هو شبه الغياب الكلي للمؤسسات الصناعية بقطاعيها العام والخاص، وهي التي كان من المفروض أن تقوم بالإنفاق على البحث والتطوير.

المطلب الثاني : المقالات العلمية

يعتبر البحث والتطوير عملاً مهماً للاقتصاد والرقي الاجتماعي، ويكون دوماً نتاج هذا الجهد هو الابحاث والابداعات التكنولوجية، والتي ستعرض لها في العنصر القادم، أما الشكل الثاني لإنتاج البحث والتطوير هو المقالات العلمية التي يتم نشرها في مجلات ودوريات متخصصة، ويعتبر تعداد هذه المقالات مهماً لكونه مؤشر كمي ونوعي على عملية البحث والتطوير، ورغم قلة المجالات والدوريات المتخصصة في الجزائر طوال السنوات الماضية، إلا أنها بدأت في الظهور وهو مؤشر على أن هناك منتوج علمي للبحث والتطوير لم يجد مكان للنشر.

ولا يعتبر رغم ذلك هذا عائقاً، كون النشر في الخارج يمكن شرط أن يستوفي المقال كل المقاييس العلمية المطلوبة، خاصة إذا كان المقال متخصصاً، ويشير عبد القادر جلفات في بحثه عن ضرورة اقتصاد المعرفة للجزائر إلى أن عدد المقالات العلمية المشورة لا يتعدى 5.41 لكل مليون ساكن وهي نسبة ضعيفة لا تبرز الطاقات البشرية من الباحثين المتوفرة في الجزائر.

تشير الإحصائيات المتوفرة إلى أنه تم نشر 1165¹⁴ مقال وبحث علمي خلال الفترة الممتدة من 1991 إلى غاية 1997 بمعدل نشر 166.42 مقال في السنة، وتحتل بذلك الجزائر المرتبة السابعة في قارة أفريقيا حيث تستحوذ فقط على 62.5% من الإنتاج العلمي في القارة الإفريقية كاملاً، ومقارنتها مع دول المغرب العربي الأخرى، فتعتبر متأخرة جداً في مجال نشر المقالات العلمية.

ساهم في إعداد هذه المقالات 1613 باحث بمعدل 1.4 لكل مقال، ويعتبر عدد الباحثين هذا من أضعف النسب على مستوى أفريقيا (فالسنغال فقط هناك 1950 باحث يشاركون في المقالات العلمية)، وتتوزع هذه المقالات على ثلاثة فروع رئيسية :

✓ العلوم الفلاحية: 6%

¹⁴ Khelfaoui Hocine, "La science en Algérie", Paris: La science en Afrique à l'aube du 21 siècle, 2001, P1.

✓ العلوم الطبيعية: 15%

✓ العلوم الدقيقة والتجريبية والهندسة الصناعية: 79%

يلاحظ أن أشهر الباحثين الجزائريين غادروا البلاد خلال سنوات التسعينات، نظراً للظروف الصعبة التي مرت بها الجزائر أو أحيلوا على التقاعد، ورغم وجود طاقات شابة جديدة لكنها تفتقد للتجربة وال العلاقات العلمية مع الجامعات الأوروبية.

عند مقارنة عدد المقالات بالنسبة لعدد السكان نحصل على حوالي 41 مقال لكل مليون ساكن خلال سبعة سنوات (إذا أخذنا متوسط عدد السكان هو 28 مليون ساكن)، أما المعدل السنوي فهو 5.94 لكل مليون ساكن وهي من أضعف النسب تقريراً.

وتشير الإحصائيات المقدمة خلال منتدى الشرق الأوسط وشمال إفريقيا المنعقد في مرسيليا بتاريخ 9-12 سبتمبر 2002 إلى أن ¹⁵ 26 مقال لكل مليون ساكن هو معدل نشر المقالات العلمية للدول العربية في المجالات والدوريات التي لها جان قراءة، وتستحوذ دول المغرب العربي لوحدها على نسبة 20 مقال لكل مليون ساكن منها تقريراً 5 تخص الجزائر، هذه النسبة تعتبر ضعيفة مقارنة مع دول أخرى مثل سويسرا 1904 مقال لكل مليون ساكن، 144 لكوريا الجنوبية و42 للبرازيل.

المطلب الثالث: وضعية الإبداع التكنولوجي في الجزائر

قامت الجزائر بجهود كبيرة لإدماج العلم والتكنولوجيا في سياسة التنمية التي انتهت بها منذ بداية السبعينيات بتوجهاً نحو الصناعات الثقيلة في إطار إستراتيجية التخطيط، لكنها لم تقم بوضع نظام طبيعي للإبداع التكنولوجي يتميز باللامركزية ويسمح للمؤسسات بالالتجاء إلى التطور العلمي والتكنولوجي.

¹⁵ Reiffers Jean-Louis & Aubert Jean-Eric, "Le développement des économies fondées sur la connaissance dans la région Moyen-Orient et Afrique du nord : facteurs clés", Marseille : La connaissance au service du développement, 9-12 Septembre 2002, P31.

رغم قيام الجزائر بتطوير نظام هام لتكوين المهندسين والتقنيين ذوي الخبرة الكبيرة في المجال الصناعي، لكنها لم تستغل هذه الطاقة الفعالة نظراً لسياسة تسيير هذه المؤسسات، وكذا عدم ملائمة البيئة التنظيمية للقيام بأي عمل إبداعي، والتأخير في إعادة هيكلة وتنظيم المؤسسات العمومية لا يسمح بالاستعمال الكامل لهذه الطاقات أو تحديدها، مما جعل النظام الوطني للإبداع التكنولوجي في حالة ركود تام، وهو ما تبرزه النتائج المتوصّل إليها في مجال محددات الإبداع التكنولوجي فمتوسط إيداع طلبات براءة الاختراع للجزائريين المقيمين لا يتعدى حدود 15 طلب في السنة أي 0.5 طلب في السنة لكل مليون ساكن (إحصائيات سنة 2003)، أما إذا أضفنا طلبات الأجانب فإن النسبة ترتفع قليلاً لتصل إلى 9.4 طلب في السنة لكل مليون ساكن، فمقابل 200 هيئة تشغّل في البحث والتطوير إنتاجها العلمي يتمثل فقط في 1165 مقال وبحث علمي خلال سبعة سنوات أي ما معدله 166.42 مقال وبحث في السنة، وعند توزيع هذا الإنتاج حسب عدد السكان فسوف نتحصل على نتيجة ضعيفة تقدر بمعدل 5.94 مقال في السنة لكل مليون ساكن.

وترجم هذه الوضعية في ضعف النتائج المحققة في الاختراع والإبداع التكنولوجي، بحيث لم يبلغ عدد الإبداعات التكنولوجية التي أحصتها وزارة الصناعة وإعادة هيكلة في تقريرها حول تطور الإبداعات التكنولوجية في الجزائر والصادر في شهر نوفمبر 1998 سوى 244 إبداعاً، 50 منها أنت بحل جديـد لمشكلة تقنية كانت قائمة، فيما 127 تخص المنتجات و 59 تخص الأساليب الفنية للإنتاج، والجدول رقم 10 بوضح توزيع هذه الإبداعات حسب طبيعتها.

جدول رقم: 10 الإبداعات التكنولوجية المخصصة حسب طبيعتها

عدد الإبداعات	طبيعة الإبداع التكنولوجي
50	حل جديد لمشكلة تقنية
52	تحسين لمنتج موجود في المؤسسة
38	تحسين لأسلوب في الإنتاج موجود في
75	إبداع منتج جديد لا يوجد في المؤسسة
21	إبداع أسلوب في جيد لا يوجد في
08	أنواع أخرى من الإبداعات التكنولوجية
244	المجموع

Source : Khelfaoui Hocine, "La science en Algérie", Paris: La science en

Afrique à l'aube du 21 siècle, 2001.

تطابق هذه الإحصائيات مع تلك المتعلقة بإيداع طلبات براءة الاختراع في نفس الفترة، حيث

مجموع البراءات المودعة خلال الفترة المتدة من 1975 إلى غاية 1998 يبلغ 248، وهو تقريبا نفس عدد الإبداعات التكنولوجية التي أحصتها وزارة الصناعة وإعادة الهيكلة.

تشير معظم الدراسات إلى أن معظم العلاقات التي تقيمها المؤسسات العمومية مع المؤسسات الأجنبية

هي بغرض شراء تجهيزات أو خدمات فقط، وإذا وجدت علاقة فتأثيرها ضعيف على الحياة الاقتصادية، إضافة

إلى أن 80% من نشاطات البحث يتم في الجامعات لا تجد طريقها إلى القطاع الصناعي، ومعظم الإبداعات

التكنولوجية هي إبداعات هامشية وليس إبداعات مهمة تحدث تغير في حدود المعرفة، والجزائر لا تتوفر على

ثقافة تقييم الإبداعات التكنولوجية وقياس التطور المسجل وآثاره الاجتماعية بغية توزيع أحسن للوسائل

المركزة.

أدت هذه العوامل كلها إلى تأخر كبير في إنتاج الإبداع التكنولوجي، مما يعيق التطور ويهدد تنافسية

الاقتصاد الجزائري.

ويمكن حصر أسباب هذه النتائج المتواضعة في مجال البحث و التطوير والإبداع التكنولوجي في الصعوبات والعوامل التالية، والتي وردت كذلك في التقرير النهائي للمؤتمر العربي الأول حول الجامعات والمؤسسات البحثية ودورها في أنشطة البحث والتطوير والمنعقد في الجزائر من 21-23 ماي 2000 :

- ✓ عدم وصول البنية الصناعية لمرحلة التنظيم المناسبة لاستيعاب أهمية استثمار نتائج البحث العلمي و مردوداته.
- ✓ ضعف أو عدم وجود حلقات وسيطة تربط مؤسسات التعليم العالي والماراكز البحثية بالقطاعات الاقتصادية و تعمل على إيصال نتائج البحث والتطوير إلى ميدان التطبيق العملي.
- ✓ قلة الدعم المادي للبحث العلمي والتمويل المخصص لعملية تسويق و توظيف نتائجه، وهو ما تبرزه نسبة 0.2% المخصصة من الناتج الداخلي الخام للدول العربية مجتمعة في حين يجد الولايات المتحدة واليابان وبعض الدول الأوروبية تخصص 63% وإسرائيل 1.8%.
- ✓ ضعف تمويل القطاع الخاص لأنشطة البحث والتطوير حيث لا يخصص سوى 3% في الدول العربية مجتمعة من إجمالية المبالغ المخصصة لهذا الغرض.
- ✓ قلة العاملين في هذه الأنشطة وضعف القدرات العلمية والبحثية للبعض منهم.
- ✓ تدني المستوى المعيشي لأساتذة الجامعات وهم المؤهلين أكثر للقيام بالبحث مما يدفعهم إلى البحث عن أعمال إضافية تصرفهم عن القيام بنشاط البحث.
- ✓ ضعف وغياب التسويق في غالب الأحيان بين مراكز البحث والتطوير والجامعات ومراكز الأبحاث الأخرى، بينما وبين الجهات المكلفة بالتحطيط في القطاعات المعنية.

لكن ما هو الحل من أجل النهوض بنظام الإبداع التكنولوجي في الجزائر، فقد تضمن تقرير منتدى المعرفة من أجل التنمية للشرق الأوسط وشمال أفريقيا المنعقد بمدينة مرسيليا في الفترة الممتدة من 9 إلى 12 سبتمبر 2002 اقتراحات بغرض تطوير نظام الإبداع التكنولوجي في الدول العربية تمثل في جانبين، الجانب الأول وهو الاعتماد على الإبداعية وتطبيقاتها، أما الجانب الثاني هو تكوين شبكة للهيئات التي تتعاون من أجل جعل سلسلة الإبداع التكنولوجي فعالة.

ولتغيير النظرة إلى الإبداع التكنولوجي يجب القيام:

- ✓ تطوير ثقافة علمية وتقنية لدى التلاميذ انطلاقاً من مرحلة التعليم الابتدائي، ولدى السكان ككل.
- ✓ تشجيع الإبداعية في السير الذاتية وفي التقييم الجامعي.
- ✓ خلق تحفيزات واضحة للبحث وتطبيقاته منها:
 - تسهيل الإعانات لإيداع طلب براءات الاختراع.
 - إعطاء قيمة كبيرة لنشاط البحث التطبيقي في عملية تقييم الباحثين.
 - منح إمكانية قانونية للباحثين لإنشاء مؤسسات مبدعة.
 - تسهيل تحرك الباحثين إلى القطاع الخاص.
 - خلق تحفيزات جبائية لصالح منتجات البحث التطبيقي.
 - تشجيع التعاون الدولي.
- ✓ إعطاء اهتمام وقيمة للاطار التقني مقارنة بالإطار الإداري في الإدارات والمؤسسات؛ وبصفة عامة خلق بيئة تشجع على التطوير والبحث.

و لتدارك هذه الوضعية أعدت الجزائر برنامج¹⁶ طموح لتطوير البحث العلمي في كافة القطاعات يمتد

على فترة حماستية 1998-2002، وجعلته أولوية وطنية بغية تحقيق العديد من الأهداف منها:

- ضمان ترقية البحث العلمي والتطوير التكنولوجي.

- تدعيم القواعد العلمية والتكنولوجية للبلاد.

- تحديد وتوفير الوسائل الضرورية للبحث العلمي والتطوير التكنولوجي.

- رد الاعتبار لوظيفة البحث داخل مؤسسات التعليم العالي والبحث العلمي والمؤسسات المعنية

بالبحث، وذلك عن طريق تثمين نتائج البحث بتمويل الدولة للنشاطات المتعلقة به.

كما أن الجزائر تسعى من خلال هذا القانون إلى تحقيق التنمية الاقتصادية، الاجتماعية، الثقافية والعلمية

والเทคโนโลยية للبلاد، ولذلك حددت هدف أساسى وهو رفع حصة الناتج الداخلى الخام المخصصة لنفقات

البحث العلمي والتطوير التكنولوجي من 0.2% في سنة 1997 إلى 1% في سنة 2002، وقررت إنشاء مؤسسة

عومية خصوصية ذات طابع علمي وتكنولوجي لتحقيق نشاطات البحث العلمي والتطوير التكنولوجي، وهي

ذات صبغة مشتركة بين مختلف القطاعات وتتمتع بالشخصية المعنوية والاستقلال المالي، وتمثل مهمتها

الأساسية في تنفيذ برامج البحث العلمي والتطوير التكنولوجي.

وتحسبا لتنفيذ هذا البرنامج الطموح كان ينبغي توفر 1591 باحث في سنة 2002، وتقدير تطور عدد

الباحثين الواجب توفيرهم موضح في الجدول التالي:

جدول رقم 11 : تقدير عدد الباحثين (حسب قانون أوت 1998)

السنوات	عدد الباحثين	1996	1998	1999	2000	2001	2002
1591	5784	7410	9555	1165	1379	9	5

المصدر: قانون رقم 98/11 المؤرخ في 22 أوت 1998.

¹⁶ لمزيد من التوضيح انظر قانون رقم 98/11 المؤرخ في 22 أوت 1998 والمتضمن القانون التوجيهي والبرنامج الخاسي حول البحث العلمي والتطوير التكنولوجي 1998-2002، الجريدة الرسمية رقم 62، السنة 1998.

وبالفعل تم إنشاء الوكالة الوطنية لشمين نتائج البحث والتطوير التكنولوجي¹⁷ والمسمى اختصارا

¹⁸ ANVREDET، وتمثلت أهم مهامها في :

- ✓ التعرف و اختيار نتائج البحث الواجب تشميمها.
- ✓ المساهمة بفعالية أحسن لاستغلال نتائج البحث وفي تنظيم أنظمة وطرائق التشميم بغرض ترقية وتطوير الإبداع التكنولوجي.
- ✓ تطوير وترقية التعاون والتبادل بين قطاعات البحث والقطاعات المستعملة لضمان تشميم ونقل التقنيات، التكنولوجيات والمعارف الجديدة، بالخصوص في اتجاه المؤسسات الصغيرة والمتوسطة.
- ✓ تشجيع ومساندة كل مبادرة هدف لتطوير التكنولوجيا وإدخال أعمال إبداعية.
- ✓ مساعدة المخترعين بأعباء الخدمات لإنجاز نموذج، دراسة السوق، البحث عن شركاء والحماية ببراءة الاختراع.
- ✓ اليقظة التكنولوجية، خاصة وضع حيز التنفيذ "مرصد وشبكة لنشر التكنولوجيا".

¹⁷ المرسوم التنفيذي رقم 98/137 المؤرخ في 3 ماي 1998 المتعلق بإنشاء وتنظيم الوكالة الوطنية لشمين نتائج البحث والتطوير التكنولوجي.
¹⁸ ANVREDET : Agence Nationale de Valorisation des Résultats de la Recherche et du Développement Technologique.

المبحث الثالث : الوضعية التنافسية للجزائر

تحليل وضعية طلبات براءات الاختراع المودعة لدى المعهد الجزايري للتوحيد الصناعي والملكية الصناعية، يبيّن ضعف إقبال المتعاملين والمؤسسات الأجنبية على حماية مخترعاتها في الجزائر، بالإضافة إلى الضعف الشديد لنسبة الإبداع من طرف الجزائريين، والتي تم تفسيرها بضعف و Tingue الإبداع التكنولوجي في الجزائر، الناتجة بدورها عن قلة الإنفاق في مجال البحث والتطوير، وقلة فئة الباحثين العاملين في مجال الإبداع التكنولوجي، كل هذه العوامل لها تأثير على صورة الجزائر الخارجية، وتلعب دوراً أساسياً في تحديد درجة تنافسية الاقتصاد الجزائري، إضافة إلى عوامل أخرى، وقبل التعرض إلى وضعية الجزائر التنافسية، يجدر بنا إلقاء نظرة إحصائية وجيزة على حالة الاقتصاد الجزائري.

المطلب الأول : تحليل الاقتصاد الجزائري

قبل التعرض بالدراسة والتحليل لوضعية الجزائر التنافسية، يجدر بنا التعرض لوضعية الاقتصادية للجزائر، لذا حاولنا إعطاء نظرة على النسيج الصناعي في الجزائر من خلال تتبع تطور تعداد المؤسسات الصغيرة والمتوسطة ومساهمتها في الناتج الداخلي الخام وفي عملية التصدير، ثم قمنا بتتبع التطور التاريخي لل الاقتصاد الجزائري باختصار، لنصل أخيراً بدراسة التوازن الكلي لل الاقتصاد الجزائري في هذه السنوات الأخيرة، دون أن ننسى تتبع حجم الاستثمارات الأجنبية المباشرة التي استقطبها الجزائر.

-1 - وضعية المؤسسات الاقتصادية الجزائرية :

عرف القطاع الصناعي الجزائري تغيرات كبيرة بعد عملية الإصلاحات التي تمت خلال سنوات التسعينات، وبعد أن كان القطاع العام يستحوذ على 80% من المؤسسات، والقطاع الخاص على 20% فقط، تراجعت هذه الوضعية، فالمؤسسات العمومية لم يبقى منها إلا حوالي 598 من المؤسسات الصغيرة والمتوسطة، بينما ارتفع تعداد حجم القطاع الخاص ليصبح في حدود 335486، حسب إحصائيات سنة 2009.

ويلعب القطاع الخاص دوراً مهماً في الاقتصاد الجزائري، خاصة منذ منتصف التسعينيات حيث سجل نمو بمعدل 6% إلى 8%， ففي سنة 2000 كانت مساهمة القطاع الخاص في القيمة المضافة في حدود 55% خارج قطاع المخروقات وهو ما يمثل رقم أعمال يساوي 12 مليار دولار، بعد أن كان القطاع العام يهيمن على النشاط الاقتصادي إلى غاية 1989 بعدها تراجع معاذا في قطاع الحديد والصلب وقطاع الميكانيك أين بقيت هيمنتهم عليهما، فمنذ 1993 زادت وتيرة إنشاء المؤسسات في القطاع الخاص، حيث تم إحصاء 43000 مشروع استثمار 37% منها توجهت للقطاع الصناعي، والجدول التالي (رقم 17) يبين نمو عدد المؤسسات الصغيرة والمتوسطة في الجزائر خلال السنوات الخمسة الأخيرة.

وأرتفع تعداد المؤسسات الصغيرة والمتوسطة من 159507 سنة 1999 ليصل إلى 189552 مؤسسة سنة 2003 بمعدل نمو بلغ 18%， بينما تعداد المؤسسات الصغيرة والمتوسطة في القطاع العام بلغ 788 مؤسسة وهو ما يمثل 0.04% من التعداد الإجمالي لمؤسسات هذا القطاع، ووصل حجم اليد العاملة في القطاع الخاص إلى 538055 عامل سنة 2003 في مقابل 74763 للقطاع العام.

جدول رقم 12 : تعداد المؤسسات الصغيرة والمتوسطة في الجزائر

السنوات				حجم المؤسسات
2003	2002	2001	1999	
180188	177733	170258	148725	المؤسسات الصغيرة جداً عدد العمال من 1 إلى 9
8042	9429	8363	9100	المؤسسات الصغيرة عدد العمال من 10 إلى 49
1322	1402	1272	1682	المؤسسات المتوسطة عدد العمال من 50 إلى 250
189552	188564	179893	159507	المجموع

المصدر: موقع وزارة المؤسسات الصغيرة والمتوسطة والصناعات التقليدية 2004 (<http://www.pmeart-dz.org>)

توزيع المؤسسات الصغيرة والمتوسطة للقطاع الخاص حسب القطاعات يبين أن القطاع الصناعي لا يشمل إلا على 7% من مجموع المؤسسات، بينما يبقى قطاع الأشغال العمومية هو الذي يضم أكبر عدد من

المؤسسات بنسبة مئوية في حدود 30.21%، بين الجدول التالي توزيع المؤسسات حسب القطاعات مع مقارنة بين سنة 1999 وسنة 2003.

جدول رقم 13 : توزيع تعداد المؤسسات الصغيرة والمتوسطة حسب القطاعات

2003		1999		القطاعات
%	العدد	%	العدد	
30.21	57255	26.76	42687	الأعمال العمومية
16.69	31568	16.35	26073	التجارة والتوزيع
9.19	17388	8.79	14018	النقل والاتصالات
7.92	15132	8.59	13702	الخدمات المقدمة
6.55	12410	/	/	الفنادق والمطاعم
6.52	12354	7.29	11640	الصناعات الغذائية
22.92	43445	32.22	51387	قطاعات أخرى مختلفة
100	189552	100	159507	المجموع

المصدر: موقع وزارة المؤسسات الصغيرة والمتوسطة والصناعات التقليدية (<http://www.pmeart-dz.org>) 2004.

وقد أولينا اهتمام للقطاع الخاص لأنّه أصبح قطاع يعتمد عليه في التنمية الاقتصادية، فدول مثل اليابان

يساهم القطاع الخاص (PME) بما يقدر 57% في PIB، أما إسبانيا فالنسبة أعلى 64.3% في مقابل 56%

بفرنسا، أما بالنسبة للجزائر فإن نسبة مساهمة القطاع الخاص في محمله في الناتج القومي الخام فقد سجلت

سنة 2006 نسبة مئوية 79.56%， ويُسَاهِم في القيمة المضافة بنسبة تصل إلى 86.64% سنة 2006، والمعطيات

التالية (جدول رقم 14 و 15) تبين تطور مساهمة المؤسسات الصغيرة و المتوسطة في الناتج القومي الخام،

وتتطور القيمة المضافة في الفترة الممتدة بين (2002-2006).

جدول رقم 14 : تطور PIB حسب القطاع القانوني خلال الفترة 2002-2006

وحدة القياس: مiliار دج

2006		2005		2004		2003		2002		السنوات
%	القيمة	%	القيمة	%	القيمة	%	القيمة	%	القيمة	
20.44	704.05	21.5 0.05	651	21. 9	598.65	22. 0	550.6	23.1	505	القطاع القانوني
79.56	2740.06	78.4 1	2364.5 2	78. 2	2146.75	77. 1	1884.2	76.9	1679.1	PIB قطاع عام
100	3444.11	100	3015.5	100	2745.4	100	2434.8	100	2184.1	الإجمالي PIB

المصدر: موقع وزارة المؤسسات الصغيرة والمتوسطة والصناعات التقليدية (<http://www.pmeart-dz.org>) 2007.

جدول رقم 15 : تطور القيمة المضافة حسب القطاع القانوني خلال الفترة 2002-2006

وحدة القياس: مiliard دج

2006		2005		2004		2003		2002		السنوات
%	القيمة	%	القيمة	%	القيمة	%	القيمة	%	القيمة	القطاع القانوني
86.6	2605.8	85.9	2239.5	85.8	2038.84	85.09	1783.7	84.6	1585.3	خاص
13.3	401.86	14.1	367.54	14.1	335.89	14.91	312.47	15.3	286.79	عام
100	3007.5	100	2607.1	100	2374.73	100	2096.2	100	1872.09	المجموع

المصدر: موقع وزارة المؤسسات الصغيرة والمتوسطة والصناعات التقليدية 2007 (<http://www.pmeart-dz.org>)

أما الصادرات خارج قطاع المحروقات فهي أهم المعطيات التي تعكس الوضعية التنافسية للمؤسسات الجزائرية بقطاعها العام والخاص، وقدرها على النفاذ إلى الأسواق الخارجية، وتفحص النتائج المسجلة خلال سنتي 2001 و2002 والتي تظهر في الجدول رقم 16 يبين مدى ضعف حجمها سواء تعلق الأمر بالقطاع العام أو الخاص، فسنة 2002 لم تصادر الجزائر سوى 722 مليون دولار أمريكي من السلع، كان نصيب القطاع الخاص فيها ما يعادل 396 مليون دولار أمريكي أي ما مقداره 53.9%.

ويلاحظ أن حجم الصادرات الجزائرية خارج قطاع المحروقات ضعيفة مقارنة بدول أخرى مثل تونس، التي صدرت سلع بقيمة 9.217 مليار دولار أمريكي (7.5 مليار يورو) سنة 2002 في القطاع الصناعي فقط وهي تختل المرتبة الأولى في أفريقيا من حيث صادرات القطاع الصناعي، الذي رفع حجم صادراته من 3.072 مليار الأورو سنة 1992 ليوصلها إلى المبلغ المذكور سابقا¹⁹.

إذا المؤسسات الجزائرية في جملتها (قطاع عام أو خاص) تتميز بضعف كبير في القدرة على التصدير مما يضعف من تنافسيتها على المستوى الدولي، واستعمال شيء لقدراتها الإنتاجية حيث يشير تقرير الأمم المتحدة حول دراسة الاستثمار في الجزائر إلى أن قدرة الإنتاج المستعملة للمؤسسات الجزائرية (PME) لا تتجاوز 60% من القدرة الحقيقة لها.²⁰

¹⁹ المعهد الوطني للمواصفات والملكية الصناعية (تونس) <http://www.inorpi.ind.tn>

²⁰ Nations Unies, "Examen de la politique de l'investissement : Algérie", Genève: conférence des nations unies sur le commerce et développement, 2004, P72.

التدقيق في تركيبة الصادرات الجزائرية خارج قطاع المحروقات بين لنا أن المنتجات الخام و نصف

مصنوعة تستحوذ تقربيا على أكثر من 80% من حجم الصادرات، في حين تمثل نسبة أقل من 20% منتجات

تامة استعملت التكنولوجيا في تصنيعها، مما يعني أن المؤسسات الجزائرية الخاصة أو العمومية والتي تصنع

منتجات تامة سواء تعلق الأمر بمواد استهلاكية أو تجهيزات لم تستطع تصدير سوى ما مقداره 107 مليون

دولار أمريكي سنة 2001 و 133 مليون دولار أمريكي سنة 2002، وهي أرقام تعكس عدم قدرة هاته

المؤسسات على المنافسة في الأسواق الخارجية أو أنها تواجه صعوبات حقيقة تحد من قدراتها على التصدير،

رغم أنها نرجح الاحتمال الأول لكون النفاد إلى الأسواق الخارجية مبني أساسا على جودة المنتج والانخفاض

التكلفة والتي لا يمكن التحكم فيها دون التحكم في التكنولوجيا الحديثة وفي تقنيات الاتصال والإعلام.

جدول رقم 16: مقارنة بين حجم الصادرات خارج قطاع المحروقات موزعة حسب المنتجات

2002		2001		تسمية المجموعات
النسبة %	القيمة مليون \$	النسبة %	القيمة مليون \$	
74,65	539	77,8	504	نصف منتجات
6,93	50	5,71	37	منتجات خام
6,79	49	6,94	45	تجهيزات صناعية
5,4	39	4,32	28	منتجات غذائية
3,46	25	3,4	22	منتجات الاستهلاك
2,77	20	1,85	12	تجهيزات فلاحية
100	722	100	648	المجموع

المصدر: موقع الجمارك الجزائرية (<http://www.douane.gov.dz>)

2- تطور الاقتصاد الجزائري :

عرف الاقتصاد الجزائري فترة ازدهار ونمو خلال الفترة المتقدمة من 1975 إلى 1985، حيث كان معدل

نمو الناتج الداخلي الخام (PIB) هو 64.7%， ليستقرار بعد ذلك في مستويات ضعيفة لمدة عشرين سنة الماضية.

أما بالنسبة للتجارة الخارجية فقد سجلت انخفاضا في الميزان التجاري حيث تراجعت من 19.7 مليار

دولار أمريكي سنة 2008، إلى 1 مليار دولار أمريكي سنة 2009، وهذا راجع إلى:

✓ القيمة الإجمالية للصادرات هي 20.71 مليار دولار أمريكي، أي انخفاض بنسبة 46.47 %

مقارنة بسنة 2008.

✓ القيمة الإجمالية للواردات هي 19.75 مليار دولار أمريكي، أي زيادة 4 % مقارنة مع سنة

2008.

جدول رقم 17 : معطيات حول الاقتصاد الجزائري خلال سنوات 2008 ، 2009 .

وحدة القياس: مليار دولار أمريكي

نسبة التطور %	2009	2008	المجموعات الإنتاجية
4,04	19.704	18.939	الاستيراد
-46,47	20.715	38.696	التصدير
	1.011	19.757	الميزان التجاري

المصدر: موقع وزارة المؤسسات الصغيرة والمتوسطة والصناعات التقليدية 2007 (<http://www.pmeart-dz.org>)

كما تشير الإحصائيات إلى أن الجزائر حققت معدل استثمار يساوي 32% من PIB خلال الفترة

1971-2000، إذا المشكلة لا تمثل في الاستثمار، ولا في الاستثمار في رأس المال البشري حيث تؤكد دراسة

لصندوق النقد الدولي أن معدل الاستثمار في رأس المال البشري يعرف نفس وتيرة الاستثمار في الوسائل

المادية للإنتاج، فمعنى هذا أن رأس المال البشري والمادي عرفا زيادة أكثر من زيادة الإنتاج، يبقى التفسير

الوحيد هو ضعف نمو الإنتاجية الكلية لعوامل الإنتاج (PTF : Productivité Total des Facteurs)، يعني أن

المشكلة تتمثل في اختيار وإنجاز الاستثمارات.

يؤكد صندوق النقد الدولي هذه النتيجة في دراسة²¹ قام بها ، حيث تبين أن قيمة PTF في الجزائر

أصبحت سالبة خلال سنوات السبعينات، وبقيت كذلك إلى غاية 1999 أين عرفت تحسن لكنها بقيت تحت

حدود الصفر، وهذه الفترة تقابل الفترة التي قامت بها الحكومة الجزائرية بإصلاحات.

²¹ Confluences Méditerranée, Ibid, P5.

3 - التوازن الكلي للاقتصاد الجزائري :

عرف الاقتصاد الجزائري انخفاض حاد في مستوى التضخم فمن معدل 32% سنة 1992 وصل سنة 2001 إلى معدل 64% فقط، بالإضافة إلى زيادة الاحتياطات النقدية الرسمية، وأن حجم الدين الخارجي عرف تراجع أيضاً كبير فمن نسبة 80% من PIB سنة 1993 وصل إلى 21% من PIB سنة 2002، هذه العناصر تمثل دلائل على التوازن الكلي للاقتصاد، لكن هذا لم يعكس تماماً على التشغيل والنمو، فلم يتراجع مستوى الفقر ولا معدل البطالة، بالإضافة إلى أنه لم يدخل أي تغيرات هيكلية في الاقتصاد الجزائري.

يمثل توازن الاقتصاد الكلي شرط أولي وضروري لتحقيق النمو، وهي نقطة البداية ويجب توفير بيئة تشجع على الإبداع التكنولوجي والنمو بدل النشاطات ذات المداخل السهلة، ويجب توفر إصلاحات هيكلية عميقة لتوفير هذه البيئة الملائمة.

4 - الاستثمارات الأجنبية المباشرة:

يمثل مستوى الاستثمارات الأجنبية المباشرة مؤشر فعال لتقدير جاذبية الاقتصاد وتقييم المستثمرين الأجانب لنوعية مختلف هيئات الدولة. والجدول التالي (رقم 18) يبين حجم الاستثمارات الأجنبية المباشرة التي دخلت إلى مجموعة من الدول مقاسة بالنسبة المئوية من الناتج الداخلي الخام للفترة المتداة من 1999-2001.

جدول رقم 18 : حجم تدفق الاستثمارات الأجنبية على مجموعة من الدول (بالنسبة المئوية من PIB)

البرتغال	مالطا	تركيا	إسرائيل	تونس	المغرب	الجزائر	الإجمالي
3.3	1.8	0.9	1.7	2.5	2.9	1.3	
3.3	1.5	0.9	1.7	1.5	2.8	0.2	خارج المحروقات

Source: Confluences Méditerranée, "Algérie – contre performances économiques et fragilité

institutionnelle", n°45, 2003, P9.

يبين الجدول السابق أن الجزائر لم تستقطب سوى نسبة متدنية من الاستثمارات الأجنبية المباشرة

مقارنة بالدول المذكورة معها، أضعف إلى ذلك أن هذه النسبة يستحوذ عليها قطاع المحروقات وعند

استثناءه نجد أن باقي القطاعات لم تستقطب سوى 0.2% من PIB وهي محصورة في بضعة مشاريع فقط، وهي أضعف نسبة من الاستثمارات الأجنبية المباشرة، ومقارنة فقط مع المغرب الذي استقطب 2.8% من جموع 2.9% وتونس بنسبة 1.5% من 2.5% التي استقطبها، ويعزى ضعف الإقبال على الاستثمار في الجزائر إلى أن أهم العناصر التي تؤثر في اتخاذ قرار المستثمرين الأجانب هي نوعية الهيئات الاقتصادية والسياسة، خاصة استقرار الوضع السياسي للبلاد.

المطلب الثاني : الوضعية التنافسية للجزائر حسب مؤشر المنتدى الاقتصادي العالمي

تحتل الجزائر الرتبة 74 من بين 102 دولة شملها تقرير سنة 2003 والمتصل بالتنافسية الدولية، والذي يصدره المنتدى الاقتصادي العالمي (WEF) وهذا نتيجة تقدر ب 3.39 درجة ضمن سلم يحتوي على 7 درجات، وتحصلت على أسوأ الدرجات في مجال تقنيات الاتصال والإعلام (TIC) أين تحصلت على الرتبة 96، ومؤشر الإبداع التكنولوجي في الرتبة 74، وكل النتائج مفصلة في الجدول رقم 19، والذي يضم كذلك عينة مختارة من الدول. -

يجب التذكير بأن مؤشر GCI مركب من ثلاثة مؤشرات جزئية هي :

- ✓ مؤشر بيئة الاقتصاد الكلية.
- ✓ مؤشر الهيئات العمومية.
- ✓ مؤشر التكنولوجيا.

وكل مؤشر من هذه المؤشرات الجزئية مركب بدوره من مؤشرات جزئية أخرى.

مؤشر بيئة الاقتصاد الكلية يحتوي على :

* مؤشر ضمان القروض

* مستوى الإنفاق الحكومي

* مؤشر استقرار الاقتصاد الكلي

- مؤشر الهيئات العمومية يحتوي على:

* مؤشر القوانين و العقود

* مؤشر الفساد

- مؤشرات التكنولوجية تحتوي على:

* مؤشر نقل التكنولوجيا

* TIC مؤشر

* مؤشر الابداع التكنولوجي

جدول رقم 19 : مركبات مؤشر GCI

عينة الدول										مؤشر بيئة الاقتصاد الكلي
مالزيا	اسرائيل	إنجلترا	ستنفورد	الأردن	المغرب	مصر	تونس	الجزائر	رتبة	
35	39	15	17	59	50	53	45	68	رتبة	ضمان القروض
4.44	4.22	6.4	6.31	2.97	3.51	3.34	3.83	2.6	نتيجة	مستوى الإنفاق الحكومي
25	19	38	1	18	44	45	11	67	رتبة	مسح المعطيات
3.97	4.17	3.58	6.12	3.34	3.46	3.44	4.77	2.68	نتيجة	hard المعطيات
35	97	31	42	41	28	74	29	51	رتبة	الاجمالي
4.21	2.76	4.25	4.04	4.05	4.27	3.53	4.27	3.88	نتيجة	القوانين والعقود
13	67	28	2	32	38	59	34	3	رتبة	المؤشرات
4.99	4.03	4.58	5.61	4.55	4.48	4.21	4.54	5.32	نتيجة	مؤشر الفساد
11	77	29	2	39	37	63	31	5	رتبة	ICT
4.77	3.67	4.49	5.16	4.4	4.42	4.02	4.46	4.91	نتيجة	المؤشرات
28	19	31	7	15	55	47	22	59	رتبة	مؤشر الابداع التكنولوجي
4.95	5.39	4.88	5.89	5.44	3.96	4.23	5.2	3.85	نتيجة	مؤشر نقل التكنولوجيا
39	14	22	5	33	85	67	42	72	رتبة	مؤشر الابداع التكنولوجي
5.28	6.26	6.03	6.68	5.72	3.76	4.14	5.18	3.98	نتيجة	مؤشر نقل التكنولوجيا
1	*	*	*	28	40	44	31	76	رتبة	مؤشر نقل التكنولوجيا
5.69	*	*	*	4.89	4.69	4.63	4.85	3.04	نتيجة	مؤشر ICT
11	16	39	1	25	66	40	21	96	رتبة	مؤشر ICT
5.18	4.99	4.2	5.99	4.74	3.61	4.12	4.86	2.58	نتيجة	مؤشر ICT
41	21	22	12	57	75	76	71	85	رتبة	مؤشر ICT
4.67	5.81	5.79	6.21	3.6	2.68	2.63	2.92	2.04	نتيجة	مؤشر ICT
32	21	27	6	46	71	69	59	91	رتبة	مؤشر ICT
4.84	5.54	5.26	6.14	3.98	2.99	3.13	3.57	2.22	نتيجة	مؤشر ICT
21	5	17	6	51	49	56	33	88	رتبة	مؤشر ICT
4.56	5.58	4.77	5.51	3.7	3.74	3.62	4.19	2.86	نتيجة	مؤشر ICT
51	7	28	20	52	74	37	59	68	رتبة	مؤشر ICT
2.03	5.54	3.04	3.54	20.3	1.36	2.4	1.77	1.53	نتيجة	مؤشر ICT
41	6	24	15	47	71	39	50	74	رتبة	مؤشر ICT
2.66	4.8	3.48	4.04	2.44	1.95	2.71	2.38	1.86	نتيجة	مؤشر ICT

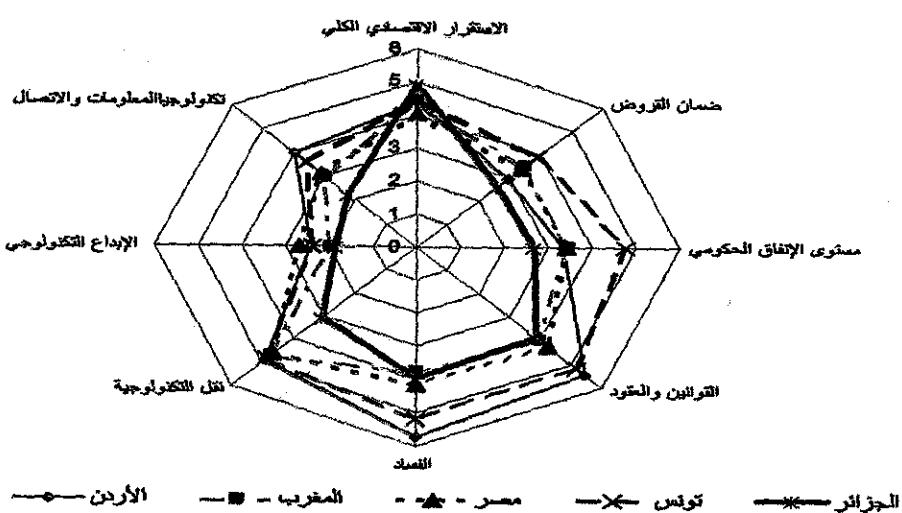
من دول القلب وهي غير معنية بنقل التكنولوجيا *

المصدر: تقرير المنتدى الاقتصادي العالمي WEF 2003

إجراء مقارنة بسيطة بين الجزائر وتونس، وستغافورة من خلال مقارنة النتائج المتحصل عليها بالنسبة لمؤشر GCI والمؤشرات الجزئية الثلاثة له، يبين تأثر الجزائر في كل الحالات سواء الجزئية التي تتعلق بممؤشر التكنولوجيا، أو مؤشر المياث العوممية أو مؤشر بيئة الاقتصاد الكلية لتكون النتائج على النحو التالي، الجزائر الرتبة 74، تونس الرتبة 38 وسنغافورة الرتبة 6.

عندما نأخذ بعين الاعتبار كل المؤشرات الجزئية بالقيمة المتحصل عليها من طرف كل دولة، فنستطيع إجراء مقارنة بين مجموعة الدول العربية المعنية بتقرير التنافسية الدولية وهي خمس (الجزائر، تونس، مصر، المغرب، الأردن)، نجد أن الجزائر تحتل ذيل الترتيب في كل المؤشرات الجزئية ماعدا مؤشر الاستقرار الاقتصادي الكلي، التي تتفوق فيه عن جميع الدول العربية، بل وتحتل المرتبة الخامسة من بين 102 دولة بنتيجة تساوي 4.91؛ وهذا ما تم تفسيره عند التطرق لوضعية الاقتصاد الجزائري في المطلب الأول من هذا البحث، رغم هذه النتيجة إلا أنها لم تساعد الجزائري على تحسين وضعيتها التنافسية بسبب تدهور وضعيتها في جميع الحالات الأخرى، والشكل رقم 12 يبين كيف أن الجزائر مختلفة عن جميع الدول العربية من مؤشر GCI.

الشكل رقم 12 : الوضعية التنافسية للدول العربية ضمن مؤشر GCI



المصدر : الطيب، محمد دويس، مرجع سابق، ص 138

ويصدر المنتدى الاقتصادي العالمي مؤشر آخر حول التجارة الدولية تحت تسمية مؤشر التنافسية التجارية (BCI : Busines Commerce Index) ويكون من مؤشرين جزئيين هما مؤشر إستراتيجية وعمليات المؤسسات ومؤشر نوعية بيئة التجارة الوطنية، والذي يعطي وضعية متدهورة أكثر للاقتصاد الجزائري، فالرتبة 88 للجزائر بالنسبة لمؤشر BCI تضع الجزائر من بين آخر الدول من حيث التنافسية التجارية، والأرقام تدل على ذلك، فصادرات الجزائر خارج قطاع المحروقات لسنة 2002 بلغت 748 مليون دولار أمريكي فقط، وهي نتيجة لا تعكس النسيج الصناعي والإمكانيات الاقتصادية للجزائر.

فيما يتعلق بإستراتيجية وعمليات المؤسسات الجزائرية فالوضعية أكثر تدهور، بحيث احتلت الجزائر ذيل الترتيب في المركز 93 من بين 102 دولة مقارنة بالرتبة 38 لتونس، و47 للأردن، وبخصوص نوعية بيئة التجارة الوطنية فإن الجزائر احتلت المركز 86 مقارنة بتونس 29 والأردن 42، والتائج الكامل لهذا المؤشر موضحة في الجدول رقم 20، والذي يضم كذلك نتائج مجموعة من الدول الأخرى.

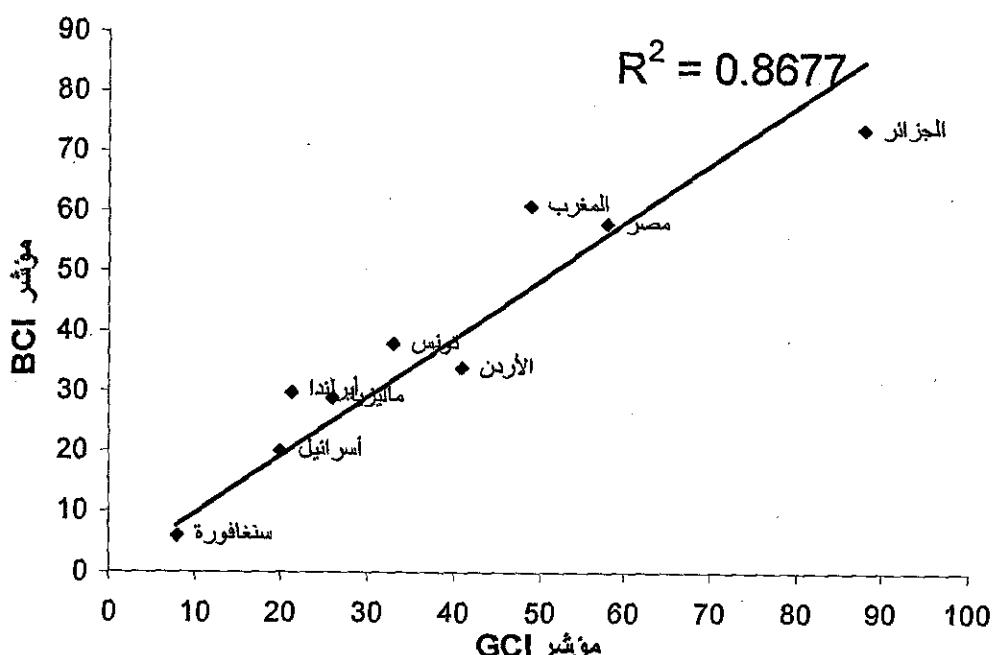
جدول رقم 20 : مركبات مؤشر GCI ومؤشر BCI

مؤشر التنافسية التجارية BCI			المؤشرات الجزائرية لمؤشر GCI									
نوعية بيئة التجارة الوطنية	استراتيجية وعمليات المؤسسات	مؤشر BCI	مؤشر التكنولوجيا	مؤشر الميزان العمومية	مؤشر الاقتصاد الكلية	مؤشر بيئة الاقتصاد الكلية	مؤشر GCI					
							الرتبة	الرتبة	الرتبة	الرتبة	الرتبة	
الرتبة	الرتبة	الرتبة	الرتبة	الرتبة	الرتبة	الرتبة	الرتبة	الرتبة	الرتبة	الرتبة	الرتبة	
86	93	88	2,48	96	3,92	66	3,78	51	3,39	74	الجزائر	
29	38	33	3,9	57	5,19	32	4,38	32	4,49	38	تونس	
62	55	58	3,64	68	4,18	57	3,7	56	3,84	58	مصر	
49	49	49	3,5	71	3,86	68	3,95	43	3,77	61	المغرب	
42	47	41	4,13	48	5,58	20	4,03	42	4,58	34	الأردن	
4	12	8	5,09	12	6,28	6	5,69	1	5,54	6	سنغافورة	
22	17	21	4,37	38	5,46	25	4,74	22	4,73	30	أيرلندا	
19	20	20	5,17	9	5,82	15	3,93	44	5,02	20	إسرائيل	
24	26	26	4,89	20	5,12	34	4,49	27	4,83	29	مالطا	

المصدر : تقرير WEF 2003

ولتحديد وضعية الجزائر التنافسية ضمن مجموعة الدول المختارة لعدة اعتبارات، قمنا بتركيب وتمثيل بيانيا النتائج المتحصل عليها من طرف كل دولة بالنسبة لمؤشر GCI بالنسبة لمؤشر BCI، والنتيجة كانت تتمثل في الشكل رقم 13، والذي يبين بوضوح الفارق الكبير في نتائج الجزائر مقارنة مع هذه الدول، ومعامل التحديد يساوي 0.86 و هو قيمة جيدة تبين معنوية العلاقة الخطية بين نتائج المؤشرتين، أي أن النتائج متطابقة بين المؤشرتين.

الشكل رقم 13 : مقارنة بالنسبة لمؤشرات BCI و GCI



المصدر : من إعداد الطالب

المطلب الثالث: وضعية الجزائر التنافسية حسب تقرير البنك الدولي

سنحاول الآن معرفة وضعية الجزائر التنافسية في تقرير آخر يستعمل مؤشرات مختلفة قليلاً عن المؤشرات المستعملة من طرف تقرير المنتدى الاقتصادي العالمي (WEF)، هذه الدراسة تتطرق للوضعية التنافسية لمجموعة من الدول المختارة ويعدها البنك الدولي، بحيث يصدر تقرير سنوي حول التنافسية الدولية²²، ويشمل بالدراسة 175 دولة تصنف اعتماداً على مجموعة من المؤشرات الجزئية تشمل :

- ✓ فعالية الحكومة و تخص نوعية الخدمة العمومية والبيروقراطية، مهارات الموظفين، استقلالية الوظيف العمومي وأخيراً مصداقية الحكومة.
- ✓ حالة الحقوق و مكونة من عدة مؤشرات تقيس مدى ثقة الفاعلين وفعالية جهاز القضاء ومدى احترام العقود والاتفاقات.
- ✓ حالة الفساد وتقيس درجة الفساد، التي تعرف على أنها استعمال السياسة لجمع الثروة.
- ✓ نوعية القوانين و تخص نوعية القوانين التي تتعارض مع اقتصاد السوق مثل مراقبة الأسعار والقيود المفروضة على التجارة الخارجية وكذا العوائق التي تقف في وجه تطور الأعمال.

والجدول رقم 21 بين المراتب التي احتلتها كل دولة من العينة المختارة من بين كل الدول التي شملتها التقرير، في كل مجال مع الإشارة إلى أن الترتيب عكس الترتيب الذي يعتمدته المنتدى الاقتصادي العالمي، أي أن الذي يحصل على أسوأ النتائج يرتب أولاً وهكذا دواليك، وقد صنفت الجزائر في الثلاث الأخير، لأنها ينظر إليها على أنها دولة غير مستقرة سياسياً ويهيمن عليها الفساد، والمستثمرين يرون أنها تميّز بقوانين معيبة وهيئات اقتصادية عاجزة، وبيروقراطية وغياب ثقة في النظام القضائي في حالة نزاع تجاري، وهي تمثل بذلك عوائق في وجه الاستثمار في الجزائر.

²² التقرير الذي أخذت منه هذه المعطيات هو تقرير سنة 2002.

نتائج الدراسة التي يقوم بها البنك الدولي لتقييم الدول من الجوانب الأربع سالفة الذكر، أعطت الجزائر الرتبة 23 في مجال فعالية الحكومة، و المرتبة 16 في مجال نوعية القوانين و 14 بالنسبة لحالة الحقوق و 32 في الفساد.

جدول رقم 21 : نتائج تقييم البنك الدولي

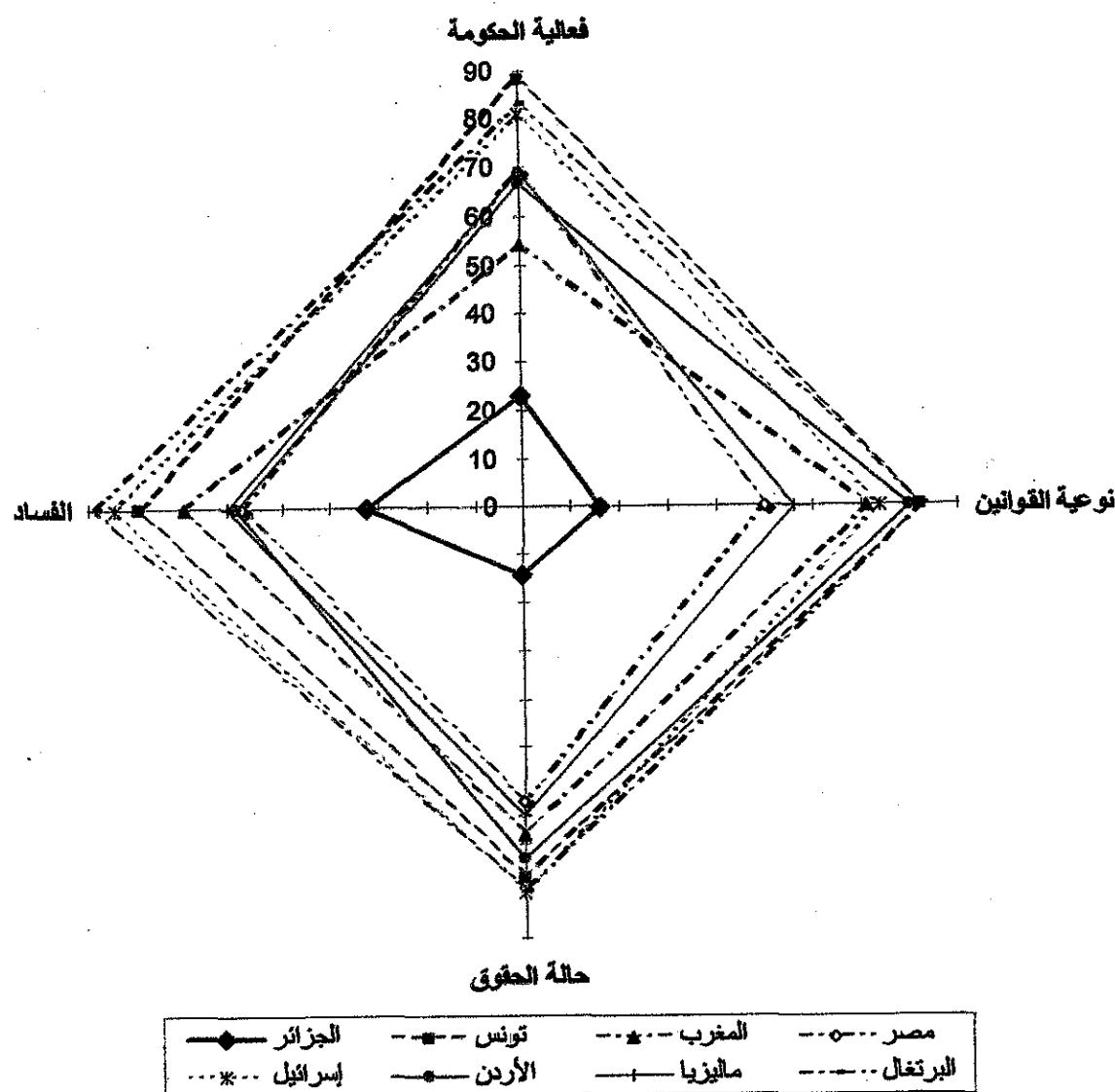
الدول	فعالية الحكومة	نوعية القوانين	حالة الحقوق	الفساد
الجزائر	23	16	14	32
تونس	88	82	77	79
المغرب	54	71	68	70
مصر	69	50	61	58
إسرائيل	81	74	80	84
الأردن	67	80	73	59
مالطا	69	56	64	61
البرتغال	83	82	80	88

Source : Confluences Méditerranée, "Algérie – contre performances économiques et fragilité institutionnelle", n°45, 2003.

وإجراء مقارنة لوضعية الجزائر مع عينة من الدول يبرز مدى تدهور وضعيتها التنافسية مع دول مثل تونس والمغرب، وهو ما يبرزه بوضوح الشكل رقم 14 باحتلالها مراتب بعيدة عن كل الدول المختارة في العينة، بل أن التقرير يشير إلى أن الجزائر تحتل آخر ترتيب الدول المطلة على حوض البحر الأبيض المتوسط ، وهي آخر دولة في هذه المنطقة من حيث حالة الحقوق .

يبقى أن نشير أن نتائج الجزائر في مجال التنافسية متطابقة سواء تعلق الأمر بتقرير التنافسية الدولية للبنك الدولي، أو تقرير التنافسية للم المنتدى الاقتصادي العالمي، مما يعني أن أمام الجزائر مجهود كبير يجب بذله في مختلف المجالات وعلى جميع الأصعدة بغية تحسين وضعيتها التنافسية.

الشكل رقم 14 : مقارنة وضعية الجزائر مع مجموعة دول ضمن تقرير التافيسية الدولية للبنك الدولي



المصدر : الطيب، محمد دويس، مرجع سابق، ص 142

خاتمة الفصل الثالث:

من خلال دراستنا لبراءات الاختراع و أهميتها بالنسبة للحياة الاقتصادية، باعتبارها أداة لحماية الملكية الصناعية، والتي اتفقت معظم المجتمعات على وجوب تفليتها بغية مكافأة المخترعين والمبدعين، الذين يبذلون قصار جهدهم لإنتاج منتجات جديدة، أو أساليب فنية حديثة، كما تبين لنا الأثر الواضح للإبداع التكنولوجي على تنافسية الدول، وذلك بتلبية رغبات الربائن و توفير أحسن السلع والخدمات وضمان سلامة المستهلكين في آن واحد، وبالتالي زيادة الحصة السوقية.

و أصبحت بذلك براءة الاختراع تلعب دوراً مهماً في التحفيز على الإبداع التكنولوجي، حيث عرفت إقبالاً كبيراً عليها خاصة في السنوات الأخيرة، حيث تضاعف الطلب العالمي على براءات الاختراع عشرات المرات، حتى أصبح منحها يتبع منحى الدالة الأساسية.

و بعد إسقاط المعطيات والإحصاءات الموجودة على الجزائر تبين لنا مدى التقهقر والضعف الذي يطبع حالة الجزائر، بخصوص براءات الاختراع والإبداع التكنولوجي، مما أدى إلى تدهور الوضعية التنافسية لها، كما أن الأرقام التي تعبّر عن الإبداع التكنولوجي في الجزائر، تعتبر مرآة عاكسة لمدى إنفاقها على البحث والتطوير، و ينعكس هذا على استقطابها للاستثمارات الأجنبية التي شهدت تراجعاً كبيراً.

يُقى أن نشير في الأخير أن نتائجالجزائر في مجال التنافسية حسب التقارير الدولية متطابقة، مما يعني أن على الجزائر أن تركز على تطوير بنيةتها التحتية و الاهتمام ببحوث التطوير و كذا بذل مجهود كبير في مختلف المجالات وعلى جميع الأصعدة بغية تحسين وضعيتها التنافسية.

خاتمة عامة

خاتمة عامة

من خلال هذه الدراسة حاولنا التعرف على العلاقة التي تربط الإبداع التكنولوجي بتنافسية الدول، وهو موضوع يستقطب اهتمام الاقتصاديين والهيئات الاقتصادية الدولية، حيث أصبحت القدرة التنافسية الهدف الاستراتيجي الأول، وغاية تسعى إلى بلوغها معظم المؤسسات والدول، ففي ظل اقتصاد العولمة وانتشار ما يسمى باقتصاديات المعرفة، أصبح العالم في حالة افتتاح كبير بدأت ملامحه بفتح الحدود ورفع الحواجز الجمركية والجمركية أمام حركة السلع، عبر مختلف دول العالم خاصة تلك المنضوية تحت راية المنظمة العالمية للتجارة (OMC)، وأصبح اهتمام المؤسسات والدول منصبا حول تحقيق تنافسية عالية، تسمح لها بالنفاذ إلى الأسواق الدولية لتصريف منتجاتها وتحقيق أرباح إضافية، أما بالنسبة للدول فإن التنافسية العالية تسمح لها باستقطاب استثمارات أجنبية متمثلة في رؤوس الأموال الباحثة عن هوماش ربع أكبر، وبيئة مساعدة ومشجعة على الاستثمار، وتسمح في نفس الوقت لمؤسساتها بالمنافسة في أسواقها الداخلية، والنفاذ إلى الأسواق الدولية، كل هذه العوامل تسهم في زيادة الناتج الداخلي الخام (PIB)، والذي بدوره يحسن مستوى المعيشة لأفراد الدولة.

ومهما كانت الفرص التي تقدمها اتفاقية التجارة العالمية والاتفاقيات الثنائية (مثل الاتفاق مع الاتحاد الأوروبي) لمؤسسات الدول الصغيرة للولوج إلى الأسواق العالمية، يبقى الرهان حول قدرها على التحكم في التكنولوجيات والتقنيات الحديثة للاتصال والإعلام، وهي أهم العوامل المحددة للتنافسية.

في ظل هذه الظروف الحرجية يأتي الإبداع التكنولوجي – كما بينا آنفا – لكي يجمع أغلب العوامل الرئيسية المحددة للتنافسية، لذلك كان لزاما علينا التطرق إلى الإبداع التكنولوجي، وإبرازه كبعد جديد للمنافسة، والإشكالية المطروحة في دراستنا هذه تمثل في إمكانية استعمال نشاطات: "البحث والتطوير، الابتكار ، الإبداع التكنولوجي" في تقييم الوضعية الاقتصادية للدول، وكذا تحديد مستوى تنافسيتها.

وقد توصلنا بأن هناك عدة أدوات تستعمل لهذه الغاية، كتحديد حجم نفقات البحث والتطوير أو تعداد المقالات والبحوث العلمية، أو تعداد الإبداعات التكنولوجية لكنها غير كافية لحدوديتها وقصورها في بعض الجوانب، و بالمقابل وجدنا أن براءة الاختراع تمثل أحسن أداة يمكن استعمالها لهذه الغاية، باعتبارها سند للملكية الصناعية تخضع للتسجيل القانوني، واحتواها على كم هائل من المعلومات، بالإضافة إلى صبغتها الرسمية.

نتائج الدراسة:

حاولنا تطبيق هذه الدراسة على حالة الجزائر، وقد اخترنا لذلك معطيات إحصائية متعلقة ببراءات الاختراع للفترة الممتدة من سنة 1975 إلى غاية 2007، بالإضافة إلى معطيات أخرى تتعلق بالحالة الاقتصادية للجزائر وكذا البحث و التطوير، الإبداع التكنولوجي، وتوصلنا إلى النتائج التالية :

✓ إحصائيات براءات الاختراع والبالغ تعدادها 10605 طلب، حصة الجزائريين فيها لا تتعدي 6.6% من العدد الإجمالي، ومعدل الإيداع السنوي المتمثل في 23 طلب/السنة يعكس ضعفا كبيرا للجزائر في هذا المجال مقارنة بدول أخرى.

✓ إجمالي الطلبات المودعة في الجزائر خلال الفترة (2003-2007) الماضية بلغ 2745 طلب براءة اختراع، منها 289 فقط تعود لمعاملين جزائريين، وهو عدد يوضح تزايد طلبات براءة الاختراع بالنسبة للمتعاملين الجزائريين مقارنة مع السنوات السابقة، ويرجع هذا أساسا إلى الاستقرار الأمني واهتمام الدولة بالمشاريع الاستثمارية في هذه الفترة، خاصة مشروع الإنعاش الاقتصادي.

✓ نلاحظ أن الفترة (1994-2007) شهدت تطورا ملحوظا في طلبات براءة الاختراع بالنسبة للجزائريين، حيث بلغت 632 أي ما يمثل نسبة 90.4%， وهذا يدل على التطور الملحوظ في عدد إيداعات طلبات براءات الاختراع مقارنة مع الفترة السابقة.

وضعية البحث والتطوير في الجزائر متدهورة ودون الإمكانيات الموفرة، فهياكل البحث والتطوير المتمثلة في 200 هيئة موزعة حسب مختلف القطاعات لم تستطع إنتاج إلا ما معدله 5.92 مقال لكل مليون ساكن و هي نتيجة ضعيفة.

وضعية الإبداع التكنولوجي متدهورة فتعداد 244 إبداع الحصاة إلى غاية 1998 لا تعكس مستوى المهارات المتوفرة أو النسيج الصناعي الذي تمتلكه الجزائر.

1. بعد خبرة أربعين سنة في التعليم، التكوين والبحث، والإصلاحات الهيكلية...الخ، بقي دمج الاقتصاد الجزائري في التجارة العالمية مشكلة، وهو ما يفسر في جزء منه بحدودية إنشاء ديناميكية حقيقة للإبداع التكنولوجي تسمح بامتلاك ميزات تنافسية في التصدير، و لقد خلصنا إلى أن الوضعية معقدة، باعتبار أن التنافسية مبنية أكثر فأكثر على القدرة في التحكم التكنولوجيا والمعرفة، حيث أصبح الاستثمار في الأصول المادية غير كاف، بل بناء المهارات والاستثمار في الأصول المعنية هي العوامل الحددة لдинاميكية الإبداع التكنولوجي للمؤسسات و الدول، كل هذا يؤكد صحة الفرضية الأولى المتبناة في هذا البحث، التي تقول:

"بأن الاستخدام والتحكم في التكنولوجيات الحديثة هو شرط ضروري لتأهيل القدرة التنافسية للدول".

2. الإنتاج خارج قطاع المحروقات يعني نقص على المستوى الكمي والكيفي، فحجم الصادرات السنوية تقل عن 700 مليون دولار ولمعالجة هذه الوضعية يجب على المؤسسات الجزائرية العمومية و الخاصة التحكم في آليات الإبداع التكنولوجي، لحيازة ميزات تنافسية في التصدير على مستوى السلع و الخدمات، وهذا يتوافق مع الفرضية الثانية التي تقول: "بأن إرساء ديناميكية حقيقة للإبداع التكنولوجي يسمح بحيازة ميزات تنافسية في التصدير (إبداع المنتج) وكذا تحسين مستوى الإنتاجية (إبداع الأسلوب الفني)".

3. رغم التوازن الكلي لللاقتصاد الجزائري خلال السنوات الأخيرة (الانخفاض معدل التضخم، زيادة احتياطات الصرف، انخفاض حجم المديونية، زيادة الناتج الداخلي الخام)، إلا أن ذلك لم يعكس على وضعية الجزائر التنافسية، بل بقيت في ذيل الترتيب متأخرة عن دول لا تملك الإمكانيات البشرية والمادية التي توفر عليها الجزائر، وهذا نفي لصحة الفرضية الثالثة، التي تقول: "بأن التوازن الكلي لللاقتصاد يعتبر عاملاً كافياً لتحسين الوضعية التنافسية لدولة ما".

4. نعتقد أن السياسات المتبعة من طرف مختلف الحكومات في مجال البحث والتطوير، الإبداع التكنولوجي لم تنجح في وضع القاطرة على السكة، والدليل على ذلك الإحصائيات والنتائج المسجلة، مما يعني نفي الفرضية الرابعة التي تقول: "بنجاح السياسات المتوجهة من طرف الحكومات المتعاقبة في بلادنا بالنهوض بقطاع البحث والتطوير العلمي وكذا الإبداع التكنولوجي".

حدود البحث:

نشير إلى أن تشعب الموضوع و تضمنه لعدة متغيرات متداخلة فيما بينها، ربما يكون قد جعلنا نحمل بعض الجوانب المهمة فيه، ولم نعطي العناية الكافية بالتحليل لبعض المحاور، و يعود السبب إلى حداثة الموضوع أولاً و نقص الدراسات المتخصصة التي عثرنا عليها، بالإضافة إلى نقص الإحصائيات، كل هذه الأسباب وغيرها جعلتنا لا نتعمق في الدراسة والتحليل.

آفاق البحث:

يمكن اعتبار هذا البحث عبارة عن دراسة بينما من خلالها علاقة التأثير و التأثر بين الإبداع التكنولوجي و تنافسية الدول من جهة، و ضرورة الاهتمام بالجانب العلمي و المعرفي و رأس المال البشري من جهة أخرى، و بسبب تشعب الموضوع وانعدام الإحصائيات الكاملة لبعض المعطيات لم نستطع أن نولي الاهتمام اللازم والدقيق لمسبيات وظروف بعض الجوانب، لذا فإننا نرى أن هذه الدراسة هي خطوة متواضعة في سلسلة من

المخطوطات الضرورية لدراسة وتقسيم وضعية البحث والتطوير، الإبداع التكنولوجي في الجزائر، لذلك نقترح أن
نخصص دراسات قادمة في المواضيع التالية:

- ✓ إعادة النظر في السياسات و القوانين التي تهتم بمتابعة و تمويل بحوث التطوير و كلها الهيئات المشرفة عليها
- ✓ محاولة دراسة الموضوع بطريقة أخرى، بالتركيز على الاقتصاد الجزائري الذي يتناول المؤسسات بصفة مباشرة.
- ✓ تقسيم سياسة الجزائر في البحث العلمي منذ سنة 1962 والبحث عن العوائق والمشاكل التي حالت دون النهوض بهذا القطاع رغم توفر الإمكانيات البشرية والهيكلية المختلفة.
- ✓ محاولة الوقوف على الجوانب التي تتعلق بشخصية المبدع و الثقافة التي تنتج أفكارا إبداعية.
- ✓ دراسة الجوانب المتعلقة بالإبداع التسويقي والإداري، و تسليط الضوء على عملية التفكير الإبداعي و دورها في صياغة الاستراتيجيات و السياسات العامة للمؤسسات و الدولة.

قائمة المراجع

المراجع باللغة العربية:

- 1/ الصرف، رعد حسن، " إدارة الإبداع و الابتكار - المفاهيم و الخصائص و التجارب الحديثة - "، دار الرضا للنشر و التوزيع. دمشق: سوريا، ط1، 2000 م.
- 2/ العميان، محمود، "السلوك التنظيمي في منظمات الأعمال". دار وائل، عمان: الأردن، ط2، 2004 م.
- 3/ اللوزي، موسى، " التطوير التنظيمي: أساسيات و مفاهيم حديثة" ، دار وائل للنشر و التوزيع. عمان: الأردن، ط2، 2003 م.
- 4/ أوكييل ، محمد سعيد، "اقتصاد و تسيير الإبداع التكنولوجي" ، ديوان المطبوعات الجامعية، الجزائر، 1994.
- 5/ ج.أفوليو، بروس، "تنمية القيادة و بناء القوى الحيوية، ترجمة " عبد الحكم أحمد الخزامي " ، دار الفجر للنشر و التوزيع، القاهرة، ط1، 2003 م.
- 6/ جمال الدين، محمد المرسي، " الإدارة الإستراتيجية للموارد البشرية" ، الدار الجامعية الابراهيمية، مصر، 2003 م.
- 7/ حوزيف، أو كونور- أيان، ماكدرموت، " فن تفكير الأنظمة"-مترجم- ، مكتبة حرير للنشر و التوزيع، ط1، 2005 م.
- 8/ خليل، نبيل مرسي، "الميزة التنافسية في مجال الأعمال". مركز الإسكندرية للكتاب، الإسكندرية، 1998.
- 9/ ستيفن، كوفي، " العادة الثامنة: من الفعالية إلى العظمة" ، ترجمة د. ياسر العتيدار الفكر، دمشق، ط1، 2006 م.

- 10/ سيد، هواري، "التنظيم والهيكل و السلوكيات و النظم": مكتبة عين شمس، مصر، 1992 م.
- 11/ عارف، حسين ناجي، "السلوك التنظيمي". دار يafa العلمية، عمان: الأردن، ط1، 2003 م.
- 12/ عبوى، زيد منير، "إدارة الإبداع و الابتكار"، دار كنوز المعرفة، عمان: الأردن، ط1، 2006 م.
- 13/ علي ماضي، "النفس البشرية"، دار النهضة العربية، بيروت، 1991 م.
- 14/ محمد الصيرفي، "الادارة الرائدة"، دار صفا للنشر والتوزيع. عمان: الأردن، 2003 م.
- 15/ محمد، عبد الغنى حسن، "مهارات التفكير الابتكاري"، دار النهضة العربية، بيروت، 2002 م.
- 16/ محمد، علي حوات، "العرب و العولمة"، مكتبة مدبولي، القاهرة، 2002 م.
- 17/ إبراهيم، عبد الستار، "الإبداع؛ قضاياه و تطبيقاته". مكتبة الأنجلو، القاهرة، ط3، 2002 م.
- 18/ حسين محمد، "الوجيز في الملكية الفكرية"، المؤسسة الوطنية للكتاب، الجزائر، 1985 م.
- 19/ عمر صقر: "العولمة و قضايا اقتصادية معاصرة"، الدار الجامعية، الجزائر، 2001 م.
- 20/ فاضلي إدريس، "المدخل إلى الملكية الفكرية، الملكية الأدبية والفنية والصناعية"، دار هومة، الجزائر، 2003 م.
- 21/ فيليب، اتكستون، "إدارة الجودة الشاملة"، مركز الخبرات المهنية للإدارة، القاهرة، 1996 م.
- 22/ كامل، المغربي، "السلوك التنظيمي مفاهيم وأسس سلوك الفرد والجماعة في التنظيم"، دار الشروق للنشر و التوزيع، عمان: الأردن، 1993 م.
- 23/ محمد، قاسم القربي، "السلوك التنظيمي دراسة للسلوك الإنساني الفردي والجماعي في المنظمات الإدارية"، دار الشروق للنشر و التوزيع، عمان: الأردن، ط3، 1989 م.

مذكرات، مقالات، مجالات:

- 1/ الطيب، محمد دويس، "براعة الاختراع مؤشر لقياس تنافسية المؤسسات و الدول" ، مذكرة ماجستير، جامعة ورقلة، 2008.
- 2/ إبراهيم بخسي، "دور الإنترن特 وتطبيقاته في مجال التسويق دراسة حالة الجزائر" ، أطروحة دكتوراه دولة جامعة الجزائر، 2002.
- 3/ الزهري، رندة، "الإبداع الإداري في ظل البيروقراطية" ، عالم الفكر، العدد 3، 2002.
- 4/ بقة الشريف، "التكنولوجيا وإشكالية تطور أنماط تسييرها" ، في المؤتمر العلمي السادس للجمعية العربية للبحوث الاقتصادية، بيروت، (30-19) جوان 2002.
- 5/ حسين رحيم، "نظم حاضنات، الأعمال كآلية لدعم التجديد التكنولوجي للمؤسسات الصغيرة و المتوسطة في الجزائر" ، مجلة العلوم الاقتصادية و علوم التسيير، جامعة سطيف، العدد 02/2003.
- 5/ عماري عمار و بوسعدة سعيدة، "الإبداع التكنولوجي في الجزائر: واقع وآفاق" ، مقال في مجلة العلوم الاقتصادية و علوم التسيير، جامعة سطيف، العدد 3، 2001.
- 6/ لستر، ثارو، "الصراع على القمة: مستقبل المنافسة الاقتصادية بين أمريكا واليابان" ، عالم المعرفة، العدد 204، 1995.
- 7/ محمد، عبد الشفيع عيسى، "التأهيل التكنولوجي الابتكاري للمؤسسات الاقتصادية الوطنية" ، في إطار الملتقى الاقتصادي الدولي، مجلة العلوم الاقتصادية و علوم التسيير، جامعة سطيف، العدد 01/2002.

8/ نوير طارق، "دور الحكومة الداعم للتنافسية: حالة مصر"، المعهد العربي للتخطيط بالكويت، 2002م.

9/ وديع محمد عدنان، "محددات القدرة التنافسية للأقطار العربية في الأسواق الدولية، بحوث ومناقشات"،

تونس 21/19 جوان 2001م.

10/ وديع محمد عدنان، "القدرة التنافسية وقياسها"، المعهد العربي للتخطيط ، الكويت، العدد الرابع والعشرون، ديسمبر 2003م.

القوانين والمراسيم:

1. الأمر رقم 63/248 المؤرخ في 10 جويلية 1963 والمتضمن إنشاء المكتب الوطني للملكية الصناعية، الجريدة الرسمية، السنة 1963.

2. الأمر رقم 66/54 المؤرخ في 3 مارس 1966 والمتصل بشهادات المخترعين وأجازات الابتكار، الجريدة الرسمية رقم 19، السنة 1966.

3. الأمر رقم 66/57 المؤرخ في 19 مارس 1966 المتعلق بعلامات المصنع والعلامات التجارية، الجريدة الرسمية رقم 19، السنة 1966.

4. الأمر رقم 73/62 المؤرخ في 21 نوفمبر 1973 والمتضمن إحداث المعهد الجزائري للتوسيع الصناعي والملكية الصناعية، الجريدة الرسمية رقم 95، السنة 1973.

5. قانون رقم 98/11 المؤرخ في 22 أوت 1998 والمتضمن القانون التوجيهي والبرنامج الخماسي حول البحث العلمي والتطوير التكنولوجي 1998-2002، الجريدة الرسمية رقم 62، السنة 1998.

6. المرسوم التشريعي رقم 93/17 المؤرخ في 7 ديسمبر 1993 والمتعلق بحماية الابتكار، الجريدة الرسمية رقم 81، السنة 1993.

.7. المرسوم التنفيذي رقم 98/68 المؤرخ في 21 فبراير 1998 والمتضمن إنشاء المعهد الوطني الجزائري للملكية الصناعية ويحدد قانونه الأساسي، الجريدة الرسمية رقم 11، السنة 1998.

.8. المرسوم التنفيذي رقم 98/137 المؤرخ في 3 ماي 1998 المتعلق بإنشاء وتنظيم الوكالة الوطنية لشرين نتائج البحث والتطوير التكنولوجي، الجريدة الرسمية رقم 28، السنة 1998.

المراجع باللغة الفرنسية:

1/ Fabric Hatem, "Les indicateurs comparatifs de compétitivité et d'attractivité: une rapide revue de littérature", Agence Française pour les investissements internationaux. 13/07/2004

www.minefi.gouv.fr/notes_bleues/nbb/nbb273/indicateurs.pdf

2/ Gaffrad.JL: "économie industrielle et de l'innovation", édition Dalloz, 1990.

3/ Gague J.M: "le déficit de la qualité", les éditions d'organisation, paris, 1978.

4/ Gorbel Pascal, "Innovation et propriété industrielle", cours de LPI2, université de Versailles Saint-Quentin en Yvelines, 2003.

<http://www.ecogexport.com/uvsq/lpi2.pdf>

5/ Gregoir Stéphane et Maurel Françoise, "Les indices de compétitivité des pays : interprétation et limites", octobre 2002.

www.webfarm.jrc.cec.eu.int/uasa/events/oecd_12may03/Background/material/Paper_Gregoir_Maurel.htm

6/ Khelfaoui Hocine, "La science en Algérie", Paris: La science en Afrique à l'aube du 21 siècle, 2001.www.ird.fr/fr/science/dss/sciences-afrigue/pdf/algérie/algerie6-table2.pdf

7/ Monette Mario, "Environnement, technologie et société". (01/08/2004)
www.etsmtl.ca/tin501/mario/9_contexte_processus_innovation.pdf

8/ Nations Unies, "Examen de la politique de l'investissement : Algérie", Genève: conférence des nations unies sur le commerce et développement, 2004.

<http://www.unctad.org/Templates/Download.asp?docid=4344&lang=3&intItemID=1397>

9/ OCDE,"Définitions et convention de base pour la mesure de la recherche et du développement expérimental (R-D)", Paris, 1994.

10/ Randall morck et Yeung Bernard,"Les déterminants économiques de l'innovation", Ottawa : Industrie Canada, Janvier 2001.

11/ Reiffers Jean-Louis & Aubert Jean-Eric, "Le développement des économies fondées sur la connaissance dans la région Moyen-Orient et Afrique du nord : facteurs clés", Marseille : La connaissance au service du développement, 9-12 Septembre 2002.

<http://www.femise.org/PDF/KBE-0209-FR.pdf>

12/ Valenduc Gérard et warrant Françoise,"L'innovation technologique au service du développement durable" , Namur : fondation travail –université, février 2001.

المراجع باللغة الانجليزية:

1/ Bernard Boar;" strategic thinking of information technology "; john Wiley and sons; 1997.

2/ C.W.L. Hill, "Differentiation Versus Low Cost or Differentiation and Low Cost", Academy of Management Review, July 1988.

3/ G.M. Grossman and E. Helpman, "Innovation and Growth "; Cambridge, Massachusetts: MIT Press, 1995.

4/ Hadjimanolis, and dicson, "innovation strategies of SME in Cyprus", international small business journal, and July- spt.2000.

5/ Li, Haiyang, Atuahene-Gima, Kwaku, "product innovation strategy and the performance of new technology ventures in china", academy of management journal, Dec2001.

- 6/ Reters, Toms; and Waterman, Robert; "search of excellence", lesson from America's best – run companies.1998.
- 7/ Rogers, "Diffusion of Innovations", New York: Free press, 1995.
- 8/ R.R Nelson, "Why Do Firms Differ, and How Does It Matter?" Strategic Management Journal, volume 12, winter 1991.
- 9/ Song, Michael, Swink, Morgan "marketing manufacturing joint involvement across stages of new product development", Academy of management proceedings; 2002.
- 10/ W.C. Kim and Mauborgne, "Value Knowledge or Pay the Price," Wall Street Journal Europe, 29 January 1998.
- 11/ W.C. Kim and R. Mauborgne, "when competitive advantage is neither", wall street journal, 21 April 1997.

موقع الإنترن트 :

http://www.pmeart-dz.org	.1
وزارة المؤسسات الصغيرة والمتوسطة والصناعات التقليدية http://www.mir-algeria.org	.2
الديوان الوطني للإحصائيات http://www.ons.dz	.3
المعهد الوطني الجزائري للملكية الصناعية http://www.inapi.org	.4
الجمارك الجزائرية http://www.douane.gov.dz	.5
المنظمة العالمية للملكية الفكرية http://www.wipo.int	.6
منظمة التعاون والتنمية الاقتصادية (OCDE) http://www.oecd.org	.7
الديوان المغربي للملكية الصناعية والتجارية http://www.ompic.org.ma	.8
المعهد الوطني للمواصفات والملكية الصناعية (تونس) http://www.inorpi.ind.tn	.9
مكتب براءات الاختراع المصري http://www.egypo.gov.eg	.10
http://www.edara.com	.11
http://www.scribd.com	.12
http://www.gigapedia.org	.13

قائمة الفهارس

فهرس تفصيلي

شكوك

إهداء

فهرس عام

08-01	مقدمة عامة.....
66-09	الفصل الأول: الإبداع، مقدمات منهجية.....
09	مقدمة الفصل الأول
10	المبحث الأول: الدراسات السابقة.....
10	المطلب الأول: المداخل الأساسية في دراسة الإبداع.....
15	المطلب الثاني: تطور دراسات الإبداع.....
24	المطلب الثالث: نظريات الإبداع.....
34	المبحث الثاني: ماهية الإبداع.....
34	المطلب الأول: إشكالية المفهوم.....
38	المطلب الثاني: أنواعه، مصادرها، مستوياته
51	المطلب الثالث: أهمية الإبداع.....
54	المبحث الثالث: العوامل المؤثرة في الإبداع.....
55	المطلب الأول: العوامل المتعلقة بالمحيط العام.....
59	المطلب الثاني: العوامل التنظيمية المؤثرة في الإبداع.....
63	المطلب الثالث: أثر العوامل الإدارية على الإبداع.....
68	خاتمة الفصل الأول.....
140-69	الفصل الثاني: الإبداع التكنولوجي و المنافسة.....
69	مقدمة الفصل الثاني
70	المبحث الأول: الإبداع التكنولوجي.....

المطلب الأول: ماهية الإبداع التكنولوجي 70	المطلب الثاني: مصادر وعوائق الإبداع التكنولوجي 81
المطلب الثالث: قياس الإبداع التكنولوجي 84	المبحث الثاني: التنافسية ومؤشرات قياسها 87
المطلب الأول: ماهية التنافسية 87	المطلب الثاني: مؤشرات قياس تنافسية المؤسسات 96
المطلب الثالث: مؤشرات قياس تنافسية الدول 105	المبحث الثالث: أثر الإبداع التكنولوجي على المنافسة 114
المطلب الأول: الإبداع التكنولوجي كبعد جديد للمنافسة 114	المطلب الثاني: مصفوفة النمو والإبداع التكنولوجي 121
المطلب الثالث: محددات الإبداع التكنولوجي و آثاره الاقتصادية 126	خاتمة الفصل الثاني 134
<u>الفصل الثالث: دراسة حالة - حالة الجزائر.</u> 186-135	مقدمة الفصل الثالث 135
المبحث الأول: براءات الاختراع في الجزائر 136	المطلب الأول: ماهية براءة الاختراع 136
المطلب الثاني: إجراءات طلب الحصول على براءة الاختراع 144	المطلب الثاني: دراسة وضعية براءات الاختراع في الجزائر 151
المطلب الثالث: الابداع التكنولوجي في الجزائر 161	المبحث الثاني: الابداع التكنولوجي في الجزائر 161
المطلب الأول: وضعية البحث والتطوير في الجزائر 161	المطلب الثاني : المقالات العلمية 163
المطلب الثالث: وضعية الإبداع التكنولوجي في الجزائر 164	المبحث الثالث: الوضعية التنافسية للجزائر 171

المطلب الأول : تحليل الاقتصاد الجزائري.....	171
المطلب الثاني : الوضعية التنافسية للجزائر حسب مؤشر المنتدى الاقتصادي العالمي	178
المطلب الثالث: وضعية الجزائر التنافسية حسب تقرير البنك الدولي.....	183
خاتمة الفصل الثالث	186
خاتمة عامة....	187.....

قائمة المراجع

فهرس تفصيلي

فهرس المداول

فهرس الأشكال

قائمة الجداول

الصفحة	عنوانين الجداول	الرقم
80	العوامل المؤثرة في الإبداع التكنولوجي	01
108	ملخص مؤشرات قياس التنافسية	02
109	تكوين عوامل مؤشر المعهد الدولي لتنمية الإدارة	03
111	GCI	04
149	المصادر الأساسية للتصنيف الدولي لبراءات الاختراع (CIB)	05
152	إحصائيات طلبات براءة الاختراع المسجلة في الجزائر وبعض الدول الأخرى	06
158	توزيع طلبات براءات الاختراع للأجانب في الجزائر حسب الدول	07
162	مراكز وهيئات البحث في الجزائر وعدد الباحثين	08
162	التوزيع القطاعي لهيئات البحث	09
166	الإبداعات التكنولوجية المحسنة حسب طبيعتها	10
169	تقدير عدد الباحثين (حسب قانون أوت 1998)	11
172	تعداد المؤسسات الصغيرة والمتوسطة في الجزائر	12
173	توزيع تعداد المؤسسات الصغيرة والمتوسطة حسب القطاعات	13
173	تطور PIB حسب القطاع القانوني خلال الفترة 2002-2006	14
174	تطور القيمة المضافة حسب القطاع القانوني خلال الفترة 2002-2006	15
175	مقارنة بين حجم الصادرات خارج قطاع المحروقات موزعة حسب المنتجات	16
176	معطيات حول الاقتصاد الجزائري خلال سنوات 2008-2009	17
177	حجم تدفق الاستثمارات الأجنبية على مجموعة من الدول (بالنسبة المئوية من PIB)	18
179	GCI	19
181	مركبات مؤشر GCI ومؤشر BCI	20
184	نتائج تقييم البنك الدولي	21

قائمة الأشكال

الصفحة	عناوين الأشكال	الرقم
72	من الاختراع إلى الإبداع التكنولوجي	01
73	مكونات الإبداع التكنولوجي	02
75	نموذج سلسلة الإبداع التكنولوجي	03
79	الفرق بين درجات الإبداع التكنولوجي	04
115	النظريات الاقتصادية والإبداع التكنولوجي	05
123	مصفوفة النمو لـ ANSOFF	06
124	مصفوفة النمو ثلاثية الأبعاد (مصفوفة النمو التكنولوجي)	07
146	الطرق المختلفة لطلب براءة اختراع	08
153	متحنى تغيرات طلبات براءات الاختراع في الجزائر.	09
155	مقارنة إحصائيات الجزائر مع بعض الدول العربية	10
159	توزيع حسب الدول لطلبات براءات الاختراع المودعة في الجزائر من طرف الأجانب	11
180	الوضعية التنافسية للدول العربية ضمن مؤشر GCI	12
182	مقارنة بالنسبة لمؤشرات GCI و BCI	13
185	مقارنة وضعية الجزائر مع مجموعة دول ضمن تقرير التنافسية الدولية للبنك الدولي	14

تلخيص:

تناول هذه المذكرة موضوع الإبداع التكنولوجي و أثره على تنافسية الدول، مع دراسة حالة الجزائر، حيث تطرقتنا إلى العلاقة بين الإبداع التكنولوجي و المنافسة، و أهم مؤشرات قياس التنافسية، و استعملنا إحصائيات براعة الابتكار، البحث و التطوير، كأدلة لتقدير وضعية الإبداع التكنولوجي، و إبراز دوره في تحقيق الميزة التنافسية.

توصلنا إلى أن الجزائر يجب عليها أن تتبه إلى المعطيات الجديدة، و أن تستجيب بذلك إلى الفرص و التحديات التي أمامها، بالاهتمام برأسمالها البشري و الإبداع التكنولوجي، تحديث البنية الصناعية، التركيز على تعزيز دور هيئات البحث و التطوير، كخطوة أولى نحو بناء قومنا التنافسية.

كلمات مفتاحية: الإبداع التكنولوجي، البحث و التطوير، براعة الابتكار، الميزة التنافسية.

Résumé:

Cette étude traite de l'innovation technologique et son impact sur la compétitivité des pays, en prenant l'Algérie comme exemple.

On Abordé la relation entre l'innovation technologique et la concurrence, et les indicateurs les plus importants pour mesurer la compétitivité, nous avons utilisé les statistiques de brevets de l'invention, la recherche et le développement, afin évaluer l'état de l'innovation technologique, et son rôle dans la réalisation de l'avantage concurrentiel.

Notre étude abouté des résultats montrant que l'Algérie aurait dû prêter attention à ces nouvelles données, et à réagir avec intelligence aux opportunités et aux défis à venir, c'est à dire: se préoccuper du capital humain, de l'innovation technologique, de la mise à jour de la structure industrielle ; et se concentrer sur l'activation du rôle de la recherche et le développement, comme première étape vers la construction de sa compétitivité.

Mots clé: L'innovation technologique, R&D, Brevets de l'invention, L'avantage concurrentiel.

Abstract:

This study focuses on technological innovation and its impact on the competitiveness of countries, taking Algeria as an example.

We addressed the relationship between technological innovation and competition, and the most important indicators to measure competitiveness; we used the statistics of patents of invention, research and development to assess the state of the technological innovation and its role in achieving competitive advantage.

Our study leads to results showing that Algeria would have had to pay attention to these new data, and respond intelligently to the opportunities and challenges ahead, that is worrying human capital, technological innovation, of upgrading of industrial structure, and focus on activating the role of research and development as a first step toward building its competitiveness.

Keywords: Technological innovation, R & D, patents, competitive advantage.